

ISSUE 4, Q4 2014

ASIAN TRUCKER

www.asiantrucker.com

THAILAND

ISUZU
Campervan

TNT

Middle East Road Network
Scania Fire Fighter

ซี.ที.ปีเตอร์เอนด์ทรานส์ จำกัด

The Drivers.

ASIAN
TRUCKER

EDITORIAL

บรรณาธิการ
ทรงยศ กมลทวีกุล
พิสูจน์อักษร
พรพรวหม บุญถนอม
ผลิตโดย
อนอาร์ต ครีเอชั่น

EDITORIAL

Editor
Songyot Kamoltavikun
PRODUCTION BY
On Art Creation

โฆษณา & การตลาด

นันทน์นัส แสนสุข
0 916 659 265
sales-thailand@asiantrucker.com

ADVERTISING & MARKETING THAILAND

Nannapat Sansuk
0 916 659 265
sales-thailand@asiantrucker.com

WEBSITE & E-NEWSLETTER

www.asiantrucker.com

MALAYSIA

Nicole Fong
Nicole@asiantrucker.com

SINGAPORE

Floyd Cowan
Floyd@asiantrucker.com

HONG KONG

Hemant Sonney
Hemant@asiantrucker.com

TAIWAN

Anna TungAnna@asiantrucker.com

Published By On Art Creation Co.,Ltd.
59/21 Soi Sirisopha Chokchai 4 rd,
Lardprao Bangkok 10230
0 2931 7870
www.onartgroup.com

Print By Print City
www.printcity.co.th

Circulation contributions and Subscription

info@asiantrucker.com

WEBSITE and E-NEWSLETTER

www.asiantrucker.com

Boost your business with a listing on our website.
Find businesses or sell your truck,upload your events
or images to the gallery. Visit our new website
www.asiantrucker.com to put your company on speed.

ห้ามเผยแพร่หรือพิมพ์ซ้ำทั้งข้อความและรูปภาพทุกชิ้นในนิตยสารนี้
โดยมิได้รับอนุญาตเป็นลายลักษณ์อักษร

ECOPIA

นวัตกรรมยางรถบรรทุกและรถโดยสาร
ที่จะมาเปลี่ยนให้ทุกกิโลเมตรของคุณ
มีแต่**ความคุ้มค่า**อย่างแท้จริง
ทั้งยังตอบรับพันธกิจด้านสิ่งแวดล้อม
ของบริดจิสโตนอย่างเต็มรูปแบบ
ลงตัวเพื่อ “ความคุ้มค่าสำหรับธุรกิจ”
และ “การเป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อม”

ลดต้นทุนยางบาทต่อกิโลเมตร

ประหยัดน้ำมัน

นำกลับมาหล่อดอกได้

ประหยัดเพื่อคุณ

ใส่ใจเพื่อโลก

ECOPIA
R156
สำหรับรถบรรทุกทางไกล

ECOPIA
R159
สำหรับรถโดยสารทางไกล



ECOPIA

BRIDGESTONE
Your Journey, Our Passion

Contents



6 Editor's Note

8 Market Update

10 News & Notes

16 Logistics
ซี.ที. ปีโตรทรานส์

22 Cover Story
T.N.T ในตะวันออกกลาง

28 Special Purpose Vehicle
รถดับเพลิงใหม่ล่าสุด Scania
410

32 World of Trucks
งานโฆษณาชิ้นเด่นของ Volvo
Truck

36 Trucks Around Us

38 Product
รถหกล้อ Isuzu ดัดแปลงเป็น
Campervan สุดหรู

41 Event

44 Buses
สมบัติทัวร์กับผู้นำ
Long Bus จากแกลนเนี่ย



www.mibtc.com.my

Open for
Registration
开放登记



The 2nd Malaysia International Bus, Truck & Components Expo 2015

第二届馬來西亞国际巴士, 货车及组件展览

The 2nd Malaysia International Bus, Truck & Components Expo 2015 [MIBTC 2015]

caters specifically to the needs of the regional trucking, logistics and bus industries, serving as an exclusive platform that gathers all the best from leading manufacturers, equipment suppliers and service providers.

It is the only international-scale business-to-business trade exhibition in Malaysia focusing on the commercial vehicle market and its supporting industries.

Participation is open to manufacturers, buyers, and operators who are interested in selling, promoting and marketing their products at international level.

It's held at the **Malaysia International Exhibition & Convention Centre [MIECC]** in Kuala Lumpur, Malaysia on **14 - 16 MAY 2015**.

2015年第二届馬來西亞国际巴士, 货车及组件展览 [MIBTC 2015]

是专为迎合区域运输, 物流, 巴士, 货车和组件行业需求而主办的贸易展览. 此展览集聚了所有业界领先制造商, 设备供应商和服务供应商, 将为业者提供一个独特的商业平台以建立新的或加强现有的业务关系.

它是马来西亚唯一专注于巴士, 货车, 商用车, 区域运输, 物流和组件行业市场国际大型贸易展览会.

欢迎制造商、采购商以及亦于销售、宣传和将产品推向国际的运营商登记参加这个国际贸易展览.

这为期三天的展览活动将于2015年5月14日至16日, 于吉隆坡, 马来西亚绿野国际会展中心 [MIECC] 举行.

14 - 16 MAY 2015

Mines International Exhibition & Convention Center, [MIECC]

Seri Kembangan, Selangor, Malaysia

马来西亚绿野国际会展中心, 吉隆坡, 马来西亚 [MIECC]

Also hosting



Organised by





Truck

มิใช่เป็นเพียงแค่บรรทุกขนส่งสินค้าเท่านั้น

Asian Trucker ฉบับนี้ในส่วนของการผลิตนิยายสารที่ทีมงานของเรายังคงทำงานกันอย่างเต็มที่ เพื่อที่จะนำเสนอเนื้อหาของคุณภาพด้วยเรื่องราวหลากหลายแง่มุมที่เกี่ยวข้องกับวงการรถบรรทุกทั้งในประเทศและต่างแดน ฉบับนี้เราจะพาไปชมรถดับเพลิง Rosenbauer แบบฉีดโฟม บนตัวถังของ Scania 410 (6 ล้อ) ซึ่งนับได้ว่ามีความทันสมัยมากของประเทศไทยคันหนึ่ง โดยผู้ครอบครองคือส่วนงานป้องกันและบรรเทาสาธารณภัยเทศบาลเจ้าพระยาสุรศักดิ์ หัวแก๊งของเจ้า Fire Fighter 410 เป็นแบบ 5 ประตู ระบบเกียร์แบบ Automatic ที่มีฟังก์ชันการทำงานให้เลือกถึงสามแบบ คือ Power, Auto, Manual ซึ่งแต่ละแบบจะให้พลังกำลังผ่านการควบคุมโดยระบบคอมพิวเตอร์ ให้ความสะดวกสบายในการใช้งานที่แตกต่างกันออกไป Scania 410 Fire Fighter ยังมีระบบการสั่งงานเปิดปิดเครื่องยนต์จากภายนอกเพื่อให้เหมาะสมกับการใช้งานในรูปแบบของรถฉีดโฟม นอกไปจากนั้นภายในฉบับนี้ยังมีเรื่องราวของบรรดารถ Truck ที่น่าติดตามอีกมากรอคอยทุกท่านอยู่ด้านในแล้วครับ

ทรงยศ กมลทวีกุล
บรรณาธิการ



สนใจลงโฆษณาและประชาสัมพันธ์สินค้าของท่านในนิตยสาร Asian Trucker
โปรดติดต่อ โทร. 0 916 659 265 / e-mail : sales-thailand@asiantrucker.com



UD TRUCKS

ควเอสเตอร์ รถบรรทุกที่ประหยัด น้ำมัน และทนทาน



ยูดี ทรัคส์ รุ่น ควเอสเตอร์ที่ถูกออกแบบมาเพื่อช่วยให้ธุรกิจของคุณสร้างผล
กำไรมากขึ้นจากสมรรถนะที่ยอดเยี่ยม ความทนทาน และการประหยัดน้ำมัน
จำหน่ายแล้ววันนี้ที่ศูนย์บริการ ยูดี ทรัคส์ ทั่วประเทศไทย คุณสามารถ
สอบถามข้อมูลเพิ่มเติมได้ที่ 02-305-4452 หรือ www.udtrucks.co.th

ควเอสเตอร์ เหนือกว่าทุกเส้นทาง

วอลโว่ กรุ๊ป

เดินหน้าขยายเครือข่ายตามแผนงาน
เปิดสาขาพุทธมณฑล
เปิดประตูรับรถจากภาคใต้
รองรับภาคขนส่งและท่องเที่ยว



บริษัทวอลโว่ กรุ๊ป (ประเทศไทย) จำกัด ซึ่งเป็นผู้แทนจำหน่ายรถบรรทุกทุกหนัก วอลโว่และยูดีทีอาร์คส์ แต่ผู้เดียวในประเทศไทย เดินหน้าขยายเครือข่ายการจัดจำหน่ายและศูนย์บริการทั่วประเทศ โดยล่าสุดเปิดสาขาพุทธมณฑลเพื่อเป็นประตูเปิดให้บริการแบบครบวงจรแก่รถบรรทุกและรถบัสเชื่อมจังหวัดภาคใต้ไปยังภาคอื่นๆ ทั่วประเทศ

มร.ฌาคส์ มิเชล ประธานกรรมการ บริษัท วอลโว่ กรุ๊ป (ประเทศไทย) จำกัด เปิดเผยว่าสาขาพุทธมณฑลนี้ถือเป็นสาขายุทธศาสตร์ที่สำคัญของวอลโว่ กรุ๊ป ที่จะรองรับระบบคมนาคมขนส่งทั้งภาคอุตสาหกรรม ภาคการเกษตร และภาคการท่องเที่ยว โดยเฉพาะภาคการท่องเที่ยวที่สาขาแห่งนี้ตั้งอยู่ใกล้กับสถานีขนส่งสายใต้ ซึ่งเป็นศูนย์รวมสำคัญของรถบัสที่ให้บริการประชาชนในการเดินทางจากทั่วทุกภาคของประเทศไทยสู่จังหวัดภาคใต้ หรือรองรับประชาชนจังหวัดภาคใต้ไปยังภูมิภาคอื่นๆ ของประเทศไทย ในส่วน

ของรถบรรทุก สาขานี้ยังใกล้สถานีขนส่งสินค้าพุทธมณฑลสาย 5 ซึ่งเป็นจุดกระจายสินค้าหลักไปทั่วประเทศอีกด้วย “สาขาพุทธมณฑลเป็นสาขาที่สำคัญต่อวอลโว่ กรุ๊ป อย่างมากเพราะจะเป็นสาขาที่รองรับรถทุกประเภทของวอลโว่ ทรัคส์และวอลโว่ บัส เพื่อรองรับทุกธุรกิจ ไม่ว่าจะเป็นธุรกิจท่องเที่ยว ธุรกิจขนส่งทั้งภาคเกษตรกรรมและภาคอุตสาหกรรม และถนนเส้นนี้ถือเป็นอีกถนนเส้นหนึ่งที่เชื่อมต่อภาคใต้สู่ภาคอื่นๆ” มร.มิเชลกล่าว

ภายใต้แผนการขยายงานของวอลโว่ กรุ๊ป บริษัทฯ ได้ตั้งงบประมาณไว้สูงถึง 3,000 ล้านบาทในการสร้างสาขาเพิ่มเติม 10 แห่งและขยายปรับปรุงสาขาปัจจุบันจำนวน 5 แห่งทั่วประเทศ โดยขณะนี้ได้มีสาขาที่ให้บริการทั้งอย่างเป็นทางการแล้วจำนวน 14 แห่งและวอลโว่กรุ๊ปจะเร่งเปิดให้ครบตามแผนงานทั้งสิ้น 15 แห่งภายในครึ่งปีนี้

มร.มิเชล กล่าวเพิ่มเติมว่าศูนย์บริการสาขาสถานีขนส่งสายใต้แห่งนี้ตั้งอยู่บนพื้นที่ 11 ไร่ ซึ่งเป็นพื้นที่ให้

บริการทั้งแบรนด์วอลโว่ และแบรนด์ยูดีทีอาร์ พร้อมให้บริการ 10 ช่องซ่อม ตามแบบมาตรฐานของวอลโว่ สามารถรองรับการให้บริการได้มากกว่า 20 คันต่อวัน

“ผมมีความเชื่อมั่นอย่างมากว่าสาขาพุทธมณฑลแห่งนี้จะเป็นสาขาที่สามารถให้บริการได้ทั้งรถที่มาจากทั่วทุกภาคของประเทศไทย เพราะรถทุกชนิดไม่ว่าจะเป็นรถบรรทุกหรือรถบัสที่จะเดินทางลงภาคใต้ส่วนใหญ่จะต้องผ่านถนนเส้นนี้” มร.มิเชลกล่าว

การขยายเครือข่ายครอบคลุมทั่วทุกภูมิภาคของวอลโว่ กรุ๊ป ในขณะนี้จะเป็นการลงทุนขยายเครือข่ายเพื่อรองรับกับการเข้าสู่ประชาคมเศรษฐกิจอาเซียนหรือ AEC ในปีหน้า ซึ่งจะเป็นส่วนสำคัญในการกระตุ้นภาคการขนส่งและภาคการท่องเที่ยว อีกทั้งการลงทุนทางด้านปัจจัยพื้นฐานของประเทศถือเป็นนโยบายสำคัญของรัฐบาลใหม่ที่จะต้องเดินหน้าต่อไป



คอนติเนนทอลผู้สนับสนุนฟุตบอลโลก

ปีฟ้า 2557 อย่างเป็นทางการ

เปิดตัวยางรถยนต์ 2 รุ่นใหม่

ContiMaxContact™ MC5 รุ่นพิเศษเฉพาะปีฟ้า

ContiCrossContact™ LX2 ที่เป็นยาง 4x4

ที่มีประสิทธิภาพในการเบรกและยึดเกาะถนน
ที่เหนือชั้นเทียบเท่า On Road และ Off Road



นางสาวศิริวรรณ คูอัมพร
กรรมการผู้จัดการ บริษัท คอนติเนนทอล
ไทร์ส (ประเทศไทย) จำกัด หนึ่งในผู้นำ
ด้านการผลิตยางรถยนต์ระดับโลกจาก
ประเทศเยอรมนี โดยมียอดขายอันดับ 1
ในยุโรป เปิดเผยว่า ในฐานะที่ยางรถยนต์
คอนติเนนทอลเป็นพันธมิตรพิเศษและ
เป็นผู้สนับสนุนอย่างเป็นทางการของ
ฟุตบอลโลกปีฟ้า 2557 (2014 FIFA
World Cup™) ณ ประเทศบราซิล
ได้เปิดตัวยางรถยนต์ 2 รุ่นใหม่คือ
ContiMaxContact™ MC5 ซึ่งเป็น
ยางรถยนต์รุ่นพิเศษเฉพาะปีฟ้า เพื่อ
จุดความหลงใหลฟุตบอลให้กับแฟน
ฟุตบอล ทั้งนี้เพื่อเป็นการเฉลิมฉลอง
ฟุตบอลโลกปีฟ้า 2557 ทำให้รุ่นพิเศษ
นี้มีการออกแบบแก็มยางรถยนต์อัน
เป็นเอกลักษณ์เฉพาะโดยตกแต่งด้วย
ลวดลายฟุตบอลและด้วยปีฟ้า 2557
เพื่อบ่งบอกชัดเจนถึงความหลงใหลใน
ฟุตบอล และ “ContiCrossContact™
LX2” สำหรับยางขับเคลื่อน 4 ล้อ ที่มี
ประสิทธิภาพในการเบรกและยึดเกาะ
ถนนที่เหนือชั้น

ภูมิภาคเอเชียได้รับการยอมรับ

อย่างกว้างขวางว่าเป็นภูมิภาคที่
เติบโตอย่างรวดเร็วและมีศักยภาพสูง
ดังนั้น ContiMaxContact™ MC5 ถูก
ออกแบบมาโดยเฉพาะสำหรับสภาพถนน
ในภูมิภาคเอเชีย โดยมีความตระหนัก
อย่างเต็มที่ที่จะตอบสนองความต้องการ
ของผู้บริโภคในภูมิภาคเอเชียแปซิฟิก
โดยการนำความสมดุลที่เยี่ยมยอดใน
การเกาะถนนทั้งถนนแห้งและถนนเปียก
ตลอดจนระดับความนุ่มสบายและความ
เงียบอีกด้วย

คอนติเนนทอลไม่เพียงเป็น
ผู้สนับสนุนอย่างเป็นทางการของฟุตบอล
โลกปีฟ้า 2557 ในประเทศบราซิล ถ้วย
สมาพันธ์ฟุตบอลแห่งเอเชีย 2558 (AFC
Cup 2015) ในประเทศออสเตรเลีย และ
การแข่งขันยูฟ่ายุโรป 2559 (UEFA
EURO 2016™) ในประเทศฝรั่งเศส
เท่านั้น ยังเป็นบริษัทสัญชาติเยอรมันที่
ได้สิทธิ์ในการสนับสนุนถึงปี 2560 ทั้ง
รอบคัดเลือกการแข่งขันยูฟ่ายุโรป 2559
(UEFA EURO 2016™) ตลอดจนรอบ
คัดเลือกในภูมิภาคยุโรปสำหรับฟุตบอล
โลกปีฟ้า 2561 (2018 FIFA World
Cup™)

สำหรับช่องทางจัดจำหน่ายของ
ยางคอนติเนนทอลนั้น ทางบริษัท
ขายผ่านตัวแทนจำหน่ายทุกภาคทั่ว
ประเทศ อาทิ ภาคกลาง ได้แก่ร้าน
เรดเดอร์แทบ เอกมัย และร้านเคนโป
เมืองทองธานี กรุงเทพฯ ภาคเหนือได้แก่
ร้านแอตโพรบัส เชียงใหม่ภาคตะวันออก
ได้แก่ร้านยูโรโทเน่ชลบุรี และร้านเจพีเอส
ระยอง ภาคตะวันออกเฉียงเหนือได้แก่ร้าน
เคซี อุดรธานี และภาคใต้ได้แก่ร้านสิงห์
ยานยนต์ สุราษฎร์ธานี

ยางรถยนต์นี้มีส่วนบุคคลและ
ยางรถบรรทุกขนาดเล็กคอนติเนนทอลเป็น
หนึ่งในผู้ผลิตยางรถยนต์นี้ส่วนบุคคล
และยางรถบรรทุกขนาดเล็กชั้นนำใน
ยุโรป และเป็นหนึ่งในผู้ผลิตยางรถยนต์
นี้ส่วนบุคคลและยางรถบรรทุกขนาดเล็ก
ยักษ์ใหญ่ของโลกในภาคธุรกิจ
อะไหล่ของแท้งและตลาดทดแทน การ
มุ่งเน้นพัฒนาผลิตภัณฑ์ของตราสินค้า
ชั้นนำคอนติเนนทอลคือเพื่อให้ได้มาซึ่ง
คุณลักษณะที่เกี่ยวข้องกับความปลอดภัย
สูงสุด ในขณะที่ลดแรงต้านทานในการ
หมุนระหว่างหน้ายางกับพื้นถนนให้น้อย
ที่สุดไปพร้อมๆ กัน



บริษัทวอลโว่กรุ๊ป (ประเทศไทย) จำกัด ผู้ผลิตและจัดจำหน่ายรถบรรทุกหนักและรถโดยสารขนาดใหญ่ภายใต้ชื่อวอลโว่จากประเทศสวีเดนในประเทศไทย ได้รับการตอบรับจากพนักงานขับรถหัวลากวอลโว่ โดยมียอดสมัครพุ่งถึง 50% จากปีที่แล้วที่มีผู้สมัคร 81 คน เพิ่มขึ้นเป็น 120 คนในปีนี้เป็น

มร.ฌาคส์ มิเชล ประธานกรรมการ บริษัท วอลโว่ กรุ๊ป (ประเทศไทย) จำกัด เปิดเผยว่าการจัดแข่งขันฟิววอทซ์ คอมเพทิชั่น ซีซั่น 5 เป็นการจัดแข่งขันเป็นปีที่ 5 ติดต่อกัน โดยขณะนี้การรับสมัครเข้าร่วมการแข่งขันครั้งนี้ได้สิ้นสุดลงเมื่อปลายเดือนพฤษภาคมที่ผ่านมา มียอดผู้สมัครสูงถึง 120 คน เพิ่มขึ้นจากปีที่แล้วที่มีผู้สมัคร 81 คน หรือคิดเป็นอัตราเติบโตสูงถึง 50% และหากเปรียบเทียบกับปีแรกเมื่อปี 2553 ที่มียอดผู้สมัครเพียง 56 คน คิดเป็นอัตราเติบโตสูงถึง 2 เท่าตัว

มร.มิเชลกล่าวว่า จากยอดผู้สมัครที่เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง เป็นผลมาจากการดำเนินการอย่างต่อเนื่องและมีการปรับปรุงระเบียบการแข่งขันให้เป็นที่ยอมรับมากขึ้น โดยได้มีการเพิ่มการแข่งขันประเภททีมตั้งแต่ปีที่แล้ว ซึ่งในปีนี้นักแข่งผู้จัดการ

แข่งขันได้ทำการคัดเลือกผู้สมัครที่จะต้องผ่านการสอบข้อเขียนด้วยคะแนนไม่น้อยกว่า 85% ซึ่งผู้ผ่านข้อเขียนจะเข้าสู่อันดับการแข่งขันภาคสนามเพื่อคัดเลือกให้เหลือ 24 คน เพื่อเข้าสู่อันดับก่อนชิงชนะเลิศ ซึ่งจะมีการประกาศรายชื่อผู้ผ่านเข้าสู่อันดับก่อนชิงชนะเลิศในวันที่ 15 กรกฎาคม

“จากยอดผู้สมัครที่มีเข้ามาเพิ่มขึ้นทุกปีนั้น ได้สะท้อนถึงการตอบรับจากพนักงานขับรถหัวลากวอลโว่ ซึ่งการแข่งขันในรายการนี้ ผู้เข้าร่วมการแข่งขันจะได้รับประสบการณ์ในการพัฒนาการขับรถอย่างปลอดภัยและประหยัดพลังงาน ในขณะที่ผู้ประกอบการก็จะได้รับประโยชน์โดยตรงจากการพัฒนาทักษะการขับที่ปลอดภัยและประหยัดพลังงาน จึงทำให้กิจกรรมนี้ได้รับการตอบรับเพิ่มขึ้นทุกปี” มร.มิเชลกล่าว

สำหรับการแข่งขันในรอบก่อนชิงชนะเลิศที่จะมีผู้ผ่านเข้าสู่อันดับนี้ 24 คน คณะผู้จัดการแข่งขันจะแบ่งผู้ผ่านเข้ารอบนี้เป็น 6 ทีม ทีมละ 4 คน เพื่อคัดเลือกให้เหลือ 4 คนเข้าสู่อันดับชิงชนะเลิศในวันที่ 16 สิงหาคมที่จังหวัดระยอง พร้อมกันนี้จะมีการประกาศผู้ชนะเลิศประเภททีมด้วย

“เราเล็งเห็นว่านอกเหนือจากการแข่งขันเพื่อเฟ้นหานักขับที่ดีที่สุด

แล้ว เรายังต้องการให้พนักงานขับรถที่ผ่านเข้าสู่อันดับต่างๆ สามารถทำงานกันเป็นทีมด้วย เราจึงเห็นว่ารางวัลประเภททีมนั้นจะเป็นการส่งเสริมให้ผู้เข้าร่วมแข่งขันมีประสบการณ์ในการทำงานเป็นทีมด้วย” มร.มิเชลกล่าว

สำหรับผู้ชนะในสนามประเทศไทย จะได้รับรางวัลทั้งสิ้น 400,000 บาท ประกอบด้วยรางวัลเงินสด 50,000 บาท พร้อมสิทธิเป็นตัวแทนประเทศไทยเข้าแข่งขัน Volvo Trucks FuelWatch World Final 2014 ณ ประเทศสวีเดนจำนวน 2 คน มูลค่า 200,000 บาท ส่วนบริษัทที่ส่งผู้เข้าแข่งขัน จะได้รับ Voucher อะไหล่ มูลค่า 150,000 บาท

สำหรับรางวัลรองชนะเลิศอันดับ 1 ผู้แข่งขันได้รับเงินรางวัลมูลค่า 30,000 บาท บริษัทผู้แข่งขันจะได้รับ Voucher อะไหล่ มูลค่า 50,000 บาท รางวัลรองชนะเลิศอันดับ 2 ผู้แข่งขันได้รับเงินรางวัลมูลค่า 10,000 บาท บริษัทผู้แข่งขันจะได้รับ Voucher อะไหล่ มูลค่า 30,000 บาท โดยผู้เข้าแข่งขันที่สามารถเข้าสู่อันดับคัดเลือกจำนวน 24 บริษัท จะได้รับรางวัลน้ำมันเครื่อง 120 ลิตร มูลค่า 15,000 บาท

บริดจสโตนกลับมาใหม่ไฉไลกว่าเดิม

กับยางรถบรรทุกขนาดกลาง **9.5R17.5 R156 HD**



“แบกหนัก วิ่งไว มีอายุยางพันธุ้อึด”

พิสูจน์กับประสิทธิภาพให้เห็นกันจะ ๆ โดยผู้ใช้จริง!

บริษัทดวงใจแม่ขนส่ง เป็นหนึ่งในบริษัทที่ทำธุรกิจขนส่งเกี่ยวข้องกับภาคขนส่งพืชผลทางการเกษตรให้กับตลาดศรีเมือง อ.เมือง จ.ราชบุรี มาเป็นระยะเวลายาวนาน เส้นทางที่ใช้ในการขนส่งสินค้าคือ ระหว่าง จ.ราชบุรี-จ.สุราษฎร์ธานี ซึ่งขึ้นชื่อว่าเป็นเส้นทางที่ทรุดและสมบุกสมบันมากที่สุดเส้นทางหนึ่งของไทย ทั้งเรื่องของน้ำหนักบรรทุก, ระยะทางที่ใช้ในการขนส่งต่อเนื่อง (ไม่ต่ำกว่า 700 กิโลเมตร/เที่ยว/วัน, เฉลี่ยเดือนละ 10 เที่ยว/เดือน/วัน) รวมถึงความเร็วที่ใช้วิ่ง

ปัจจุบัน นายสมเกียรติ โพธิ์พัฒน์ เจ้าของบริษัทดวงใจแม่ขนส่ง มีรถบรรทุกขนาด 6 ล้อ ดัดยางเรเดียลขนาด 9.5R17.5 จำนวนทั้งสิ้น 14 คัน ด้วยลักษณะการใช้งานดังกล่าวจึงได้ร่วมกับบริดจสโตนทำการทดสอบประสิทธิภาพ ยางบริดจสโตน 9.5R17.5 R156 HD ในทุกตำแหน่งล้อ ซึ่งเป็นผลิตภัณฑ์ยางรถบรรทุกตัวใหม่ของทางบริษัทฯ ที่ได้รับการออกแบบและพัฒนาประสิทธิภาพการใช้งานจากบริดจสโตนประเทศญี่ปุ่น ว่ายางกลางตัวใหม่นี้จะไม่ทำให้ผู้ใช้งานผิดหวังอย่างแน่นอน

ทั้งในเรื่องการยึดเกาะถนน ขณะเลี้ยวโค้ง การแบกรับน้ำหนัก ไม่พบปัญหาเรื่องความร้อน และยังสามารถวิ่งทำความเร็วได้ดีอีกด้วย นอกจากนี้ประสิทธิภาพที่ได้รับการพิสูจน์จากการใช้จริงแล้ว โครงสร้างของยางยังถูกออกแบบให้มีความทนทาน ขอบยางมีความแข็งแรง เพิ่มโอกาสในการนำกลับมาหล่อตอกรวมถึงลดปัญหาการบาดตำและฉีกบิ่นและการสึกผิดปกติได้ดีอีกด้วย

■ ลักษณะการวิ่งและการบรรทุกของรถบรรทุกใจแม่ขนส่ง

บริษัทดวงใจแม่ขนส่ง บรรทุกพืชผลทางการเกษตร น้ำหนักบรรทุกประมาณ 15-20 ตัน ปกติใช้ความเร็วเฉลี่ยในการวิ่งประมาณ 90-100 กิโลเมตรต่อชั่วโมง เส้นทางทางขนส่งระหว่างจ.ราชบุรีไปยังจังหวัดต่างๆ ในภาคใต้ ได้แก่ จ.กระบี่-จ.ตรัง-จ.สุราษฎร์ธานี โดยวิ่งประมาณ 8 เที่ยว(ไป-กลับ)ต่อเดือน หรือประมาณเกือบ 10,000 กิโลเมตร/เดือน/คัน และระยะเวลาการใช้งานประมาณ 1 ปีจึงจะทำการเปลี่ยนยางเส้นต่อไป

■ พิสูจน์จากการใช้จริงกับยางบริดจสโตน 9.5R17.5 R156 HD

หลังจากการทดสอบใช้จริงกับยางบริดจสโตน 9.5R17.5 R156 HD ผลลัพธ์กับประสิทธิภาพที่ได้คือ ยางยึดเกาะถนนได้ดีเยี่ยม ทั้งในขณะเข้าโค้ง และขณะถนนเปียกสามารถใช้ความเร็วได้มากกว่ายางทั่วไป จึงทำให้ผู้ใช้สามารถทำเวลาให้ถึงที่หมายได้เร็วขึ้นโดยที่ยางไม่เกิดปัญหาในเรื่องความร้อน ซึ่งโดยปกติแล้วด้วยระยะทางที่วิ่งของบริษัทดวงใจแม่ขนส่ง

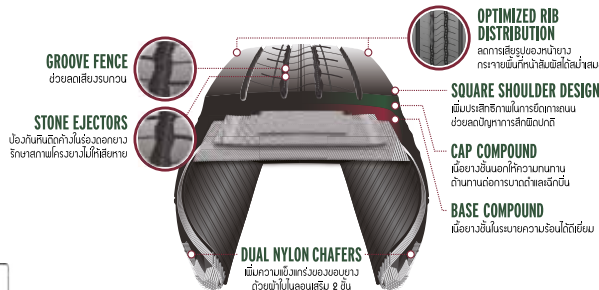


■ นายสมเกียรติ โพธิ์พัฒน์

ค่อนข้างไกลและต้องแข่งกับเวลาเพื่อรักษาความสดใหม่ของพืชผักและผลไม้ก่อนส่งถึงมือลูกค้า ซึ่งปัญหาที่พบในยางที่ใช้ก่อนหน้านี้นี้คือ ยางมีปัญหาความร้อนเร็วเมื่อวิ่งไปได้ระยะหนึ่งทำให้มีโอกาสเกิดปัญหาหน้ายางบวมล่อนได้ง่าย แต่เมื่อได้ใช้ทดลองยางบริดจสโตน 9.5R17.5 R156 HD แล้ว สามารถแก้ไขปัญหาในจุดนี้ได้เป็นอย่างดี นอกจากนี้ คุณสมเกียรติยังกล่าวกับเราอีกด้วยว่า เหตุผลที่ทำให้ตนประทับใจในยางตัวใหม่นี้คือ ความสามารถตอบโจทย์ด้านความคุ้มค่าเรื่องการประหยัดน้ำมัน ซึ่งช่วยลดต้นทุนในธุรกิจนี้ได้มากกว่า 56,000-70,000 บาท/เดือน ช่วยสร้างความได้เปรียบในธุรกิจของบริษัทดวงใจแม่ขนส่งให้แข็งแกร่งอย่างแท้จริง

ผู้สนใจสามารถพิสูจน์ใช้จริงได้แล้ววันนี้ที่ตัวแทนจำหน่าย ยางบริดจสโตนทั่วประเทศ หรือ Call Center 02-636-1555

- ✓ บรรทุกหนัก
- ✓ ใช้ความเร็วได้มากขึ้น
- ✓ ทนความร้อน
- ✓ ทนต่อการบาดตำและการสึก



สามารถได้กับทุกตำแหน่งล้อของรถบรรทุกขนาดกลาง

ขนาดยาง	Load Index	เส้นผ่านศูนย์กลางยาง (มม.)	ความกว้างยาง (มม.)	ความสูงร่องดอกยาง (มม.)	ความสามารถในการรับน้ำหนัก ล้อเดี่ยว	ความสามารถในการรับน้ำหนัก ล้อคู่	ความทนบนยาง (เปอร์เซ็นต์/ครั้งวิ่ง)	ความกว้างร่องล้อ (นิ้ว)	เทมาเซบ (ดีเทนส์)
7.50R18	122/120L	804	208	11.0	1,500	1,400	99	6.00	-
8.25R18	128/126M	854	229	11.5	1,800	1,700	99	6.50	6.00
9.5R17.5	129/127M	844	232	12.4	1,850	1,750	109	6.00	6.75



มร.โทมิโอะ ฟุกุสุมิ
กรรมการผู้จัดการ บริษัท ไทยบริดจสโตน จำกัด และ
บริษัท บริดจสโตนเซลส์ (ประเทศไทย) จำกัด

บริดจสโตน แต่งตั้งกรรมการผู้จัดการคนใหม่

บริษัท ไทยบริดจสโตน จำกัด และ บริษัท บริดจสโตนเซลส์ (ประเทศไทย) จำกัด ประกาศแต่งตั้ง มร. โทมิโอะ ฟุกุสุมิ ดำรงตำแหน่ง กรรมการผู้จัดการ แทน มร.ชินอิจิ ซาโตะ ซึ่งจะดำรงตำแหน่งประธานบริษัท บริดจสโตนเอเชียแปซิฟิก จำกัด ประเทศสิงคโปร์ โดยจะมีผลตั้งแต่วันที่ 8 พฤษภาคม เป็นต้นไป

ก่อนหน้านี้ มร. โทมิโอะ ฟุกุสุมิ ดำรงตำแหน่งกรรมการผู้จัดการ บริษัท บริดจสโตนประเทศอินเดีย ทั้งนี้ สำหรับประเทศไทยท่านเคยดำรงตำแหน่งผู้อำนวยการฝ่ายขาย บริษัท ไทยบริดจสโตน

จำกัด และผู้อำนวยการฝ่ายการตลาด บริษัท บริดจสโตนเซลส์ (ประเทศไทย) จำกัด ในระหว่างปี 2548-2551

นับเป็นเกียรติและโอกาสอันดียิ่งสำหรับบริดจสโตน ประเทศไทย ที่จะได้ร่วมงานกับผู้บริหารที่มีความสามารถมากด้วยประสบการณ์และความทุ่มเท ซึ่งท่านจะมาเป็นหัวใจใหญ่ในการขับเคลื่อน สร้างความเติบโตร่วมกัน ระหว่างองค์กร ลูกค้า และพันธมิตรทางธุรกิจ ในด้านเศรษฐกิจ สังคม สิ่งแวดล้อมอย่างบูรณาการ เพื่อครองความเป็นที่หนึ่งในตลาดยางรถยนต์ตลอดไป



ปตท. เปิดโครงการเพื่อการวิจัยน้ำมันดีเซล บี20 ในรถบรรทุกขนาดใหญ่



ดร.ศุภจิต นาคกรทรรพ รองปลัดกระทรวงพลังงาน เป็นประธานในพิธีเปิด “โครงการศึกษาการใช้น้ำมันดีเซลหมุนเร็วที่มีส่วนผสมของไบโอดีเซล ในอัตราส่วนร้อยละ 20 ในรถบรรทุกขนาดใหญ่ โดยวิธีการทดสอบภาคสนาม” ที่ บริษัท ปตท. จำกัด (มหาชน) โดยสถาบันวิจัยและเทคโนโลยี ปตท. ร่วมกับกรมธุรกิจพลังงาน จัดขึ้นเพื่อวิจัยการใช้น้ำมันดีเซล บี 20 ในรถบรรทุกขนาดใหญ่ โดยได้รับการสนับสนุนงบประมาณจาก กองทุนเพื่อส่งเสริมการอนุรักษ์พลังงาน ในขณะที่ บริษัท พัสตภัณฑ์ไทย จำกัด และ บริษัท แอปป์าฟอร์เวดเดอร์ จำกัด สนับสนุนรถบรรทุกขนาดใหญ่ บริษัทละ 6 คัน เพื่อวิ่งทดสอบใช้งานจริง และ บริษัท Volvo Group (Thailand) สนับสนุนข้อมูลทางเทคนิคในการประเมินผล

ชิ้นส่วนของเครื่องยนต์ภายหลังการใช้งานสำหรับรถบรรทุก Volvo ทั้งนี้ข้อมูลผลการวิจัยของโครงการฯ ปตท. จะนำมาพิจารณาใช้ในการวางแผนกำหนดแนวนโยบายการใช้เชื้อเพลิงทดแทนของประเทศ ให้เกิดประสิทธิภาพสูงสุดต่อไปในโอกาสนี้ ดร.ศุภจิต นาคกรทรรพ รองปลัดกระทรวงพลังงาน พร้อมด้วย คุณสมนึก บำรุงสาลี อธิบดีกรมธุรกิจพลังงาน คุณวิจิตร แดงน้อย ผู้ช่วยกรรมการผู้จัดการใหญ่ สถาบันวิจัยและเทคโนโลยี ปตท. ร่วมกันปล่อยขบวนรถบรรทุกขนาดใหญ่ที่เข้าร่วมทดสอบจริงในภาคสนาม รวมระยะทาง 100,000 กิโลเมตร เพื่อเป็นการยืนยันผลการใช้งานจริง ณ คลังน้ำมัน ลำลูกกา อ.ลำลูกกา จ.ปทุมธานี



เพื่อให้ธุรกิจของท่านประสบปัญหาในการดูแลบำรุงรักษารถบรรทุก
ฮิโน ขอเสนอทางออก คือ **สัญญาซ่อมบำรุง** โปรแกรมสำหรับบำรุงรักษา
 รถบรรทุก**ฮิโน**แบบใหม่ ที่จะทำให้ท่านสามารถควบคุมค่าใช้จ่ายและมีความสะดวกสบาย
 ไปพร้อมๆ กัน

● **สัญญาซ่อมบำรุง**
สามารถควบคุมค่าใช้จ่ายของท่านตลอด 5 ปี จ่ายน้อย มีนใจ กำไรสูงสุด

กรุงเทพมหานคร และปริมณฑล

บริษัท มิตรชัย บุซซิเนส ออโตโมทีฟ (ประเทศไทย) จำกัด	สมุทรปราการ	02-784-6199
บริษัท ปทุมธานีโต้งอะคูญจัน จำกัด	ปทุมธานี	02-516-8905-9
บริษัท นิวัฒน์ จำกัด (สาขาบางนา)	ปทุมธานี	02-516-5050-7
บริษัท นิวัฒน์ จำกัด (สาขาบางนา)	กรุงเทพฯ	02-839-6500
บริษัท ชัยวิภากร (กรุงเทพฯ) จำกัด	สมุทรปราการ	02-312-8555
บริษัท ชัยวิภากร (กรุงเทพฯ) จำกัด (สาขาวิภาวดี)	กรุงเทพฯ	02-272-2081
บริษัท ชัยวิภากร (กรุงเทพฯ) จำกัด (สาขาบางบัวทอง)	นนทบุรี	02-191-7071-5
บริษัท ชัยวิภากร (กรุงเทพฯ) จำกัด (สาขาพระราม2)	สมุทรสาคร	034-441-6555
บริษัท ชัยวิภากร (กรุงเทพฯ) จำกัด (สาขาเมืองทองธานี)	นนทบุรี	02-960-0960
บริษัท สุนทรเทมเพอซี (1991) จำกัด	สมุทรสาคร	02-895-6240-5
บริษัท สุนทรเทมเพอซี สมุทรปราการ จำกัด	สมุทรปราการ	02-703-1022-9
บริษัท สุนทรเทมเพอซี จำกัด	สมุทรปราการ	02-752-6100
บริษัท ชัยวิภากรสมุทรสาคร จำกัด	สมุทรสาคร	034-713-900-4
บริษัท สหพัฒนคัมมิ จำกัด	นครปฐม	034-254-035-8
ห้างหุ้นส่วนจำกัด คิงส์อสังหาริมทรัพย์	นครปฐม	034-254-272
บริษัท ไทยรุ่งเรืองสหบุรีธุรกิจ จำกัด (สาขาพระนครศรีอยุธยา)พระนครศรีอยุธยา	พระนครศรีอยุธยา	035-200-988-90
บริษัท ไทยอิน (นครสวรรค์) จำกัด	พระนครศรีอยุธยา	035-257005-006

ภาคกลาง

บริษัท ไทยรุ่งเรืองสหบุรีธุรกิจ จำกัด	ลพบุรี	036-785-334-7
บริษัท ไทยรุ่งเรืองสหบุรีธุรกิจ จำกัด (สาขาอ่างทอง)	อ่างทอง	035-850-700-2
บริษัท ไทยรุ่งเรืองสหบุรีธุรกิจ จำกัด	สระบุรี	036-329-300-2
บริษัท ไทยรุ่งเรืองสหบุรีธุรกิจ จำกัด (สาขาสระบุรี)	สระบุรี	036-223-423-4
บริษัท หลักเมืองการพาณิชย์เอสดี จำกัด	สุพรรณบุรี	035-523-401-3
บริษัท ฮิโนโมบายล์ จำกัด	กาญจนบุรี	034-636-392-5
บริษัท นิวัฒน์ จำกัด (สาขาลพบุรี)	สิงห์บุรี	036-813-647-9
บริษัท ชัยวิภากร จำกัด	เพชรบุรี	032-425-925
บริษัท ชัยวิภากร (กรุงเทพฯ) จำกัด (สาขาสุพรรณ)	ราชบุรี	032-316-900-2

ภาคเหนือ

บริษัท สหกิจสหกรณ์เอสดีเอส จำกัด	ชลบุรี	038-382-665, 038-381-103
----------------------------------	--------	-----------------------------

บริษัท สหกิจสหกรณ์เอสดีเอส 1993 จำกัด	ระยอง	038-873-817-20
บริษัท นิวัฒน์ จำกัด (สาขาจันทบุรี)	จันทบุรี	039-339-538-41
บริษัท นิวัฒน์ จำกัด (สาขาชลบุรี)	ชลบุรี	038-263-671-3
บริษัท นิวัฒน์ จำกัด (สาขาจันทบุรี)	จันทบุรี	038-553-500
บริษัท นิวัฒน์ จำกัด (สาขาจันทบุรี)	ชลบุรี	038-350-043-45
บริษัท มิตรชัย บุซซิเนส ออโตโมทีฟ (ประเทศไทย) จำกัด (สาขาชลบุรี) ชลบุรี		02-784-6272, 038-213-783

ภาคเหนือ

บริษัท ไทยอิน (นครสวรรค์) จำกัด	นครสวรรค์	056-221-771
บริษัท นิวัฒน์ จำกัด (สาขาสุโขทัย)	สุโขทัย	055-620-740-1
บริษัท นิวัฒน์ จำกัด (สาขากำแพงเพชร)	กำแพงเพชร	055-799-534-5
บริษัท นิวัฒน์ จำกัด (สาขาตาก)	ตาก	055-801-609-10
บริษัท สหกิจสยาม จำกัด	เพชรบูรณ์	056-771-066-8
บริษัท พิษณุโลกเอสดีเอส จำกัด	พิษณุโลก	055-289-000
บริษัท พิษณุโลกเอสดีเอส จำกัด (สาขาอุตรดิตถ์)	อุตรดิตถ์	055-817-826
บริษัท ชัยวิภากร (กรุงเทพฯ) จำกัด (สาขาเชียงใหม่)	เชียงใหม่	053-248-464
ห้างหุ้นส่วนจำกัด เชียงแสงลำปาง ลำปาง		054-352-271-2
ห้างหุ้นส่วนจำกัด เชียงแสงลำปาง (สาขาแพร่)	แพร่	054-650-745-7
ห้างหุ้นส่วนจำกัด เชียงแสงลำปาง (สาขาน่าน)	น่าน	054-711-833
ห้างหุ้นส่วนจำกัด เชียงแสงลำปาง (สาขาสันกำแพง)	ลำปาง	054-244-172-3

ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ

บริษัท ราชนิคมเพนทอน จำกัด	นครราชสีมา	044-296-304-12
บริษัท ราชนิคมเพนทอน จำกัด (สาขาปากช่อง)	นครราชสีมา	044-328-888
ห้างหุ้นส่วนจำกัด อุดร ข. ทรัพย์	อุดรธานี	042-304-400-4
ห้างหุ้นส่วนจำกัด อุดร ข. ทรัพย์ (สาขาแยก)	แยก	042-833-090-1
ห้างหุ้นส่วนจำกัด อุดร ข. ทรัพย์ (สาขาหนองคาย)	หนองคาย	042-990-699-700
ห้างหุ้นส่วนจำกัด อุดร ข. ทรัพย์ (สาขาหนองบัวลำภู)	หนองบัวลำภู	042-378-051-2
ห้างหุ้นส่วนจำกัด อุดร ข. ทรัพย์ (สาขากาฬสินธุ์)	กาฬสินธุ์	043-891-800-1
ห้างหุ้นส่วนจำกัด เจริญศรีเอสดีเอส (สาขานครพนม)	สกลนคร	042-714-240-3
ห้างหุ้นส่วนจำกัด เจริญศรีเอสดีเอส (สาขาสกลนคร)	นครพนม	042-522-857
ห้างหุ้นส่วนจำกัด เจริญศรีเอสดีเอส (สาขาสกลนคร)	สกลนคร	042-737-377

บริษัท เมืองทองเอสดีเอส จำกัด	ร้อยเอ็ด	043-512-192-6
บริษัท อุตสาหกรรมเอสดีเอส จำกัด	อุบลราชธานี	045-475555-62
บริษัท อุตสาหกรรมเอสดีเอส จำกัด	อำนาจเจริญ	045-270-700-1
บริษัท อุตสาหกรรมเอสดีเอส จำกัด (สาขาอำนาจเจริญ)		
บริษัท อุตสาหกรรมเอสดีเอส จำกัด (สาขาอุบลราชธานี)	อุบลราชธานี	045-711-818-9
บริษัท อุตสาหกรรมเอสดีเอส จำกัด (สาขาอุบลราชธานี)	ขอนแก่น	043-333-525-32
บริษัท อุตสาหกรรมเอสดีเอส จำกัด (สาขาอุบลราชธานี)	ขอนแก่น	043-311-488
บริษัท อุตสาหกรรมเอสดีเอส จำกัด (สาขาอุบลราชธานี)	ชัยภูมิ	044-834-066-6
บริษัท อุตสาหกรรมเอสดีเอส จำกัด (สาขาอุบลราชธานี)	นครราชสีมา	044-352-401-5
บริษัท อุตสาหกรรมเอสดีเอส จำกัด (สาขาอุบลราชธานี)	นครราชสีมา	044-713-921-2
บริษัท อุตสาหกรรมเอสดีเอส จำกัด (สาขาอุบลราชธานี)	บุรีรัมย์	044-690-197-9
บริษัท อุตสาหกรรมเอสดีเอส จำกัด (สาขาอุบลราชธานี)	มหาสารคาม	043-777-840
บริษัท อุตสาหกรรมเอสดีเอส จำกัด (สาขาอุบลราชธานี)	มหาสารคาม	043-777-840

ภาคใต้

บริษัท ชัยวิภากรจังหวัดนครศรีธรรมราช จำกัด	ประจวบคีรีขันธ์	032-544-590-1
บริษัท ชัยวิภากร จำกัด สาขาชุมพร	ชุมพร	077-576-100-3
ห้างหุ้นส่วนจำกัด พรพงษ์เจริญการเกษตร	สุราษฎร์ธานี	077-200-755-9
และจิกจก		
บริษัท พรพงษ์เจริญ(วิบูลย์ราษฎร์) จำกัด	สุราษฎร์ธานี	077-951-555-9
ห้างหุ้นส่วนจำกัด ทักษิณชนบทการ (นคร)	นครศรีธรรมราช	075-420-603-4
บริษัท ฮิโนโมบี จำกัด	นครศรีธรรมราช	075-217-044-6
บริษัท แสงรุ่งโรจน์ จำกัด	ภูเก็ต	076-261-083-4
บริษัท แสงรุ่งโรจน์ จำกัด (สาขากระบี่)	กระบี่	075-619-206
ห้างหุ้นส่วนจำกัด นิมิตคอมเมอร์เชียล	สงขลา	074-364-078-80
ห้างหุ้นส่วนจำกัด นิตดาอินเตอร์เชียล	ปัตตานี	073-319-170-4
ห้างหุ้นส่วนจำกัด นิตดาอินเตอร์เชียล	ยะลา	073-241-534-5
(สาขายะลา)		
ห้างหุ้นส่วนจำกัด นิตดาอินเตอร์เชียล	สตูล	074-731-088
(สาขาสตูล)		
บริษัท ทักษิณชนบทการหาดใหญ่ จำกัด	สงขลา	074-457-802-7

สุดคุ้ม

ต้นทุนคงที่ตลอดสัญญา 5 ปี

สะดวก

ศูนย์บริการทั่วประเทศ

ทันใจ

ขั้นตอนการซ่อมสะดวกรวดเร็ว



สนใจติดต่อ
 ตัวแทนจำหน่ายฮิโน
 ใกล้บ้านท่านนะครับ



โปรแกรม
เต็มเซอ

โปรแกรม
บำรุงรักษา

มีนใจ

บำรุงรักษาตามมาตรฐาน

อุ่นใจ

อู่ใกล้ที่

ไร้กังวล

บริการช่วยเหลือฉุกเฉิน
 ตลอด 24 ชั่วโมง



www.hinothailand.com

สแกนเนียปรับแผนกลยุทธ์ รับมือผลกระทบจากเศรษฐกิจและการเมือง



จากสถานการณ์การเมืองที่ยังไม่มีความแน่นอน ค่าयरถบรรทุกปรับตัวรับตลาดชะลอตัว สแกนเนียปรับเป้าลง 30% ตามสภาพตลาดรวม ยืนยันไม่ลดความสำคัญการลงทุนและการตลาดในประเทศไทย เร่งปรับกลยุทธ์ 360 องศา ให้เหมาะสมกับสถานการณ์มากขึ้น คาดตลาดจะดีขึ้นหากการเมืองคลี่คลาย เชื่อมั่นไทยยังมีศักยภาพในการเป็นศูนย์กลางการขนส่งสำคัญของอาเซียน และยังมีโอกาสเติบโตได้อีกมาก

นายภูริวิทย์ รักอินทร์ ผู้จัดการประจำประเทศไทย บริษัท สแกนเนีย

สยาม จำกัด เปิดเผยถึงสถานการณ์ตลาดรถบรรทุกขณะนี้ว่า ต้องยอมรับว่าตลาดรวมของรถบรรทุกมีการชะลอตัวลงอย่างเห็นได้ชัด โดยในปี 56 ตลาดรวมรถบรรทุกทั้งหมดอยู่ที่ 31,000 คัน แต่ในปี 57 คาดว่ายอดจำหน่ายรวมรถบรรทุกทั้งหมดจะลดลงประมาณ 30% หรือประมาณ 22,000-25,000 คัน ทั้งนี้จากปัจจัยความไม่แน่นอนด้านการเมืองและโครงการต่างๆ ของภาครัฐที่ยังไม่สามารถดำเนินการได้อย่างเต็มที่ รวมถึงเกิดการชะลอการลงทุนของภาคเอกชน ทำให้คำสั่งซื้อรถบรรทุกใหม่มีการชะลอ

ตามไปด้วย จากสถานการณ์ที่เกิดขึ้นทำให้ค่ายรถต่างต้องปรับตัว โดยเบื้องต้น สแกนเนียได้มีการปรับประมาณการยอดขายรถบรรทุกในปี 57 ลง 30% เพื่อให้สอดคล้องกับสภาพความเป็นจริงของตลาด สำหรับตลาดรถโดยสารนั้นมีผลกระทบน้อยกว่า ซึ่งยอดรวมของตลาดรถโดยสารในปี 56 นั้น อยู่ที่ประมาณ 1,438 คัน ส่วนปี 57 คาดว่าจะลดลงประมาณ 10% หรืออยู่ที่ประมาณ 1,400 คัน โดยสแกนเนีย ตั้งเป้ายอดขายจำหน่ายรถโดยสารในปี 57 เพิ่มขึ้น 10% จากปี 56 ทั้งนี้เนื่องจากกลุ่มผู้ประกอบการ





รถโดยสาร เริ่มหันมาให้ความสำคัญเรื่องความคุ้มค่าและความปลอดภัยมากยิ่งขึ้น จึงต้องการรถที่มีศักยภาพสูงในการขนส่ง และมาตรฐานสูงด้านความปลอดภัย ซึ่งมีในแชสซีแท้ของสแกนเนีย จึงมั่นใจว่าจะได้ส่วนแบ่งตลาดที่เพิ่มขึ้นจากตลาดรวมของรถโดยสารถึงแม้ยอดรวมตลาดจะลดลง ส่วนในกลุ่มผลิตภัณฑ์ประเภทเครื่องยนต์สแกนเนียซึ่งประกอบไปด้วยเครื่องกำเนิดไฟฟ้า เครื่องยนต์เรือ และเครื่องยนต์อุตสาหกรรม ก็เป็นตลาดใหม่ที่มีศักยภาพและมีการเติบโตอย่างต่อเนื่อง มั่นใจว่าหลังจากมีการแนะนำผลิตภัณฑ์กับกลุ่มลูกค้าและดำเนินการรุกตลาดอย่างเต็มที่แล้ว กลุ่มผลิตภัณฑ์เครื่องยนต์ของสแกนเนียจะได้รับความไว้วางใจและต้องการของตลาดอย่างแน่นอน

ส่วน เรื่อง ของ การลงทุน ใน ประเทศไทย นั้น สแกนเนีย ยืนยัน ไม่มีการเปลี่ยนแปลงหรือปรับลดการลงทุน โดยเฉพาะแผนการขยายศูนย์บริการไปยังจังหวัดสำคัญในแต่ละภูมิภาคทั่วประเทศ ยังคงดำเนินการ ซึ่งอีก 3 ศูนย์บริการตามแผนในปีนี้จะคาดว่าจะแล้วเสร็จภายในต้นปีหน้า และยังคงยึดแผนเดิมที่วางไว้ คือ

16 : 16 (เปิดศูนย์บริการให้ครบ 16 ศูนย์บริการ ภายในปี 2016) ขณะเดียวกันก็มีการพัฒนาบุคลากร เพื่อให้พร้อมรองรับกับศูนย์บริการใหม่ที่จะเกิดขึ้น

ด้านกลยุทธ์ด้านผลิตภัณฑ์นั้น สแกนเนีย ได้ปรับกลยุทธ์ด้านผลิตภัณฑ์รถบรรทุกรุ่นใหม่ ให้มีคุณลักษณะที่เหมาะสมกับความจำเป็นต่อการใช้งานของลูกค้ามากขึ้น แต่ยังคงรักษาความเป็นพรีเมียมในตัวผลิตภัณฑ์ พร้อมมีการอำนวยความสะดวกทางการเงิน และการประกันภัยแก่ลูกค้า ทำให้การเป็นเจ้าของรถสแกนเนียทำได้ง่ายขึ้น ส่วนงานบริการด้านการซ่อมแซมและบำรุงรักษารถนั้น สแกนเนียได้ช่วยผู้ประกอบการในการลดความกังวล ด้วยสัญญาบริการซ่อมบำรุง หรือ Contract Service ซึ่งช่วยวางแผนการใช้จ่ายด้านบำรุงรักษาและดูแลรถให้พร้อมใช้งานอย่างมีประสิทธิภาพจากทีมช่างผู้เชี่ยวชาญของสแกนเนีย รวมถึงมีหน่วยรถบริการช่วยเหลือฉุกเฉินที่พร้อมให้บริการตลอด 24 ชั่วโมง ช่วยให้รถของลูกค้าพร้อมใช้งานอย่างเต็มประสิทธิภาพ และสร้างผลกำไรสูงสุดในการดำเนินธุรกิจ

ด้านมุมมองต่อศักยภาพของประเทศไทยขณะนี้ นายภูริวัชรกล่าวว่า “ปัญหาความขัดแย้งน่าจะคลี่คลายไปในระดับหนึ่ง ทำให้เริ่มเห็นสัญญาณที่เศรษฐกิจไทยเริ่มมีการขับเคลื่อนได้มากขึ้น รวมถึงโครงการต่างๆ ของภาครัฐก็น่าจะมีความคืบหน้าและสามารถดำเนินการได้เป็นปกติ ซึ่งจะช่วยให้ไทยสามารถฟื้นตัวได้อย่างรวดเร็ว วันนี้เรายังมองว่าประเทศไทยยังไม่ได้เสียโอกาสในการเป็นจุดศูนย์กลางการขนส่งของอาเซียนไป เรายังมีศักยภาพในการเป็นจุดยุทธศาสตร์การขนส่งที่ดีและสำคัญที่สุดจุดหนึ่งของภูมิภาคนี้ ด้วยสภาพที่ตั้งทางภูมิศาสตร์ การเชื่อมโยงของเส้นทางคมนาคม และความพร้อมในการพัฒนาความเจริญด้านโครงสร้างพื้นฐานทั้งภายในประเทศ และเชื่อมต่อกับประเทศในกลุ่มอาเซียน ซึ่งจะเป็นปัจจัยที่ช่วยผลักดันให้ธุรกิจในกลุ่มของการขนส่งและโลจิสติกส์ของไทย และภูมิภาคนี้มีการเติบโต และจะส่งผลดีต่อตลาดรถขนส่งและรถโดยสารให้มีการเติบโตเพิ่มมากขึ้นด้วยเช่นกัน”

“เราเป็นผู้หญิง เราภูมิใจที่เราปกครองคนขับรถที่เป็นผู้ชาย ได้โดยไม่มีปัญหา แรกๆ พี่ไม่รู้เรื่องเลยเกี่ยวกับรถใหญ่ เราต้องลงไปคลุกคลีกับเขา สอบถาม หาข้อมูลมาเข้าใจ ตามทุกอย่าง อะไหล่ต่างๆ แรกเริ่มซื้อทีเดียว หลังๆ เราเปรียบเทียบข้อมูลอะไหล่ ดูว่าขออะไรดี คำนวณ เราเลือกได้ ประสิทธิภาพที่เราทำมันก็สอนเรา”

แพ็ญศิริ ชัดมะโอบ

ผู้หญิงแกร่งแห่ง **ซี.ที.พี.อี.เอส.เอ็น.ดี.ที.เอส.**



รถของรถหัวลากขนาดใหญ่ ยิ่งเป็นรถหัวลากน้ำมัน ในความรู้สึกของเรามันคือโลกบนท้องถนนของผู้ชาย ยิ่งไปกว่านั้นยังเกี่ยวข้องกับการค้าชายแดน การค้าน้ำมันข้ามประเทศ ยิ่งทำให้เราคิดว่าอย่างไรเสียนี้เป็นธุรกิจแบบที่ผู้ชายชื่นชอบ แต่เมื่อเราเดินทางมาถึงบริษัท ซี.ที.ปิโตรแอนด์ทรานส์ จำกัด ได้พบกับผู้บริหารคนสำคัญที่อยู่เบื้องหลังความสำเร็จ คุณเพ็ญศิริ ชัดมะโน มุมมองของเราก็ถูกจัดระเบียบเสียใหม่

บนเส้นทางสายมอเตอร์เวย์ ศรีราชา ชลบุรี แยกมุ่งตรงไปยังแหล่งท่องเที่ยวชื่อดัง สวนสัตว์เปิดเขาเขียว ห่างจากทางหลวงสายหลักมาไม่ไกล บนที่ดินผืนใหญ่ภายในเป็นลานปูนกว้างจอดไว้ด้วยรถหัวลาก Scania และท้ายลาก Tank สำหรับบรรจุน้ำมัน คือที่ตั้งของ บริษัท ซี.ที.ปิโตรแอนด์ทรานส์ ธุรกิจค้าและขนส่งน้ำมัน

“พี่ทำการค้าชายแดนมาตั้งแต่เมื่อ 20 ปีที่แล้วนะ คำน้ำมันนี้เริ่มกับ TPI ตอนนั้นเราส่งออกไปพม่าทางท่าซึ้งเหล็ก สมัยนั้นยังไม่มีรถของตัวเอง เราใช้รถของคนอื่นขนส่งให้เรา” คุณเพ็ญศิริ หนึ่งในผู้บริหารของ บริษัท ซี.ที.ปิโตรแอนด์ทรานส์ เล่าย้อนความให้ฟังถึงที่มาที่ไปของบริษัทฯ ให้ฟัง ทุกวันนี้รถหัวลากทั้งหมด 51 คันขับเคลื่อนให้ธุรกิจของ ซี.ที.ปิโตรแอนด์ทรานส์ ให้เติบโต

6 ปีมาแล้วที่ ซี.ที.ปิโตรแอนด์ทรานส์ ตัดสินใจที่จะไม่ใช้รถของคนอื่นขนส่งให้ เนื่องจากเผชิญกับปัญหาที่แก้ไม่ตก โดยเฉพาะปัญหาขโมยน้ำมันเพื่อที่จะได้จัดการกับปัญหาต่างๆ ได้ พร้อมไปกับการเรียนรู้ คุณเพ็ญศิริกับสามีซึ่งเป็นเจ้าของธุรกิจจึงตัดสินใจที่จะทำเอง เธอบอกว่าถือเป็นการกล้าตัดสินใจเสี่ยงครั้งสำคัญครั้งหนึ่งของบริษัท “ตอนนั้นออก Hino มา 15 คัน ถ้ามว่าเล็กใหม่ก็ไม่เล็กนะกับการเริ่มต้นกับรถหัวลากน้ำมัน 15 คัน แต่กับรถญี่ปุ่นพอใช้ไปเรารู้สึกว่ากับสภาพเส้นทางที่เราขนส่งน้ำมัน รถญี่ปุ่นมันไม่เหมาะ ก็เลยเปลี่ยนมาใช้ Scania”

ธุรกิจขนส่งน้ำมัน ยานพาหนะที่นำมาใช้ดำเนินการ ถือได้ว่ามีความสำคัญ เส้นทางขนส่งน้ำมันของ ซี.ที.ปิโตรแอนด์ทรานส์ เส้นทางหลักวิ่งจากประเทศไทยข้ามแดนไปยังลาวที่ด่านเชียงของ ก่อนมุ่งตรงสู่ชายแดนลาว-จีน ที่บ่อเต็น ซึ่งคุณเพ็ญศิริ บอกว่าเป็นเส้นทางที่ขี้บยาก สำหรับคนที่ไม่ชำนาญทางแล้วถือเป็นเรื่องลำบาก ทั้งขึ้นเขา เติมไปด้วยโค้ง อีกทั้งยัง





เป็นโค้งสั้นๆ ด้วยเหตุนี้คุณภาพของรถต้องดีเพื่อสามารถวิ่งบนเส้นทางที่มีความท้าทายได้ อีกทั้งสิ่งที่ขนส่งคือน้ำมันซึ่งมีทั้งมูลค่าและต้องมีความระมัดระวังสูง ก่อนที่จะตัดสินใจซื้อ Scania คุณเพ็ญศิริหาข้อมูลเกี่ยวกับรถหัวลากหลายแบรนด์ รวมทั้งบินไปดูงาน Scania ที่สวีเดน ก่อนตัดสินใจเลือกซื้อ Scania เข้ามาประจำการเป็นพาหนะขนส่งหลักของ ซี.ที.ปิโตรแอนด์ทรานส์ ตั้งแต่รุ่น 380 ซึ่งเป็น Scania รุ่นแรกของ ซี.ที.ปิโตรแอนด์ทรานส์ จนถึงปัจจุบัน Scania 410 รุ่นใหม่เข้ามาประจำการเป็นที่เรียบร้อย “Scania 410 ใหม่ที่เราใช้อยู่เรื่องความปลอดภัยดีมากสำหรับการขนส่งน้ำมัน มีระบบกันโคลงกันคว่ำสำหรับรถน้ำมัน โดยเฉพาะระบบ Retarder ในรุ่น 410 เวลาขึ้นลงเขาให้ความปลอดภัยสูง คนขับชอบมาก ในส่วนของท้ายที่เป็น Tank พียังติดตั้งระบบ Safety เบรกเพิ่มเข้าไปอีก เราลงทุนเรื่องความปลอดภัยเต็มที่สำหรับรถของเรา”

ปลายทางการขนส่งที่ชายแดนลาว-จีน ซี.ที.ปิโตรแอนด์ทรานส์ ได้สร้าง Tank ขนาดใหญ่ขึ้นสำหรับพักน้ำมัน “ตอนนี้เรามี Tank ของเราเองสร้างอยู่ที่บ่อเต็น ความจุประมาณ 6-7 ล้านลิตรรถของเราเมื่อถึงปลายทางจะเทน้ำมันลง Tank เราจะไม่มีการถ่ายจากรถสู่รถ

ของเราเข้า Tank ก่อน อยู่ชายแดนจีน-ลาว ตรงที่เราอยู่เรียกว่านาเตย จากนั้นจะมีรถจีนมารับไปอีกที” โดยประมาณจำนวนน้ำมันที่ ซี.ที.ปิโตรแอนด์ทรานส์ขนส่งต่อเดือนอยู่ที่ราว 10 ล้านลิตร 80% ถูกส่งไปที่บ่อเต็น นอกไปจากนี้ก็มีที่ระยองและเชียงใหม่ ซึ่งเป็นการส่งลงเรือน้ำมันเพื่อขนส่งต่อ

สำหรับ ซี.ที.ปิโตรแอนด์ทรานส์ คุณเพ็ญศิริกล่าวว่า “เราเป็นผู้นำมาตั้งแต่แรก เมื่อก่อนเราก้าน้ำมันไปทำซีเหล็ก พอเปิดท่า G2G กับทางพม่าเราหยุดน้ำมันไปช่วงหนึ่ง ทำแต่เรื่องของซีบีบึง พอเส้นทาง R3A เปิดเราก็กลับมาทำเรื่องน้ำมันเหมือนเดิม”

น้ำมันที่เราส่งออก ซี.ที.ปิโตรแอนด์ทรานส์ รับมาจากบริษัทเอสโซ่ คุณเพ็ญศิริอธิบายให้ฟังว่า “ทุกโรงกลั่นจะปล่อยน้ำมันให้กับบริษัทที่มีตัวตนรองรับในต่างประเทศเท่านั้น การส่งออกต้องเป็นโรงกลั่นส่งออก กฎหมายกำหนดชัดเจน บริษัทที่จะเข้ามาทำตรงนี้ต้องได้รับความเชื่อถือต้องมีมาตรฐานและต้องสูงด้วย โรงกลั่นถึงจะทำธุรกิจด้วย สำหรับ ซี.ที.ปิโตรแอนด์ทรานส์ เราผ่านการพิสูจน์ตรงประเด็นนี้แล้ว การขนส่งน้ำมันระหว่างประเทศรัฐบาลจีนกับลาวรับรองเรา ผู้ซื้อที่มีตัวตนในต่างประเทศ สามารถตรวจสอบได้”

เมื่อถามถึงคู่แข่งในธุรกิจขนส่งน้ำมันระหว่างประเทศแถบทางด้านลาว-จีน ที่ ซี.ที.ปิโตรแอนด์ทรานส์ ดำเนินการอยู่ คุณเพ็ญศิริบอกว่า “มีน้อยประมาณ 20% การค้าขายต่างประเทศมันยากนะ มีองค์ประกอบหลายอย่าง ต้องรู้คู่ทางชายแดน ต้องมีคนขับที่ดี”

สร้างคนขับอย่างไร

เมื่อพูดถึงคนขับรถซึ่งนับได้ว่าเป็นฟันเฟืองสำคัญไม่แพ้รถ ซี.ที.ปิโตรแอนด์ทรานส์ มีปัญหาเรื่องบุคลากรทางด้านพนักงานขับรถหรือไม่ คำตอบของคุณเพ็ญศิริ คือ “คนขับรถของพีหามาจากคนอื่นอาจจะไม่มีแต่พีไม่มีคนเราพื้นฐานจิตใจต้องดีนะ พีเชื่อว่าเราดูแลเขาได้ ถ้าความต้องการพื้นฐานของเขาเรามีให้ครบ กินอิ่มนอนหลับ เราดูแลครอบครัวเขาด้วย เอมายูที่นี้ได้เมื่อเขาสบายใจเขาก็ขับรถเราได้ดี เมื่อก่อนคนขับที่รับเข้ามาทำงานเป็นแม่บ้านหมด ที่บริษัทเรามีแม่บ้านเยอะ ลูกก็มีโรงเรียนแถมนี้ให้เข้าเรียน”

ซี.ที.ปิโตรแอนด์ทรานส์ เน้นเป็นพิเศษในเรื่องของสุขภาพคนขับรถ ก่อนจะรับเข้าทำงานทุกคนต้องผ่านการตรวจสุขภาพจากโรงพยาบาล มีใบตรวจสุขภาพที่ถูกต้องมาแสดงด้วย คนขับของ ซี.ที.ปิโตรแอนด์ทรานส์

ส่วนใหญ่แล้วจะมาจากการแนะนำของคนขับด้วยกัน คนขับรถขนส่งน้ำมันมีคำตอบแทนที่บริษัทต้องจ่ายต่อเที่ยวสูงถึง 6 พันบาท (เที่ยวละ 4 วัน) หากคนขับรถมีปัญหาเรื่องความเร็วบนท้องถนน คนขับรถของ ซี.ที.ปิโตรแอนด์ทรานส์ ต้องรับผิดชอบค่าใช้จ่ายเองบริษัทจะไม่จ่ายให้ ที่สำคัญคุณเพ็ญศิริบอกว่า “เรื่องยาเสพติดกับไขมันสองเรื่องนี้ สำหรับคนขับของเราถ้าทำให้เราให้ออกเลย” ผู้รถของ ซี.ที.ปิโตรแอนด์ทรานส์ มีทั้งหมด 51 คัน มีคนขับรถ 60 คน นอกไปจากนั้นยังมีส่วนของแผนกซ่อมบำรุงที่เป็นของตัวเอง ในการดูแลรักษารถสำหรับปัญหาเบื้องต้นง่าย ๆ

ตอนนี้ Scania ถือเป็นกำลังหลักในการขนส่งน้ำมันของ ซี.ที.ปิโตรแอนด์ทรานส์ ทั้งรุ่น 380 และ 410 ซี.ที.ปิโตรแอนด์ทรานส์ ยังได้สั่งซื้อ Scania 410 เพิ่มอีก 15 คัน ซึ่งกำลังรอส่งมอบ

กฎหมายขนส่งมีการกำหนดอายุการใช้งานของรถขนส่งน้ำมันไว้ด้วย เมื่อรถรุ่นแรกที่ซื้อมาปลดระวางไป และ Scania ที่สั่งไว้อีก 15 คันเข้าประจำการ รถทั้งหมดของ ซี.ที.ปิโตรแอนด์ทรานส์ ก็จะเป็น Scania ทั้งหมด เมื่อเราถามถึงการใช้งาน Scania คำตอบที่ได้คือ “สำหรับเส้นทางภูเขา กับการขนส่งน้ำมัน Scania ปลอดภัย ประหยัดน้ำมัน ประหยัดดูแลรักษา พวกน้ำมันเครื่อง น้ำมันเกียร์นี้ประหยัดกว่า อะไหล่ระยะยาวถูกกว่า อายุการใช้งานยาวกว่า โดยเฉพาะเส้นทางภูเขา Scania ไม่มีปัญหาเรื่องเบรกร้อน รุ่น 410 เรามีประสบการณ์จากการใช้งานจริงแล้ว เราจึงกล้าพูด Scania เขาดูแลเราดี เขาให้สิทธิเราหลายอย่าง มีอะไรก็คุยกันง่าย” สำหรับรถ Scania คนที่จะ

มาขับ ซี.ที.ปิโตรแอนด์ทรานส์ ส่งเทรนที่ Scania ทุกคน

การขนส่ง การขับรถในต่างแดน อะไรสำคัญที่สุด

คุณเพ็ญศิริบอกว่า “ในประเทศลาวเรากำชับคนขับทุกคนเลยว่าต้องระมัดระวัง ถ้าเกิดอุบัติเหตุห้ามหนีเด็ดขาด ในลาวเราต้องรับผิดชอบบริษัทจะช่วยเหลือที่ขอเพียงแต่ว่าอย่าหนี ถ้าหนี ซี.ที.ปิโตรแอนด์ทรานส์ เรียบร้อยเลยเราลำบากแน่ เพราะฉะนั้นเรากำชับเลยในลาวต้องระมัดระวัง ถ้าเกิดอุบัติเหตุอย่าหนี บริษัทจะเข้าไปช่วย นิสัยการใช้รถใช้ถนนต่างจากเมืองไทย รถเล็กสัตว์เลี้ยง ต้องระมัดระวังสูง แต่ ซี.ที.ปิโตรแอนด์ทรานส์ ก็พิสูจน์ให้รัฐบาลลาวเห็น ให้ชาวบ้านที่อยู่สองข้างทางถนนที่เราใช้สัญจรว่า ซี.ที.ปิโตรแอนด์ทรานส์ของเรามีวินัยในการขับรถ เราใส่ใจให้ความสำคัญเรื่องความปลอดภัยในการใช้ถนนสูง”

หลักในการทำการค้า

“เรามีคุณธรรม ซื่อสัตย์ต่อลูกค้า เราปกครองลูกน้องด้วยคุณธรรม เราส่งเสริมให้เขาเป็นคนดี ที่นี้เรามีสวัสดิการดี ที่ดูแลหมดทั้งครอบครัว คนขับรถ ลูกมีโรงเรียนเข้า เมียมีงานทำ ลูกค้าของที่ตั้งแต่เริ่มต้นมายังอยู่กับเราตลอดนะ สามสี่รายค้าขายกันมาตั้งแต่เริ่มต้น สามสี่จะดูเรื่องตลาดที่คอยสนับสนุนอยู่ข้างหลัง คอยช่วยดูแลตรวจเช็ค”

เมื่อ AEC เปิด

“เมื่อ AEC เปิด เราคิดว่าธุรกิจก็จะขยายอีกแน่นอน พี่จ้อง Scania ไว้อีก 15 คัน ไม่ใช่แต่เราจะขนส่งน้ำมันอย่างเดียว เราทำเกี่ยวกับชิปปี้งด้านอื่นด้วย นอกจากน้ำมันก็มีลำไย

อบแห้ง” สำหรับการทำธุรกิจขนส่งน้ำมัน คุณเพ็ญศิริบอกว่า สิ่งที่สำคัญอีกอย่างนอกจากเรื่องการบริหารงานภายในแล้ว การทำทุกอย่างให้ถูกต้องตามที่กฎหมายกำหนดไว้สำคัญมาก ทั้งกฎหมายในฝั่งไทยและกฎหมายของต่างแดนที่ ซี.ที.ปิโตรแอนด์ทรานส์ เข้าไปทำธุรกิจ

ผู้หญิงกับธุรกิจขนส่ง

ในฐานะผู้หญิงที่ทำงานอยู่ในวงล้อมของผู้ชาย คุณเพ็ญศิริกล่าวถึงการทำงานของตนเองว่า “แฟนพี่ค่อนข้างแข็ง พี่จะคอยอยู่ข้างหลัง แฟนเขาสร้างกฎขึ้นมาพนักงานต้องปฏิบัติตาม เราก็มาคอยเช็คดูว่าความผิดนั้นผิดอะไรเกิดจากอะไร แก้ไขอะไรได้ไหม ให้โอกาสได้ไหม เขาปรับปรุงตัวได้หรือเปล่า เราบริหารลูกน้องที่เป็นผู้ชายทั้ง คนขับ ทั้ง แผนกช่าง ไม่ใช่เรื่องง่าย แต่ที่นี้เข้ามาเมื่อไหร่ลูกน้องชอบ คนขับรถจะมากินข้าวด้วยเวลาเรามาที่นี้ เพราะปกติที่เดินทางบ่อยเวลาเราแวะมาตรวจงานที่นี้เขาจะรู้เลย ตอนเย็นเดี่ยวก็ต้องจัดอาหารให้กินด้วยกันแล้ว ที่นี้คนขับรถ 90% ไม่ไปไหนอยู่กับเรามาตลอด 6 ปีเรามีรถ 51 คัน หัวใจหลักที่ทำให้เราประสบความสำเร็จหนึ่งนั้น คือ บริหารคนขับรถอย่างมีประสิทธิภาพ”

“เราเป็นผู้หญิง เราภูมิใจที่เราปกครองคนขับรถที่เป็นผู้ชายได้ โดยไม่มีปัญหา แรกๆ พี่ไม่รู้เรื่องเลยเกี่ยวกับรถใหญ่ เราต้องลงไปคลุกคลีกับเขา สอบถาม หาข้อมูลจนเข้าใจถามทุกอย่าง อะไหล่ต่างๆ แรกเริ่มซื้อที่เดียว หลังๆ เราเปรียบเทียบข้อมูลอะไหล่ ดูว่าของอะไรดี คุ่มค่าเราเลือกได้ **ประสบการณ์ที่เราทำมันสอนเรา**”





Middle East Road Network

Story : Stefan
Translate : Tanakanya

หลังจากที่เราขับเคลื่อนตามเส้นทาง ARN จาก
กัวลาลัมเปอร์ มากรุงเทพฯ เชียงใหม่ และ
เซินเจิ้น Asian Trucker ได้รับโอกาสพิเศษในการ
ต่อยอดการเดินทางสู่ MERN หรือ Middle East
Road Network ด้วยยานพาหนะหลากหลายรูปแบบ





หนึ่งในความยอดเยี่ยมของแนวทางของ TNT Express ก็คือความสม่ำเสมอในการจัดส่งบริการ “คุณจะได้สังเกตเห็นได้ว่า มีหลายสิ่งหลายอย่างที่ได้รับการดูแลไม่แตกต่างไปจากตอนที่เรายังอยู่บนเส้น ARN” David Stenberg ผู้เป็น Director International Road Network & Freight Management, Global Networks & Operations กล่าว การได้เดินทางไปบนเส้นทาง ARN ทำให้เราได้มาซึ่งมุมมองอันมีค่ามากมาย เราอาจจะไม่ต้องมานั่งเล่าให้คุณฟังอีกว่าอะไร ในตะวันออกกลางเป็นอย่างไร เพราะมันก็เหมือนกันทุกอย่าง แต่ถึงกระนั้น มันก็มีความต่าง เหมือนอย่างคำพูดที่สกรีนอยู่บนเสื้อยืดว่า “Same Same, But Different” นั่นไง มาร่วมเดินทางไปกับ TNT บนเส้นทางสายที่สามและรับรู้ด้วยตัวคุณเองว่าทำไมพวกเขาถึงกล้าพูดคำว่า “แน่นอนเราทำได้” ได้อย่างเต็มปากเต็มคำ

พาหนะที่ใหญ่กว่าภายใต้หลักการเดิม

เพื่อจะไปให้ถึงดูไบ ผมพาตัวเองขึ้นเครื่อง Boeing 777 หนึ่งในเครื่องบินที่ TNT ใช้งานออกจากฮ่องกง “เส้นทางการบิน” ที่ว่านี้เป็นส่วนหนึ่งของเครือข่ายทางอากาศของ TNT ที่ช่วยเชื่อมโยงเครือข่ายบนดินของ TNT เข้าด้วยกันอย่างไร้รอยต่อทั่วโลก มันส่งผลให้ประสิทธิภาพในการขนส่งเป็นไปตามกำหนดเวลา ปลอดภัย จากประตูถึงประตู ผมได้พบกับ ABC และ BEF นักบินและนักบินผู้ช่วยที่โงะซาออกของสนามบิน Chek Lap Kok และเราเริ่มต้นบทสนทนา เรามั่นใจว่าสิ่งที่เรากำลังจะเล่าต่อไปนี้จะต้องทำให้เหล่าคนขับรถบรรทุกภาคภูมิใจไปตามๆ กัน การทำงาน

ของคุณไม่ได้ต่างไปจากนักบินพวกนี้มากมายอะไรเลย หากจะต่างคงเป็นชนิดของยานพาหนะก็เท่านั้นเอง และเวลาที่คุณเดินตรวจตรารถบรรทุกของคุณ นักบินก็ต้องทำแบบเดียวกันกับเครื่องบินเพื่อที่จะได้มั่นใจได้ว่ายานพาหนะอยู่ในสภาพที่พร้อมสำหรับการใช้งานที่สุด ขณะที่การบำรุงรักษาก็ต้องเป็นไปตามตาราง พัดสุดสินค้าจะได้รับการจัดเก็บอย่างดีก่อนที่นักบินจะทำการตรวจดูอีกรอบว่าทุกอย่างอยู่ในสภาพที่ปลอดภัยและแน่นอน เพราะการเคลื่อนย้ายแท่นวางสินค้า อาจส่งผลให้สินค้าเกิดความเสียหายได้ สำหรับกรณีของเครื่องบินแล้วนั้น การจัดการคาร์โก้ที่หละหลวมอาจนำมาซึ่งความเสียหายอย่างรุนแรง การขับรถไปตามเส้นทางที่กำหนดไว้ล่วงหน้าและมี geo-fenced ช่วยนำทางก็เหมือนกับกับการขับเครื่องบินนั่นเอง เครื่องบินเคลื่อนที่ไปตามตำแหน่งจุดอ้างอิงหรือ Waypoint ต่างๆ ที่มีการวางโปรแกรมไว้ล่วงหน้า หากออกนอกเส้นทาง หน่วยควบคุมการจราจรทางอากาศก็จะวิงวอนเข้ามาถามว่ามีอะไรผิดปกติเกิดขึ้น ฟังดูคุ้นๆ ไหมครับ?

เอกสารก็เป็นสิ่งสำคัญ อย่างไรก็ตามก็มีความรับผิดชอบเพียงอย่างเดียวของกัปตันก็คือการขนส่งสินค้าให้อยู่ในสภาพสมบูรณ์แบบ “นอกเสียจากว่าสินค้าที่เราขนส่งเป็นสินค้าอันตรายนั้นแหละครับที่เราจะไม่เข้าไปยุ่งเกี่ยวกับการดูแลจัดการคาร์โก้มากเท่าไรหรอก” กัปตันและนักบิน Fritz Thijssens ที่ดูแลไฟท์ที่มุ่งหน้าสู่ดูไบที่ผมติดตามไปด้วยไฟท์นี้กล่าว แท่นวางสินค้าถูกเคลื่อนย้ายด้วยระบบปฏิบัติการอัตโนมัติที่ถูกติดตั้งเป็นส่วนหนึ่งของส่วนคาร์โก้ของตัวเครื่องบิน

แน่นอนว่าระบบดังกล่าวเป็นอุปกรณ์เสริมที่มีราคาสูงยิ่ง แต่ด้วยแนวคิดเดียวกับรถบรรทุกทุกหนที่ของการปฏิบัติการขนย้ายสินค้ามีค่าเสมอ กรณีที่เลวร้ายที่สุดที่จะเกิดขึ้นก็คือรถบรรทุกที่วิ่งไม่ได้ และเครื่องบินที่เอาขึ้นบินไม่ได้ก็เลวร้ายพอๆ กัน เพราะนั่นอาจหมายถึงการเสียค่าใช้จ่ายในการดำเนินการ กว่า 10,000 เหรียญต่อชั่วโมงไปอย่างเปล่าๆ ปล่อยให้ ปัจจุบัน TNT มีความสามารถในการจัดส่งคาร์โก้หนักกว่า 100 ตัน

เครื่องบินขนส่งสินค้า Boeing 777 ม่างานผู้แข่งแกร่งแห่งเส้นทางการบิน TNT เริ่มใช้งานเครื่องบินขนส่งสินค้า Boeing 777 เป็นครั้งแรกในปี 2009 มันรั้งตำแหน่งเครื่องบินขนส่งสินค้าที่บินได้ไกลที่สุดในโลก ด้วยความสามารถในการบินได้ระยะทางไกลกว่า 9,700 กิโลเมตร Payload 103 เมตริกตัน ทำให้มันมีศักยภาพในการรองรับแท่นส่งสินค้าขนาดมาตรฐานอุตสาหกรรม (2.5x3.1 เมตร) ได้มากกว่า 37 แท่น ตัวเครื่องบินได้สูงมากกว่า 43,100 ฟุต และหากบรรทุกของไม่หนักมากนักจะมีสมรรถนะในการเร่งเครื่องจาก 0 ไป 60 Mph ได้ภายใน 6 วินาที

เพื่อรูปลักษณะที่โดดเด่นไม่เหมือนใคร สีกว่า 150 แกลลอนถูกนำมาใช้ในการสร้างสรวงและตกแต่งตัวเครื่องบินที่ยาวกว่า 209 ฟุต โดยขั้นตอนการทำสีใช้เวลากว่า 5 วันจึงแล้วเสร็จ ในขณะที่เครื่องยนต์เจ็ท GE90-110B1 สร้างโดย General Electric ทำให้เครื่องบิน Boeing 777 ประหยัดน้ำมันมากกว่าเครื่องบินของคู่แข่งถึง 10-25%

ความแตกต่างที่เหมือนกัน

เราอย่างเท้าเข้าไปภายใน 'Cargo Village' ที่สนามบินดูไบ นี่คือที่ที่สินค้าถูกเปลี่ยนเส้นทางไปยังจุดหมายอื่นๆ ทั้งทางอากาศและภาคพื้นดิน ทั้งโกดังและเหล่ารถบรรทุกที่วางตัวเรียงรายทุกอย่างดูคุ้นตาเหลือเกิน โโกดังที่เราเห็นตามเส้นทาง ARN ถูกสร้างขึ้นในรูปแบบเดียวกัน ในขณะที่รถบรรทุกก็ได้รับการตกแต่งให้ดูมีเครื่องเคราหน้าตาเหมือนกันโดยมีโลโก้ TNT Express วางตัวยาวไปตามซุ้มล้อ เมื่อเราเดินออกมาภายนอก ความแตกต่างเริ่มปรากฏให้เห็น ที่นี้เราได้พบกับ David Tan (นี่ TNT จงใจจ้างคนชื่อ David ในทุกๆ ที่ๆ พวกเขาไปเลยรีเปล่านะ Asian Trucker จะสืบเรื่องนี้ต่อไป) ผู้ซึ่งเพิ่งย้ายมาจากสิงคโปร์ "ระบบที่ TNT สร้างขึ้นมานั้นเป็นระบบที่ดีมาก ที่นี้เรามีทุกอย่างเหมือนกัน สภาพแวดล้อมภายนอกอาจจะแตกต่างกันไปบ้าง แต่ทันทีที่ผมก้าวเท้าเข้ามาที่นี่ ผมรู้ทันทีว่ารถบรรทุกจะขนย้ายของอย่างไร การถ่ายเทสินค้าจะเป็นอย่างไรบ้าง แล้วผมเองก็มีทีมงานที่ขยันหมั่นเพียร พวกเขาทำงานกันอย่างทุ่มเทเพื่อให้รถบรรทุกที่เรามีเคลื่อนย้ายออกไปให้ได้เร็วที่สุด และในขณะที่เดียวกันก็ไม่ละเลยเรื่องของการดูแลไม่ให้เกิดความเสียหายกับสินค้า รวมไปถึงความถูกต้องและเป็นระเบียบของงานเอกสารอีกด้วย"

ในภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ ฝนตกหนักเป็นเรื่องที่เราทุกคนต้องหาทางรับมืออย่างหลีกเลี่ยงไม่ได้ เพราะมันส่งผลต่อความล่าช้าของการขนส่งโดยเฉพาะทางรถบรรทุก ในตะวันออกกลางมีเม็ดทรายมากมายปะปนอยู่ในอากาศ ด้วยความเร็วที่

รถบรรทุกสามารถวิ่งได้ สภาพอากาศที่นี้จึงไม่ต่างอะไรกับกระดาดทรายที่ค่อยๆ ชัดสีของรถบรรทุกออกอย่างช้าๆ และก็เหมือนกับตอนที่ขับอยู่บน ARN รถบรรทุกของ TNT วิ่งตามความเร็วที่กฎหมายกำหนดไว้สำหรับ MERN อย่างเคร่งครัด ความปลอดภัยของคนของคารโก้ และอุปกรณ์ที่ใช้ในการทำงานเป็นสิ่งที่สำคัญที่สุด โดยความเร็วของรถแต่ละคันจะถูกมอนิเตอร์โดยระบบ GPS Tracking

ที่ Dubai TNT ตั้งอยู่ในเขต Jebel Ali Free Trade Zone พื้นที่ขนาดใหญ่ยักษ์ที่เป็นบ้านของแบรนต์ธุรกิจชื่อดังมากมาย จากที่นี้ยานพาหนะของ TNT กว่า 200 หน่วยส่งของออกไปยังบาเรน ซาอุดีอาระเบีย มุสแคท โดฮา และคูเวต Kunder Shrinivas ผู้นั่งตำแหน่งเป็น MERN Operation Controller ที่ดูไบ สหรัฐอาหรับเอมิเรตส์ อธิบายถึงระบบอันซับซ้อนของวีซ่าและการขึ้นทะเบียนยานพาหนะ โดยยานพาหนะที่ขึ้นทะเบียนในประเทศเดียว จะไม่ได้รับอนุญาตให้ทำการรับหรือส่งสินค้าภายนอก Free Trade Zone ในขณะที่ยานพาหนะที่ลงทะเบียนแบบอื่นสามารถทำได้ ชนิดของวีซ่าของคนขับจะเป็นตัวบ่งชี้ว่าพวกเขาจะได้รับอนุญาตให้ทำงานที่ไหนบ้าง และสามารถวิ่งรถโดยใช้เส้นทางใดได้บ้าง เอาเข้าจริงๆ แล้วมันก็ได้เป็นเรื่องของการวางแผนเส้นทางให้กับยานพาหนะ หากแต่เป็นเรื่องของการศึกษาว่าที่ไหนที่รถบรรทุกจะต้องไปทำการขึ้นทะเบียน และคนขับคนไหนที่จะสามารถขับรถไปยังจุดหมายปลายทางได้อย่างครอบคลุมที่สุดในแง่ของระยะทางและเส้นทางการเดินทาง การวางแผนที่ดีจึงเป็นสิ่งที่ยัง

ที่ยังยุ่งยากซับซ้อนไปขึ้นไปอีกก็คือกฎที่ว่าสินค้าที่จะถูกส่งไปยังรัฐที่ตั้งอยู่ในเขตแนวอ่าวจะต้องทำการ Transit ที่ซาอุดีอาระเบียเสียก่อน ที่นี้รถบรรทุกจะต้องผ่านด่าน Al Bhatta ที่เป็นจุด Transit ที่จอแจเป็นอย่างมากโดยเฉพาะในช่วงเวลาที่ยุ่งที่สุดของฤดูกาลขนส่งสินค้า การต้องรับมือกับจุดพักรถค้างคืนเหล่านี้ คนขับจะต้องมีครัวส่วนตัวที่ติดตั้งไปกับ Trailer หนึ่งในอุปกรณ์ที่บริษัท Logistic ต้องเผชิญคือคือความจำเป็นในการแสดงรายชื่อ Manifest ที่ต้องแปลจากภาษาอังกฤษเป็นภาษาอาราบิก ซึ่งมักจะส่งผลให้การหยุดพักที่ชายแดนกินเวลากว่า 24 ชั่วโมง "เอกสารจะต้องมีความถูกต้องแม่นยำมากที่สุด ทั้งเส้นทางการเดินทาง การวางแผนบริหารจัดการยานพาหนะ สถานที่ที่ขึ้นทะเบียนยานพาหนะ และวีซ่าของคนขับรถ ถ้าคุณจัดการทุกอย่างได้เรียบร้อยถูกต้อง การทำงานก็จะราบรื่นไม่มีปัญหา แต่หากมีอะไรผิดพลาดเล็กน้อยแม้เพียงอย่างเดียว ไม่เพียงแต่สินค้าที่คุณขนส่งจะล่าช้าไปเท่านั้น แต่คนขับอาจจะต้องเจอกับปัญหาอื่นๆ ตามมาอีกด้วย"

ไว้ซึ่งสิ่งล่อลวงใจ

เครื่องมืออิเล็กทรอนิกส์ต่างๆ มากมายอาจเป็นตัวล่อลวงใจเหล่าขโมยให้มาหาทางขโมยไปขาย อย่างไรก็ตามก็ดีที่ MERN เช่นเดียวกับเมื่อเวลาที่เดินทางอยู่บน ARN ทาง TNT ได้นำมาตรการที่เคร่งครัดมาบังคับใช้ นั่นคือรถบรรทุกทุกคันจะต้องถูกมอนิเตอร์ผ่านระบบ GPS และทุกครั้งที่มีการเปิดประตูรถระบบจะทำการบันทึกและแจ้งเตือน ไม่เพียงแต่การมอนิเตอร์รถบรรทุกโดย TNT เองเท่านั้น ทางศุลกากรก็จะ





ในภูมิภาคเอเชียตะวันออกเฉียงใต้ ฝนตกหนัก เป็นเรื่องที่เราทุกคนต้องหาทางรับมืออย่างหลีกเลี่ยงไม่ได้ เพราะมันส่งผลต่อความล่าช้าของการขนส่ง โดยเฉพาะทางรถบรรทุก ในตะวันออกกลาง มีเบ็ดทรายมากมายปะปนอยู่ในอากาศ ด้วยความเร็วที่รถบรรทุกสามารถวิ่งได้ สภาพอากาศที่นี้จึงไม่ต่างอะไรกับกระดาดทรายที่ค่อยๆ ชัดสีของรถบรรทุก ออกอย่างช้าๆ และก็เหมือนกับตอนที่ขับอยู่บน ARN รถบรรทุกของ TNT วิ่งตามความเร็วที่กฎหมายกำหนดไว้สำหรับ MERN อย่างเคร่งครัด ความปลอดภัยของคนของคาร์โก้ และอุปกรณ์ที่ใช้ในการทำงานเป็นสิ่งที่สำคัญที่สุด

ทำการตามรอยรถบรรทุกเมื่อมีการ Transit เกิดขึ้น TNT มีวิธีบริหารจัดการความเสี่ยงต่อการโจรกรรมที่มีประสิทธิภาพด้วยระบบที่ใช้กับการ transit ที่ได้รับการรับรองจาก TAPA (Transport Asset Protection Association) มาตรฐานดังกล่าวครอบคลุมไปถึงการดูแลรักษาความปลอดภัย 24 ชั่วโมงตลอดเส้นทาง และการเข้าถึงระบบและบันทึกข้อมูลจราจรปิดทั้งหมด ในขณะที่เราเดินทางอยู่บนเส้น ARN เราได้เรียนรู้ว่าโจรขโมยคาร์โก้และน้ำมันจัดว่าเป็นประเด็นปัญหาสำคัญในประเทศอย่างมาเลเซีย และการจะจัดการกับปัญหาดังกล่าวนั้น TNT ก็ได้ดำเนินการอย่างเป็นขั้นตอนสอดคล้องเพื่อรับมือกับมัน

รถบรรทุกเดินทางถึงโกดัง Jebel Ali เมื่อเวลาบ่ายสองโมง ก่อนที่การขนย้ายสินค้าจะดำเนินลากยาวไปถึงเกือบสี่ทุ่ม ทันทีที่รถบรรทุกคันสุดท้ายขับออกสู่ถนน ผู้จัดการฝ่าย Logistics ก็ปิดแอร์และเตรียมตัวมุ่งหน้ากลับบ้าน มีการคาดการณ์ว่าอุณหภูมิของเดือนนี้จะทะยานขึ้นไปสูงกว่า 50 องศาเซลเซียส เรากำลังเดินทางไปกับรถบรรทุก TNT ที่กำลังมุ่งหน้าสู่โอมาน และได้เห็นคนขับคนหนึ่งชูนิ้วโป้งสองนิ้วก่อนจะพูดกับเราว่า “รถบรรทุก Volvo สุดยอดเยี่ยม!” ในดูไบรถบรรทุกที่ใช้งานมีหลากหลายยี่ห้อต่างจากตอนที่วิ่งบนเส้น ARN ที่มีเพียงรถของ Scania เท่านั้น บนเส้น MERN TNT ทำการขนส่งทั้งแบบเต็มเทรลเลอร์และแบบผสมสินค้าจากลูกค้าหลากหลายเจ้า เนื่องด้วยฐานลูกค้าที่กว้างขวางของพวกเขา ลูกค้าส่วนมากคือเหล่าบริษัทต่างๆ เช่น บริษัทผลิตรถบรรทุกสัญชาติญี่ปุ่น ผู้จำหน่ายเครื่อง

มือสองของน้ำมัน สินค้าปลีกและอุปกรณ์อิเล็กทรอนิกส์ต่างๆ

ต่างจากมาเลเซียและไทย รถบรรทุกที่วิ่งในภูมิภาคนี้สามารถข้ามชายแดนได้โดยคนขับจะมีหน้าที่ในการจัดการเอกสารสำหรับยื่นศุลกากร หน้าที่รับผิดชอบของ TNT คือการตรวจสอบให้แน่ใจว่าเอกสารทั้งหมดครบถ้วนและจัดเรียงอยู่ในลำดับที่ถูกต้อง ข้อผิดพลาดใดๆ จะส่งผลต่อความล่าช้าของการขนส่งและค่าใช้จ่ายที่เพิ่มมากขึ้นในการจัดหาเอกสารที่ขาดหายไป คนขับรถเป็นบุคลากรที่ทำงานนี้มากกว่า 8 ปี เขาชื่อ Prime Mover ไปที่โอมาน ก่อนจะไปเที่ยวรถและมุ่งหน้าเดินทางออกนอกเมือง ตามทางเราได้พบเห็นสถานีควบคุมหลายสถานีที่คนขับจะต้องยื่นพาสปอร์ตเพื่อตรวจตราความถูกต้อง ขั้นตอนดังกล่าวชัดเจนหวั่นไหวเล็กน้อยของการเดินทางอย่างเห็นได้ชัด และจะต้องถูกคำนวณเวลาเผื่อเอาไว้ในตารางกำหนดการให้เรียบร้อย ตัวถนนเรียบเนียนเสียจนทำให้เรานึกไปถึง Autobahn อันเลื่องชื่อของเยอรมัน มันสวยงาม แข็งแรง เรียบร้อยได้มาตรฐาน พร้อมเลนกว้างขวางกว่าหากเลน แต่ดูเหมือนว่าประชากรของดูไบก็ยังสามารถหาทางทำให้ถนนแสนกว้างนี้หนาแน่นไปด้วยยานพาหนะ ไม่ว่างทางหลวงของพวกเขาจะใหญ่โตแค่ไหนก็ตามที ในขณะที่การรับมือกับปัญหารถจราจรดังกล่าวคือการเริ่มเดินทางนอกชั่วโมงเร่งด่วน

งานไม่ง่าย แต่คุ้มกับใจ

อากาศร้อนระอุ หน่วยงานรัฐ กฎเกณฑ์ข้อบังคับที่ซับซ้อน สภาพภูมิอากาศที่เอาใจแสบจะยากทั้งหลาย

ทั้งปวงล้วนทำให้งานนี้ห่างไกลจากคำว่าง่าย อย่างไรก็ตามที่นั่นเช่นเดียวกับในภูมิภาคเอเชียอาคเนย์ กลไกแห่ง MERN ก็ทำงานได้อย่างเรียบง่ายไหลลื่นพอๆ ขนาดของคาร์โก้เพิ่มขึ้นเรื่อยๆ และฝ่ายบริหารเองก็มั่นใจว่าแนวทางที่กำลังดำเนินอยู่นั้นเป็นไปในทิศทางที่ถูกต้องแล้ว สิ่งที่ส่งผลกระทบต่อธุรกิจมากที่สุดก็คือเหล่าคนขับรถบรรทุกผู้ทุ่มเทและได้รับการฝึกฝนมาอย่างดี หากปราศจากซึ่งความใส่ใจในรายละเอียดเล็กๆ น้อยๆ ของพวกเขาแล้ว คงเป็นการยากที่การปฏิบัติงานจะไหลลื่นและเป็นไปได้ด้วยดี และแน่นอนว่าการขนส่งก็จะต้องพบกับปัญหาและหยุดชะงักลง

แต่ถึงกระนั้น เราก็ได้เห็น TNT ได้มีการบริหารจัดการเพื่อปรับระบบของพวกเขาให้เข้ากับเงื่อนไขต่างๆ ของการขนส่งภาคพื้นดินมากขึ้น รถบรรทุกได้รับดูแลรักษาเป็นอย่างดีในขณะที่เรามองเห็นถึงความแตกต่างหลายอย่างเมื่อเทียบกับประสบการณ์ที่เราพบเจอบน ARN เราก็สังเกตเห็นได้ว่ามีสิ่งหนึ่งที่เครือข่ายการขนส่งภาคพื้นดินทั้งสองมีเหมือนกัน นั่นก็คือ การขนส่งที่ทันเวลาที่และมีประสิทธิภาพ



Special Purpose Vehicle

FIRE FIGHTER

SCANIA 410

กับรูปโฉม รถดับเพลิง

โลกของรถบรรทุกขนาดใหญ่ สิ่งทีบรรทุกนั้น
มีหลากหลาย เช่นเดียวกันหน้าที่ที่รถบรรทุกมี
ก็แตกต่างกันหลากหลาย มีเพียงแต่บรรทุกสิ่งของ
เพื่อการขนส่งแต่เพียงประการเดียว





เราเดินทางออกมาจากกรุงเทพฯ เพื่อมาสัมภาษณ์
รถดับเพลิงคันใหม่ของเทศบาลนครเจ้าพระยาสุรศักดิ์
อำเภอศรีราชา จังหวัดชลบุรี พื้นที่ของเทศบาลนคร
เจ้าพระยาสุรศักดิ์เป็นที่ตั้งของนิคมอุตสาหกรรม
หลายแห่ง เพื่อป้องกันและระวังเหตุที่ไม่คาดฝัน การ
มีอุปกรณ์ที่มีขีดความสามารถในการดูแลจึงเป็นสิ่ง
สำคัญอย่างยิ่ง

SCANIA 410 FIRE FIGHTER

รถดับเพลิงที่ผสมผสานระบบดับเพลิงที่ฉีดพ่นโฟมและน้ำ โดยเน้นสัดส่วนความสำคัญไปที่โฟมเป็นหลัก ประจำการอยู่ที่เทศบาลนครเจ้าพระยาสุรศักดิ์ สีแดงเพลิงโดดเด่นเป็นสัญลักษณ์สากลของรถดับเพลิง รถคันนี้เปี่ยมไปด้วยขีดความสามารถเฉพาะตัว เครื่องฉีดโฟมและน้ำภายใต้มาตรฐานของ Rosenbuer ประกอบร่างอยู่บน Scania 410 ที่ทรงพลัง หัวแก๊งสี่ประตูที่สะดวกสบายเหมาะกับรูปแบบของงานดับเพลิง มีพนักงานประจำรถทั้งหมด 5 คน

เรามีโอกาสได้สนทนากับคุณเกรียงไกร วีรพิพัฒน์ หัวหน้างานป้องกันและบรรเทาสาธารณภัย เทศบาลนครเจ้าพระยาสุรศักดิ์ เกี่ยวกับความเป็นมาเป็นไปของรถดับเพลิงคันใหม่คันนี้ สำหรับงานดูแลที่เกี่ยวข้องกับความปลอดภัยและทรัพย์สินของประชาชน เครื่องไม้เครื่องมือนับได้ว่ามีความสำคัญไม่แพ้กับคน โดยเฉพาะในเขตภาคตะวันออกเฉียงเหนือของประเทศไทย จังหวัดชลบุรีและระยองถือได้ว่าเป็นเขตอุตสาหกรรมที่สำคัญของประเทศไทยเป็นพื้นที่เศรษฐกิจสำคัญ คุณเกรียงไกร เล่าให้ฟังว่าเมื่อตัดสินใจที่จะจัดหารถฉีดโฟมเพิ่มให้กับหน่วยงานป้องกันและบรรเทาสาธารณภัย ได้ทำการบ้านร่วมกับทีมงานดูว่าสเปกเครื่องแบบไหนที่เหมาะสมกับงาน รวมทั้งตัวรถที่จะเลือกมาบรรจุเครื่องมืออันทันสมัยสำหรับงานดับเพลิงเข้าไป หลังจากการทำการบ้านหาข้อมูลกันอย่างเข้มข้นตัวเลือกคือ Scania 410

เทศบาลนครเจ้าพระยาสุรศักดิ์มีพื้นที่ดูแลควบคุมอยู่ทั้งหมด 5 ตำบล มีนิคมอุตสาหกรรมสำคัญกระจายตัวตั้งอยู่ด้วยเหตุนี้งานป้องกันและบรรเทาสาธารณภัยจึงนับเป็นหน่วยงานสำคัญที่ผ่านมารถดับเพลิงรุ่นนี้ทั้งหมดของเทศบาลนครเจ้าพระยาสุรศักดิ์เป็นรถจากญี่ปุ่น Scania 410 คันนี้มีเพียงเป็นคันแรกของเทศบาลนครเจ้าพระยาสุรศักดิ์แต่ยังเป็น Scania รถดับเพลิงคันแรกของภาคตะวันออกเฉียงเหนือด้วย

พื้นที่รับผิดชอบของเทศบาลนครเจ้าพระยาสุรศักดิ์ 5 ตำบล มีพื้นที่สามร้อยกว่าตารางกิโลเมตร มีรถดับเพลิงในประจำการดูแลอยู่ 22 คัน (ทุกขนาด เก่า ใหม่) มีพนักงานดับเพลิง 32 คน และยังทำงานประสานร่วมกับเทศบาลอื่นๆ ในจังหวัดชลบุรี ในการบูรณาการเครื่องมือ อุปกรณ์ คน รวมทั้งองค์ความรู้ต่างๆ และทำงานร่วมกับหน่วยงานรักษาความปลอดภัยของภาคเอกชนในนิคมอุตสาหกรรมต่างๆ

คุณเกรียงไกรยกตัวอย่างให้ฟังว่า “อย่างในเขตรับผิดชอบของเราไม่มีตึกสูง ในส่วนของรถบันไดเราก็ไม่มีความจำเป็นเท่าไร แต่หากเกิดเหตุที่ต้องใช้เราก็ประสานงานไปยังเทศบาลอื่นที่เขามีเช่นทางศรีราชา ในขณะเดียวกันทางนั้นก็ไม่จำเป็นต้องลงทุนเรื่องรถฉีดโฟมที่มีขีดความสามารถสูงมาก เมื่อเกิดเหตุจำเป็นต้องใช้ก็ประสานงานมาทางเรา”

เราเอ่ยถามคุณเกรียงไกรว่า ทำไมถึงเลือก Scania “ที่เลือก Scania เราทำการบ้านมากพอสมควร นอกจากเรื่องคุณภาพของตัวรถ เครื่องยนต์ที่มีกำลังตอบสนองดี อัตราเร่งในการพาน้ำหนักที่เบากว่าเพื่อไปให้ทันท่วงทีกับเหตุการณ์ที่เราต้องไปช่วยเหลือ ที่สำคัญในเรื่องของศูนย์บริการมีทั่วถึง หนึ่งอยู่ไม่ไกลจากเรา งานบริการหลังการขายของ Scania ก็ดีมาก”

ท่ามกลางแสงแดดสดสว่างจ้า Scania 410 ในรูปโฉมของยานพาหนะพิเศษขับตัวออกจากใต้หลังคาโรงรถเพื่อให้เราได้ยลโฉม สีแดงสด สัญลักษณ์ Scania โดดเด่นอยู่ด้านหน้า ส่วน Rosenbuer อยู่ด้านข้าง ที่สุดของอุปกรณ์พิเศษทางด้านงานดับเพลิง อุปกรณ์ทันสมัยด้านหลังสำหรับควบคุมแรงดันและลักษณะของการฉีดพ่นโฟมเต็มไปด้วยปุ่มและมาตรวัด

หัวแก๊งกว้างขวางสำหรับเก็บอุปกรณ์ที่จำเป็นสำหรับปฏิบัติหน้าที่ มีห้าประตู ประตูหลังมีความกว้างเข้าออกได้สะดวกรวดเร็ว ตอนหลังมีที่นั่งสำหรับพนักงานประจำรถสามคน ตอนหน้าอีกสองคน

ทุกวันศุกร์รถคันนี้จะถูกนำออกให้พนักงานประจำรถฝึกฝน สลับสับเปลี่ยนหัวข้อในการฝึกเพื่อให้เกิดความชำนาญในการใช้เครื่องมือและอุปกรณ์ประจำรถต่างๆ

โลกของรถบรรทุกขนาดใหญ่ สิ่งที่ยิ่งใหญ่ทุกชิ้นมีมากมาย เช่นเดียวกันหน้าที่ที่รถบรรทุกมีก็แตกต่างกันหลากหลาย มิเพียงแต่บรรทุกสิ่งของเพื่อการขนส่งแต่เพียงประการเดียว ก่อนจบการสนทนาคุณเกรียงไกรกล่าวทิ้งท้ายว่า ทางเทศบาลนครเจ้าพระยาสุรศักดิ์ ยังมีแผนที่จะจัดหารถดับเพลิงใหม่คันที่สองอยู่ เพื่อเตรียมพร้อมรับมือกับความเจริญและเขตอุตสาหกรรมที่ขยายตัวเพิ่มขึ้นในเขตรับผิดชอบของเทศบาลนครเจ้าพระยาสุรศักดิ์



Scania 410 คันนี้แตกต่างจาก 410 รุ่นทั่วไป Fire Fighter 410 คันนี้เป็นรถหกล้อ มียางขนาด 315 หน้ากว้างเพื่อรองรับน้ำหนักของเครื่องดับเพลิงตอนท้าย ระบบเกียร์เป็นระบบอัตโนมัติที่เลือกทำงานได้ถึงสามแบบ เพื่อตอบรับกับอัตราเร่งของเครื่องยนต์ให้เหมาะสมกับรูปแบบการใช้งานของรถดับเพลิง ฟังก์ชันเกียร์สามารถเลือกได้ถึงสามแบบคือ Power, Manual, Auto ทำงานด้วยระบบ Opticruise ทำให้การออกตัว การเร่งแซงเป็นไปอย่างราบรื่น หัวแก๊งเป็นแบบสี่ประตูเข้าออกสะดวกตอบรับกับรูปแบบการใช้งาน สามารถเปิด ปิด เเร่งเครื่องยนต์จากด้านนอกได้



ขอขอบคุณ
คุณเกรียงไกร วีรพิพัฒน์
หัวหน้างานป้องกันและบรรเทาสาธารณภัย
เทศบาลนครกำแพงเพชร
คุณอรรถพล ชูศรี
บริหารการตลาดและการสื่อสาร สแกนเนีย
คุณอำนาจ ทองทัย
วิศวกร สแกนเนีย



The Epic Split

Volvo Trucks

Jean-Claude Van Damme

กวาด 20 รางวัลโฆษณาในระดับโลก ในงานคานส์โลออนส์

โฆษณา Epic Split เป็นโฆษณารายการที่มีคนเข้ามาดูมากที่สุดใน YouTube คือ มากกว่า 73 ล้านครั้ง





‘The Epic Split’ ภาพยนตร์ชิ้นล่าสุดของ Volvo Trucks จะแสดงบทบาทที่น่าตื่นตะลึง ประทับใจในแบบที่ไม่เคยมีมาก่อน ภาพยนตร์เรื่องนี้มีจุดมุ่งหมายเพื่อแสดงให้เห็นสมรรถนะ การทรงตัวอันเป็นเอกลักษณ์ของวอลโว่ **ไดนามิก เซตยริง**



ขอขอบคุณ
Volvo Thailand
เอื้อเฟื้อเรื่องและภาพ



“เทียบกับภาพยนตร์เรื่องก่อนๆ ของ Volvo Trucks ในสโตร์สสารคดี เราอยากทำภาพยนตร์ที่เรียงร้อยอารมณ์ความรู้สึกออกมามากขึ้น”

Andreas Nilsson ผู้กำกับผู้อยู่เบื้องหลังภาพยนตร์ ‘The Epic Split’

ใในฐานะนักแสดงภาพยนตร์แอ็คชั่นที่มีชื่อเสียงที่สุดคนหนึ่งของฮอลลีวูด ฉลอง-คลี๊ด แวน แดมม์ ต้องสวมบทบาทการแสดงที่โหดเหี้ยมเสี่ยงตายนับครั้งไม่ถ้วน แต่ใน ‘The Epic Split’ ภาพยนตร์ชิ้นล่าสุดของ Volvo Trucks เขาจะแสดงบทบาทที่น่าตื่นตาตื่นใจในแบบที่ไม่เคยมีมาก่อน ภาพยนตร์เรื่องนี้มีจุดมุ่งหมายเพื่อแสดงให้เห็นสมรรถนะการทรงตัวอันเป็นเอกลักษณ์ของวอลโว่ไดนามิก เสตียริง

เขาทั้งสองข้างทางคร่อมระหว่างรถบรรทุก Volvo FM สองคันที่วิ่งอยู่ ซึ่งรถรุ่นดังกล่าวได้มีการเปิดตัวอย่างเป็นทางการในทวีปเอเชียเมื่อเร็วๆ นี้ที่ประเทศเกาหลีใต้ โดยเข้าทั้งสองของ ฉลอง-คลี๊ด แวน แดมม์ พาดบนกระจะข้างของรถแต่ละคัน ซึ่งจะแสดงท่าฉีกขาที่เด็ดระดับโลกของเขาในขณะที่รถบรรทุกทั้งสองคันเคลื่อนถอยหลัง โดยทรงตัวนิ่งในตำแหน่งเดิมตลอดเวลาที่รถขับเคลื่อน

“การแสดงครั้งนี้จะต้องน่าทึ่งมากทีเดียว และเป็นอะไรที่เราไม่เคยได้เห็นมาก่อน ไม่ว่าจะในภาพยนตร์หรือโฆษณา” ซูเปอร์สตาร์ชาวเบลเยียมผู้นี้กล่าวในกองถ่ายที่สนามบินร้างในสเปน ก่อนการถ่ายทำฉากดังกล่าว “ก่อนโชว์ท่าฉีกขาระหว่างรถบรรทุกสองคัน ผมเห็นสตอรี่บอร์ดและคิดว่าจากนี้สุดยอดเยี่ยมสุดๆ เป็นฉากที่ยิ่งใหญ่และทรงพลังมากๆ”

นับตั้งแต่เริ่มฝึกคาราเต้อย่างจริงจังเมื่ออายุสิบเจ็ดปี ฉลอง-คลี๊ด แวน แดมม์ ได้ฝึกปรือฝีมือจนกลายเป็นไอคอนแห่งวงการศิลปะการต่อสู้ป้องกันตัวและดารานักแสดงแอ็คชั่นที่มีชื่อเสียงระดับโลก ตลอดสามทศวรรษที่ผ่านมา แวน แดมม์ ผู้มีฉายา ‘นักกล้า

จากบรัสเซลส์’ ได้แสดงนำในภาพยนตร์ทำเงินของฮอลลีวูดนับสิบๆ เรื่อง เช่น Bloodsport, Universal Soldier, Hard Target, Street Fighter, Timecop และแสดงเป็นตัวเองในภาพยนตร์ที่สร้างจากเรื่องราวของตัวเองอย่าง JCVD (2008) ใน The Expendables 2 ซึ่งเป็นภาพยนตร์เรื่องล่าสุดของเขา แวน แดมม์ จะสวมบทบาทร่วมกับนักแสดงภาพยนตร์แอ็คชั่นระดับตำนานอย่าง ซิลเวสเตอร์ สตอลโลน, ซัค นอร์ริส, อาร์โนลด์ ชวาร์เซเน็กเกอร์ และ บรูซ วิลลิส

ตลอดช่วงอาชีพนักแสดงของฉลอง-คลี๊ด แวน แดมม์ ท่าฉีกขานับเป็นท่าเฉพาะตัวอันเป็นเอกลักษณ์ ซึ่งเขาแสดงมานับครั้งไม่ถ้วนในภาพยนตร์แอ็คชั่นหลายๆ เรื่อง แต่จนกระทั่งถึงปัจจุบัน ยังไม่เคยมีผู้ใดในโลกแม้แต่เขาเองที่เคยแสดงท่าฉีกขา ระหว่างรถบรรทุกสองคันที่วิ่งอยู่

ภาพยนตร์เรื่องนี้มีจุดมุ่งหมายเพื่อแสดงให้เห็นสมรรถนะการทรงตัวและความแม่นยำของวอลโว่ไดนามิก เสตียริง ซึ่งเป็นอีกผลงานต่อจากภาพยนตร์ของ Volvo Trucks ที่ได้รับความนิยมแพร่หลายก่อนหน้านี้ ได้แก่ ‘The Chase’, ‘The Hamster Stunt’, ‘The Hook’ และ ‘The Ballerina Stunt’

“เทียบกับภาพยนตร์เรื่องก่อนๆ ของ Volvo Trucks ในสโตร์สสารคดี เราอยากทำภาพยนตร์ที่เรียงร้อยอารมณ์ความรู้สึกออกมามากขึ้น” Andreas Nilsson ผู้กำกับผู้อยู่เบื้องหลังภาพยนตร์ ‘The Epic Split’ กล่าว “ภาพยนตร์เรื่องนี้เรียงร้อยชัดเจน ไม่มีการนำเสนอข้อมูลมากมาย เราแค่ปล่อยให้ฉากผาดโผนแสดงถึงสิ่งที่รถบรรทุกสามารถทำได้ คล้ายกับโมเดิร์นแดนซ์ที่ออกแบบท่าทางการเคลื่อนไหวอย่างซ้ำๆ พิถีพิถัน”



มอง-คล็อด แวน แดมม์ กับโชว์สตันท์สุดทึ่งครั้งแรกของโลก



* ชม 'The Epic Split' ที่ : <http://www.youtube.com/watch?v=M7Flvfx5J10&feature=kp>

Old Truck is Never die



“เฮ้! ดูรถคันนั้นสิ” เสียงพนักงานในร้านกาแฟดังขึ้น ทำให้เราต้องหันไปดู ที่น่าแปลกใจคือรถคันนั้นไม่ได้เป็นรถสปอร์ตคันหรู หรือ City Car คันเล็กน่ามอง ทว่ามันเป็นรถบรรทุกหนักล้อรุ่นเก่าคันใหญ่ที่ค่อยๆ เคลื่อนตัวเข้ามาเติมน้ำมันในปั๊มแน่นอนว่าสำหรับผู้คนในเมืองใหญ่เช่นกรุงเทพฯ ไม่บ่อยครั้งนักที่เราจะได้เห็นรถหน้าตาแบบนี้ ทุกวันนี้รถบรรทุกทุกสิบล้อทั่วไปในประเทศไทยเปลี่ยนโฉมหน้าไปสู่รุ่นใหม่ๆ เกือบหมดแล้ว

แต่เจ้ารถญี่ปุ่นรุ่นโบราณคันใหญ่โตนี้มาด้วยเอกลักษณ์ที่ผสมผสานระหว่างความใหญ่โต ดุดัน และกลืนอายุความเป็นตะวันออก โครงเหล็กที่แข็งแรงและ

รูปลักษณ์ของ ISUZU รุ่นเก่าคันนี้เสมือนยักษ์ใหญ่ที่พร้อมเผชิญหน้าทุกอย่าง

เราเดินเข้าไปคุยกับคนขับรถ “สุริย์” หนูน้อยยิ้มอย่างอารมณ์ดี “เก่าแล้วครับคันนี้ แต่ถ้าแก่ไม่ยอมเปลี่ยน ยังวิ่งได้ดีอยู่ เคยไปคว่ำตักทางเก่าแก่เอารถไปยกขึ้น พอลบขึ้นวิ่งต่อได้เลย ทนมากครับ” สีเขียวจางๆ ร่องรอยรอบๆ คัน สะท้อนให้เห็นว่าเจ้ายักษ์ใหญ่ผ่านอะไรมาบ้าง งานดีไซเนอร์ในยุคเก่ามีเสน่ห์ มันไม่เหมือนดีไซเนอร์ยุคใหม่ กาลเวลาที่ผ่านไปพิสูจน์ให้เห็นแล้วว่า มันยังคงมีบุคลิกที่น่าดูแม้จะมีขนาดใหญ่โต นอกจากจากนั้น มันยังมีความทนทานสมกับความเป็นรถบรรทุกทุกอย่างแท้จริง



ASIAN TRUCKER



บอกรับสมาชิกนิตยสาร SUBSCRIPTION FORM

Personal / Company details

Mr / Ms / นาย / นางสาว

Company / บริษัท

Address / ที่อยู่

.....

.....

Tel.

Mobile

Email

.....

.....

สนใจบอกรับนิตยสาร Asian Trucker (Thailand)

เพียงแจ้งที่อยู่และรายละเอียดส่วนตัวของท่าน

ส่งค่าจัดส่งนิตยสาร Asian Trucker

4 ฉบับ (1 ปี) เป็น 100 บาท มาที่

On Art Creation

59/21 ซ.ศรีโสภณ ถ.โชคชัยสี่

ลาดพร้าว กรุงเทพฯ 10230.

สอบถามรายละเอียดเพิ่มเติมได้ที่โทร.

พิเศษ
เพียงแค่ค่าจัดส่งไปรษณีย์
100 บาท
ท่านจะได้รับนิตยสาร
Asian Trucker (Thailand)
1 ปี (4 ฉบับ) ส่งตรงถึงท่าน

Campervan Thailand

ISUZU
Campervan

รถแบบนี้ในแต่ละประเทศที่นิยมใช้มีชื่อเรียกแตกต่างกันออกไป บ้างเรียกว่ารถ RV (Recreational Vehicle) บ้างเรียกว่า Motor Home หรืออาจเรียกว่า Camper Van



รถหกล้อที่อยู่เบื้องหน้าเรา มีรูปลักษณะที่แตกต่างจากรถหกล้อจำนวนมากที่เราพบเห็นอยู่บนท้องถนน แน่แน่นอนว่าเราไม่อาจเรียกมันว่ารถบรรทุกได้ เช่นนั้นแล้วเราควรจะเรียกมันว่าอะไรดีละ บนแชสซีเดียวกันแต่ถูก Set Up ช่วงล่างที่แตกต่างกันอย่างสิ้นเชิงกับรถบรรทุกทั่วไป หนึ่งคือระบบกันสะเทือนและการทรงตัวของมัน นอกจากนี้ใช้คอปแล้วยังถูกติดตั้งตุ้มเพื่อความนุ่มนวลเอาไว้ด้วย โครงของรถมองดูคล้ายกับกล่องยาวใบหนึ่ง แต่ภายในกล่องกลับได้รับการออกแบบจัดสร้างขึ้นอย่างพิถีพิถันมีสภาพเช่น

ห้องนั่งเล่นในบ้านที่น่าอยู่หลังหนึ่งเลยทีเดียว นอกจากนี้มันยังสามารถสภาพเป็นห้องนอนได้ในพริบตา

รถแบบนี้ในแต่ละประเทศที่นิยมใช้มีชื่อเรียกแตกต่างกันออกไป บ้างเรียกว่ารถ RV (Recreational Vehicle) บ้างเรียกว่า Motor Home หรืออาจเรียกว่า Camper Car โดยส่วนใหญ่โดดเด่นอยู่ในอเมริกาและกลุ่มประเทศในยุโรปซึ่งมีจำนวนเป็นล้านคันเลยทีเดียว จากพื้นฐานของรถบรรทุกหกล้อที่ใส่ส่วนบรรทุกไว้ตอนท้ายที่เราพบเห็นได้ตามท้องถนนทั่วไป เปลี่ยนเป็นเลือกที่จะนำเสนอรูปแบบของรถไปสู่อีกลักษณะการ



ใช้งาน เห็นได้ชัดว่าขึ้นอยู่กับผู้ประกอบการธุรกิจจะทำอะไรกับตัวรถ เพื่อให้ตอบโจทย์ช่องทางธุรกิจของตนเอง เมื่อพบเห็นช่องทางความเป็นไปได้ เช่นที่คุณจิระเดช ห้วยหงษ์ทอง แห่งบริษัท หงษ์ทอง ทรานสปอร์ต ตัดสินใจลงมือทำ โดยเริ่มต้นกับรถไซส์เล็กก่อนโดยนำรถกระบะโตโยต้ามาจัดสร้าง Camper Van ขึ้นมา เริ่มทดลองตลาดและความเป็นไปได้ จากนั้นขยับเพิ่มจำนวนเพิ่มขนาด ผ่านมา 2 ปี ปัจจุบันมีรถหลักของ Hino เป็นรถไซส์ใหญ่ที่สุดซึ่งนำมาประกอบเป็น Camper Van จำนวนรถทั้งหมด 8 คัน ใช้เงินลงทุนประมาณ 30 ล้านบาท คุณจิระเดชกล่าวว่า “การทำรถแบบนี้ในตลาดเมืองไทยค่อนข้างยากผลิตภัณฑ์เราจึงต้องหลากหลาย เราจึงมีรถให้เลือกถึงสามขนาด เราไปโมทผ่านเว็บไซต์ จัดคาราวาน ออกบูธเพื่อให้คนรู้จักเรา”

สำหรับ Camper Van คันใหญ่ที่สุดนั้น คุณจิระเดชกล่าวว่า “มีตลาดที่แตกต่างจากรถ Camper Van ไซส์กลางที่เป็นวีโก้ ซึ่งมุ่งเน้นไปที่ตลาดคนหนุ่มสาว ครอบครัวรุ่นใหม่ แต่กับรถ Camper Van หลักนั้นตลาดหลักเป็นกลุ่มลูกค้าบริษัทเป็นส่วนมาก ทั้งที่นำไปจัดงานอีเว้นท์ กองถ่ายหนังจากต่างประเทศ ซึ่งได้รับการตอบรับเป็นอย่างดีทีเดียว”

เมื่อถามว่า AEC เปิดจะช่วยทำให้ตลาดโตหรือไม่ คุณจิระเดชกล่าวว่า “การเปิดขึ้นของ AEC สำหรับ Camper Van คิดว่าเราคงยังไม่พร้อมสำหรับตลาดนอก เราคิดว่ากับตลาดเมืองไทยก็ยังต้องใช้เวลามากพอสมควรทีเดียว แต่การเปิดขึ้นของ AEC ก็มีประโยชน์กับการทำธุรกิจ เพราะการนำรถบ้านไปท่องเที่ยวยังประเทศเพื่อนบ้านก็สามารถทำได้สะดวกขึ้น การที่เราเริ่มก่อน AEC เปิด เป็นการปูพื้นฐานสร้างองค์ความรู้ การเดินทางแบบนี้สะดวก เป็นการไปพร้อมที่พัก” เมื่อถามถึงตลาดต่างประเทศ นักท่องเที่ยวต่างชาติที่จะเข้ามาเช่ารถแบบนี้เดินทางท่องเที่ยวในเมืองไทย “ตลาดต่างประเทศถ้าจะทำ ณ ตอนนี้อย่างไรก็ไม่พร้อม รถเรายังมีไม่มากพอสนับสนุน ตอนนี้อย่างไรก็ไม่พร้อม เราเองยังไม่ค่อยทำเรื่อง Mapping อยู่ ทำโปรแกรมการขับรถแบบนี้เที่ยว จุดจอด จุดกิน เพื่อให้ลูกค้าสามารถใช้เป็นข้อมูลในการขับรถเที่ยว ต่างประเทศ

นั่นถ้าเราจะทำเราจะต้องพร้อมจริงในทุกๆ ด้านทั้งเรื่องของจำนวนรถ และข้อมูลต่างๆ ที่จะให้เขา”

สำหรับในส่วนของภาครัฐ ยังต้องปรับตัวให้ทันกับความเปลี่ยนแปลงของรูปแบบของยานยนต์ที่เปลี่ยนไป ยานพาหนะบนท้องถนนแม้จะมีพื้นฐานมาจากรถลักษณะเดียวกันแต่เมื่อปรับรูปโฉมแล้วย่อมเป็นรถคนละลักษณะคนละประเภท Camper Van หลักคันนี้คงไม่อาจเอาไปรวมพวกกับรถบรรทุกได้ เพราะนี่เป็นรถแบบ Camper Van เป็นรถเพื่อการท่องเที่ยว คุณจิระเดชกล่าวว่า “รถแบบนี้จดทะเบียนถูกต้อง เป็นมอเตอร์โฮมที่มีหลัก มีไซ้รถบรรทุกหลัก แต่ความเข้าใจของข้าราชการผู้ปฏิบัติหน้าที่ต้องปรับตัวให้ทันกับความเปลี่ยนแปลง รถมอเตอร์โฮมเพื่อการท่องเที่ยว ที่ผ่านมากการเข้าพื้นที่อุทยานฯ ยังมีปัญหาเพราะเจ้าหน้าที่ผู้ปฏิบัติงานบางแห่งเป็นชาวบ้านเขายังไม่ได้รับรู้ข้อมูลใหม่ๆ อันนี้ในส่วนของผู้ที่มีหน้าที่รับผิดชอบต้องทำ ต้องให้ความรู้ความเข้าใจกับผู้ปฏิบัติหน้าที่ระดับล่าง การจ่ายค่าธรรมเนียมเข้ายังมีปัญหาบางอุทยานยังไม่ให้เข้า เราในฐานะเป็นผู้ประกอบการต้องลงมือทำ เรานำรถตระเวนไปให้ความรู้กับผู้ที่จะให้บริการกับลูกค้าของเรา โดยเฉพาะอุทยานแห่งชาติ เพราะเป็นสถานที่เป้าหมายของการท่องเที่ยวกับรถรูปแบบนี้ เราทำอย่างเต็มที่เพราะเห็นถึงโอกาสเห็นถึงรูปแบบการท่องเที่ยวในอนาคต”

2 ปีที่ผ่านมาได้มีการเติบโตดี รถ Camper Van ลูกค้าเริ่มมากขึ้น หลากหลายขึ้น กิจกรรมการท่องเที่ยวโดยใช้รถ Camper Van เป็นเครื่องมือในการเดินทางท่องเที่ยว นับเป็นนวัตกรรมใหม่ของการท่องเที่ยวไทย ททท. เข้ามาสนับสนุนแต่ภาครัฐส่วนอื่นยังขาดความเข้าใจพอสมควร ถ้า AEC เปิด เราคิดว่าต่างชาติจะเข้ามาทำเหมือนกัน เมื่อ AEC เปิดเราจะลุยเต็มที่แน่นอน ภาครัฐไม่ต้องมาสนับสนุนเรา แต่ควรต้องพัฒนาตนเอง เราเป็นเอกชนเราพร้อมจะลงทุนด้วยตัวเองอยู่แล้ว ภาครัฐต้องมองอนาคตต้องแสวงหาองค์ความรู้ใหม่ๆ ทำที่ทางต่างๆ เพื่อเป็นพื้นฐานให้เอกชนนำไปต่อยอดให้สามารถดำเนินธุรกิจได้ดี เพื่อจ่ายภาษีกลับสู่ภาครัฐ”

ติดต่อ Campervan
www.campervan-thailand.com
www.facebook.com/campervan-thailandclub



ภาพหน้านี้

รถ 6 ล้อ ISUZU ที่ถูกนำมาประกอบขึ้นเป็นรถ Motorhome สำหรับ 6-8 คน ช่วงล่างติดตั้งถุงลม เพื่อเพิ่มความนุ่มนวล การทรงตัว ความสะดวกสบาย และปลอดภัยในการใช้งาน ตัวถังและการออกแบบภายในใช้วัสดุที่ได้มาตรฐานส่งออกยุโรป ค่าเช่าวันละ 12,000 บาท



*รถทั้งหมดถูกออกแบบจัดสร้างโดย Motor Home บริษัทออกแบบและสร้างรถบ้านที่มีชื่อเสียงและมีความเชี่ยวชาญของประเทศไทย



AFT Asia 2014 BANGKOK THAILAND





สมบัติทัวร์



Sombat Tour

หนึ่งในผู้นำ บริการรถบัส โดยสาร กับ Scania Long Bus 15 meter



ถนนเป็นช่องทางการเดินทางขนส่งที่มีความสำคัญอย่างยิ่งยวด บนถนนยานยนต์ขนาดใหญ่นอกจากบรรดารถบรรทุกขนาดใหญ่ที่ขนส่งสินค้าและสรรพสิ่งจากที่หนึ่งไปยังอีกที่หนึ่งเพื่อสนับสนุนส่งเสริมสร้างความเจริญให้กับประเทศ ยานพาหนะขนาดใหญ่อีกประเภทหนึ่งที่มีบทบาทสำคัญอย่างยิ่งในการทำให้สังคมเคลื่อนที่ไปข้างหน้า ด้วยหน้าที่ขนส่งผู้คนจากที่หนึ่งไปยังอีกที่หนึ่ง ด้วยวัตถุประสงค์การเดินทางที่หลากหลายแตกต่างกันคือรถบัส

กองบรรณาธิการ : เรือง / ทรงยศ : ภาพ



คุณทวี วงศ์บพิธ

กรรมการผู้จัดการ บ.ทพสมบัติ จำกัด

Asian Trucker Thailand และไปสนทนากับคุณทวี วงศ์บพิธ หนึ่งในผู้บริหารคนสำคัญแห่งสมบัติทัวร์ ซึ่งถือได้ว่าเป็นบริษัทรถทัวร์แถวหน้าของประเทศไทย ให้บริการมายาวนานจนเป็นที่เชื่อมั่นของลูกค้าที่ต้องการเดินทางด้วยรถบัส ปัจจุบันมีพนักงานขับรถทุกเส้นทางรวมกันถึง 500 คน ใน 24 เส้นทางเกือบทั่วประเทศ

ปัจจุบัน สมบัติทัวร์นับได้ว่าเป็นผู้ที่ครอบครองรถบัสความยาว 15 เมตรของ Scania ซึ่งเป็นรถบัสที่มีขนาดยาวที่สุดของประเทศไทยจากแบรนด์ Scania มากที่สุด ถึงกระนั้นก็ตามก็ยังมีการสั่งซื้อรถส่งมอบจาก Scania ล็อตใหญ่อีกที่ยังอยู่ในระหว่างดำเนินการ

คุณทวีกล่าวว่า Long Bus ที่มีความยาว 15 เมตรซึ่งปัจจุบันสมบัติทัวร์นำมาให้บริการ และกำลังดำเนินการเปลี่ยนรถของสมบัติทัวร์ให้เป็น Long Bus ทั้งหมดมีข้อดีหลายประการ ตั้งแต่ความปลอดภัยที่มีมากกว่ารถแบบสองชั้น สามารถใส่จำนวนที่นั่งได้เท่ากับรถสองชั้น มีความนุ่มนวลมากกว่า ระบบการจัดเก็บสัมภาระทำได้ดีกว่า และเป็นรถที่มีเทคโนโลยีสมัยใหม่

“เมื่อก่อนเวลาส่งพนักงานไปเทรนเรื่องการขับรถเวลามีรถใหม่เข้ามา คนขับหลายคนไม่ค่อยชอบ แต่กับ Long Bus นี้แย่งกันมาลงทะเบียนขอไปอบรม” คุณทวีกล่าว

รถบัสจาก Scania ได้รับความไว้วางใจจากบริษัทขนส่งชั้นนำของเมืองไทย เราอดที่จะถามคุณทวีไม่ได้ว่าอะไรเป็นสาเหตุที่ทำให้เลือกใช้ Scania คุณทวีบอกกับเราว่า “เรื่องความทนทานหายห่วง 2 ล้านกิโลสบายๆ คุณภาพของ Scania ไว้วางใจได้ ประหยัดน้ำมัน” เราอดไม่ได้ที่จะถามถึงตอนนี้ประเทศกำลังมีปัญหาหลายด้านรวมถึงภาวะเศรษฐกิจที่ชะลอตัว สถานการณ์ของผู้ประกอบการรถโดยสารเป็นอย่างไรบ้าง คุณทวีตอบว่า “สำหรับสมบัติทัวร์ก็ยังไม่ได้อยุ่ ยังไม่ถึงกับลำบาก”

ก่อนการสนทนาจะสิ้นสุดลง เราถามคุณทวีว่าอะไรคือสิ่งที่อยากได้จากรัฐบาลในส่วนของผู้ประกอบการ คุณทวีกล่าวว่า “ก็ไม่มีอะไรนะเราสามารถดูแลตัวเองได้ แต่ที่เราอยากได้มากคือ เราอยากให้เขาทำถนนดีๆ ให้เรา ระบบถนนในประเทศไทยมันยังไม่ค่อยได้มาตรฐาน การ



เชื่อมโยงยังไม่ค่อยดี สภาพถนนที่เรียบๆ นี่หายากมาก ถ้าทำถนนให้
ดีได้นี้สบายเลย สมบัติทัวร์เราพร้อมจะลงทุนเรื่องรถอยู่แล้ว รถดีๆ เรา
พร้อมลงทุน เพียงแต่ขอลงทุนดีๆ ให้เราหน่อย อย่างในยุโรปในญี่ปุ่นนี่
รถบัสวิ่งสบายเลย นั่งเงียบ ทำให้การเดินทางสะดวกสบายปลอดภัย”

คุณทวิกล่าวว่ Long Bus ที่ม
ความยาว 15 เมตร ซึ่งปัจจุบัน
สมบัติทัวร์นำมาให้บริการ และ
กำลังดำเนินการเปลี่ยนรถ
ของสมบัติทัวร์ให้เป็น Long
Bus ทั้งหมด มีข้อดีหลาย
ประการ ตั้งแต่ความปลอดภัย
ที่มีมากกว่ารถแบบสอง
ชั้น สามารถใส่จำนวนที่นั่ง
ได้เท่ากับรถสองชั้น มีความ
นุ่มนวลมากกว่า ระบบการ
จัดเก็บสัมภาระทำได้ดีกว่า เป็น
รถที่มีเทคโนโลยีสมัยใหม่





แรงบิดที่สูงกว่า ในรอบเครื่องที่ต่ำกว่า และประหยัดน้ำมันมากกว่า

สแกนเนีย มาตรฐานสูงสุดของความประหยัดและความไว้วางใจ

รถบรรทุกสแกนเนียรุ่นใหม่ล่าสุดที่ให้ประสิทธิภาพสูงสุดในทุกๆ ด้าน ด้วยเครื่องยนต์ 9 ลิตร และ 13 ลิตร Euro 3 ระบบ Scania 2-pedal Opticruise ที่ช่วยให้ควบคุมรถได้อย่างง่ายดายในทุกสภาพถนนและช่วยประหยัดมากขึ้น รวมทั้ง Scania Retarder ระบบเบรกเสริมที่ทุกคนยอมรับในประสิทธิภาพ

พร้อมด้วยหน้าจอแสดงผลที่ช่วยแนะนำการขับขี่ เพื่อช่วยลดการใช้เชื้อเพลิงตลอดการเดินทาง ทั้งหมดนี้ถูกสร้างขึ้นด้วยความใส่ใจเพื่อให้ธุรกิจของคุณได้ผลกำไรที่ดีที่สุด

โทรปรึกษาเราได้ที่ +66 2 769 9200 สนใจข้อมูลเพิ่มเติมเกี่ยวกับ
เครือข่ายสาขาและศูนย์บริการลูกค้าสัมพันธ์ เชิญเข้าไปที่เว็บไซต์ของเรา

www.scania.co.th



SCANIA

บริษัท สแกนเนีย สยาม จำกัด 999/19 หมู่ 9 ถ. บางนา-ตราด ต. บางโกลง อ. บางพลี จ. สมุทรปราการ 10540

สแกนเนียมุ่งมั่นในการพัฒนาและปรับปรุงผลิตภัณฑ์ ด้วยเหตุนี้ทางบริษัทจึงขอสงวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงรายละเอียดสินค้าโดยไม่ต้องแจ้งให้ทราบล่วงหน้า นอกจากนี้ด้วยข้อกำหนดของกฎหมาย