



# ASIAN TRUCKER

www.asiantrucker.com

THAILAND



**คุยกับอภิชาติ ไพรรุ่งเรือง**  
นายกสมาคมขนส่งทางบกแห่งประเทศไทย

**Scania** ลงทุนในประเทศไทยเพิ่ม  
800 กว่าล้านบาท

รถบรรทุก  
จาก**เมอร์เซเดส-เบนซ์**  
พร้อมลุยตลาดประเทศไทย

**ภาคบำรุง**  
ตัวแทนอะไหล่ รถบรรทุก  
**DT** (ดีเซล เทคโนโลยี)

ไปดูเทคโนโลยีตั้งศูนย์ถ่วงล้อ  
รถบรรทุกและบัส  
ของ **CAR-O-LINER**  
จากสวีเดน

100.-

# GLOBAL SOLUTIONS THAT MOVE THE WORLD



**Hyva** Skiploader



**Hyva** Crane



**Hyva** Hookloader



**Hyva** Crane HZR



**Hyva** Press



**Hyva** RCB



# HYVA®

**“Thailand’s leading solution provider”**

**HYVA® Thailand Ltd.**

18/8 Bangna-Trad Rd., Moo 7 Tambol Bangchalong, Amphur Bangplee Samutprakarn 10540, Thailand

Telephone : +66 2750 8547 Fax : +66 2750 8548 E-mail : info@hyva.co.th

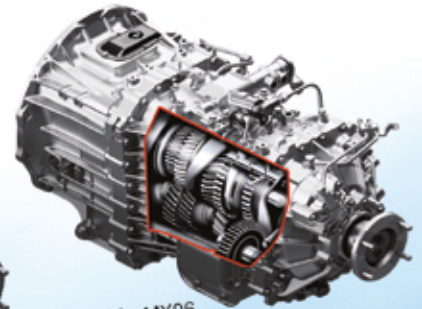
[www.hyva.com](http://www.hyva.com)

NEW HINO 500 **VICTOR**

**ประหยัด x 3  
ต่อเบสโหนด**



เกียร์รุ่น M009



เกียร์รุ่น MX06



**2** ใหม่ **iQ** GPS อัจฉริยะ: ช่วยให้ขับประหยัดยิ่งขึ้น!  
**iQ** ระบบจัดการอัจฉริยะที่มาพร้อมกับรถบรรทุกไฮโน ติดตั้งเป็นมาตรฐานจากโรงงานช่วยลดต้นทุนของผู้ประกอบการ  
 และสร้างความปลอดภัยให้กับผู้ขับขี่

\* ตัวเลขอัตราสิ้นเปลืองใช้อ้างอิงในรถบรรทุก รุ่น FG8J ที่บรรทุกตามพิกัด ณ ความเร็วไม่เกิน 60 กม./ชม.

**1** เกียร์รุ่นใหม่...ประหยัดน้ำมันเชื้อเพลิง  
 ให้ความแรงบิดต่อเนื่อง มั่นใจทุกเส้นทาง พร้อมระบบ  
 ป้องกันการ Over Run ในเกียร์รุ่น M009  
 ประหยัดทั้งค่าเชื้อเพลิง และการบำรุงรักษา



**3** **อบรมการขับประหยัด ปลอดภัย ฟรี!**  
 ด้วยหลักสูตร TPRO เน้นพัฒนาการขับขี่ผู้ขับรถบรรทุกไฮโน โดยไม่เสียค่าใช้จ่าย  
 ในการอบรม เพื่อให้ได้สภาพบุรุษนักขับที่มีคุณภาพสูงส่งมอบ ขับขี่รถบรรทุก  
 ได้อย่างประหยัด และมีประสิทธิภาพ



# 682 SERIES. STRENGTH AT WORK



DISCOVER THE 682 SERIES AT SSK SARABURI  
AND ENJOY 682 PERFORMANCE AND RELIABILITY

[www.iveco.co.th](http://www.iveco.co.th)

**IVECO**

Your partner for sustainable transport



# ครั้งเดียวได้ครบ



แหล่งรวมอะไหล่รถบรรทุก



DT® Spare Parts – อะไหล่แท้ รับประกันคุณภาพ  
[www.dt-spareparts.com](http://www.dt-spareparts.com)

DT Spare Parts ตอบทุกโจทย์ความต้องการ  
ของอะไหล่รถบรรทุก พร้อมรับประกันคุณภาพ  
สอบถามรายละเอียดได้ที่ตัวแทนจำหน่ายใกล้บ้านคุณ

อัปเดตข้อมูลผลิตภัณฑ์ใหม่ของ DT Spare Parts  
ได้ที่ “Parts info” ของจดหมายข่าว

สนใจสมัครรับข้อมูลข่าวสารได้ที่  
<http://newsletter.dt-spareparts.com>

dt® – a brand of DIESEL TECHNIC AG, Germany – [www.dieseltechnic.com](http://www.dieseltechnic.com)

สมัครรับข่าวสาร  
ไม่พลาดเรื่องราวใหม่ๆ



[www.dt-web.tv](http://www.dt-web.tv)

# The Drivers

# ASIAN TRUCKER

YOU GUIDE TO  
ALL THINGS TRUCK



## EDITORIAL

บรรณาธิการ  
พิสุจน์อักษร  
พลิตโดย

ทรงยศ กมลวิภา  
พรพรม บุญถนอม  
อน อาร์ท ศรีอั้ง

## ADVERTISING

### THAILAND

ชินกมล ศรีสมโภชน์  
08 1916 5161

sales-thailand@asiantrucker.com

### MALAYSIA

Nicole Fong

Nicole@asiantrucker.com

### SINGAPORE

Floyd Cowan

Floyd@asiantrucker.com

## CIRCULATION, CONTRIBUTION and SUBSCRIPTION

info@asiantrucker.com

## WEBSITE and E-NEWSLETTER

www.asiantrucker.com

## Published By

On Art Creation Co., Ltd.  
59/21 Soi Sirisopha, Chokchai 4 Rd.,  
Lardprao Bangkok 10230  
0 2931 7870

www.onartgroup.com

## Distributed By Kled Thai

จัดจำหน่ายโดย เคล็ดไทย

ห้ามเผยแพร่หรือพิมพ์ซ้ำทั้งข้อความและรูปภาพทุกชิ้นในนิตยสารนี้ โดยมีได้รับอนุญาตเป็นลายลักษณ์อักษร

PDF versions  
are available for  
download at  
www.asiantrucker.com

Boost your business with a listing on our website. Find businesses or sell your truck, upload your events or images to the gallery. Visit our new website www.asiantrucker.com to put your company on speed.

# HAMMAR

หากกำลังมองหา ไซด์ โหลดเดอร์ คุณภาพระดับโลก คิดถึง**แฮมมาร์** ด้วยประสบการณ์กว่า 40 ปี ในวงการอุตสาหกรรม ซไซด์ โหลดเดอร์ เป็นหนึ่งเดียวในผลิตภัณฑ์ที่**แฮมมาร์**คิดค้นและพัฒนาตามความต้องการของลูกค้าที่ทุกมุมโลกมาตลอด ซึ่งทำให้เรามีความมั่นใจและกล้าการันตีคุณภาพของเรา เพราะชิ้นส่วนทุกชิ้นผลิตในประเทศสวีเดน

ทำไมต้องเลือก**แฮมมาร์** ซไซด์ โหลดเดอร์ รุ่น H 195 เพราะ 195 ได้พัฒนาโดยมุ่งเน้นถึงการใช้งานเอนกประสงค์ มีประโยชน์และปลอดภัยสูงสุด ง่ายและสะดวกกับผู้ใช้งาน สามารถยกและย้ายตู้คอนเทนเนอร์ขนาด 40 ฟุต หรือ 20 ฟุต สองตู้ได้อย่างปลอดภัย ใช้งานได้ในบริเวณพื้นที่จำกัดและสามารถยกตู้คอนเทนเนอร์ตั้งพื้นดินได้อย่างสะดวกและรวดเร็ว ภายในเวลา 3.5 นาที

มีอะไหล่สำรองในสต็อกสำหรับบริการลูกค้าและทีมเซอร์วิสตลอด 24 ชั่วโมงไม่มีวันหยุด



บ.แฮมมาร์ (ไทยแลนด์) จำกัด  
66/4 ม.11  
ต.บางพระ อ.ศรีราชา  
จ.ชลบุรี 20110

โทร. +66 (0)9 9412 9699  
E-mail : john@hammar.eu  
www.hammar.eu



หลายฝ่ายที่เกี่ยวข้อง ทั้งฝ่ายผู้ประกอบการขนส่ง และผู้ผลิตรถบรรทุก เพื่อการพาณิชย์ เชื่อว่าปีนี้เป็นปีสำหรับแวดวงรถบรรทุกเพื่อการพาณิชย์น่าจะมีแนวโน้มที่ดี อันเนื่องมาจากสัญญาณเชิงบวกหลายประการ

ไตรมาสแรกนี้ในแวดวงรถบรรทุกเพื่อการพาณิชย์จึงคึกคักเป็นพิเศษ UD ส่งผลิตภัณฑ์ใหม่เข้าสู่ตลาด เมอร์เซเดส-เบนซ์ (ประเทศไทย) เปิดตัวกลับเข้าสู่ตลาด Truck และ Bus ในประเทศไทยอย่างเป็นทางการ Scania ลงทุนเพิ่มในประเทศไทยแปดร้อยล้านบาทเพื่อสร้างความมั่นใจให้กับลูกค้า

แน่นอนว่าการเติบโตและก้าวไปข้างหน้าของธุรกิจภาคขนส่งนั้นไม่อาจดำเนินไปได้เพียงความมุ่งมั่นของภาคเอกชนฝั่งเดียว ที่สำคัญคือการสนับสนุนจากภาครัฐ ที่ต้องให้ความช่วยเหลือ โดยทำอย่างเข้าใจ จริงจัง และมีวิสัยทัศน์

Asian Trucker ในฐานะที่เป็นส่วนหนึ่งของอุตสาหกรรมนี้ย่อมอยากเห็นความเติบโตอย่างมั่นคงและมีทิศทาง และพร้อมจะช่วยเหลือเป็นหนึ่งในแรงขับเคลื่อนอย่างเต็มที่

ทรงยศ กมลทวิกุล  
บรรณาธิการ



# THAILAND INTERNATIONAL TRUCK SHOW 2017

MOVE FORWARD  
WITH ASEAN  
TRUCK LOGISTICS

8-10 JUNE 2017

HALL 1-2 IMPACT MUANG THONG THANI

## SHOW INFORMATION

Title	Thailand International TRUCK SHOW 2017
Period	8-10 June 2017 (Thu-Sat)
Venue	IMPACT Muang Thong Thani (Hall 1-2)
Total Area	12,400 m <sup>2</sup> (Indoor 10,000m <sup>2</sup> & Outdoor 2,400m <sup>2</sup> )
Organizer	Nishio Rent All Co.,Ltd. / Parabox Co.,Ltd.
Tradeshow	100 exhibitor companies 10,000 Key Buyers from 20 countries
Conference	ASEAN Trucking Federation Annual Meeting Transport & Logistics Conference Seminar
Concurrent Event	INTERMAT ASEAN 2017

The event's detail is subject to change without prior notice.



## OFFICIAL SUPPORTERS

在タイ日本国大使館  
Embassy of Japan in Thailand



JETRO Bangkok



## CONTACT US

For more information  
Any enquiry please contact Nishio Rent All (Thailand) Co.,Ltd.

Tel. : (66)2 - 6640627

Email : [info@thaitruckshow.com](mailto:info@thaitruckshow.com)

Japanese : Mr.Sumii

TH/ENG : Ms.Papaporn



2<sup>nd</sup> THAILAND  
INTERNATIONAL  
TRUCK SHOW 2017

<http://thaitruckshow.com>

# CONTENTS



8 Editor's Note

12 News & Market

Update

24 Talk

สนทนากับนายสมมาตรชนส่งทางบก  
แห่งประเทศไทย

30 Auto Parts

บริษัทขนาดบำรุง ตัวแทนจำหน่าย  
ดีเซล เทคนิค

32 Technology

ไปดูการทำงานของเครื่องตั้งศูนย์ถ่วงล้อ  
เทคโนโลยีจากสวีเดน CAR-O-LINER

36 Feature

การแข่งขันรถบรรทุกบนทางวิบากที่สุดโหด

46 Safe Roads

ส่งความคิดเห็นคำแนะนำติชม มาได้ที่ [songyot@asiantrucker.com](mailto:songyot@asiantrucker.com)  
ติดตาม Asian Trucker ประเทศไทยได้ที่ Facebook Asian Trucker - Thailand  
[www.asiantrucker.com](http://www.asiantrucker.com)  
สนใจโฆษณา ประชาสัมพันธ์ ติดต่อ ชีนกมล ศรีสมโภชน์ โทร. 08 1916 5161



# JOSAM cam-aligner

## เครื่องตั้งศูนย์ล้อสำหรับรถยนต์เชิงพาณิชย์

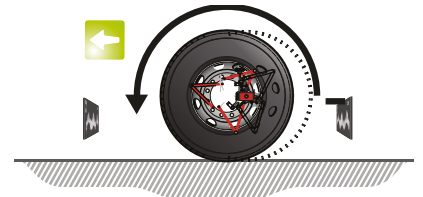
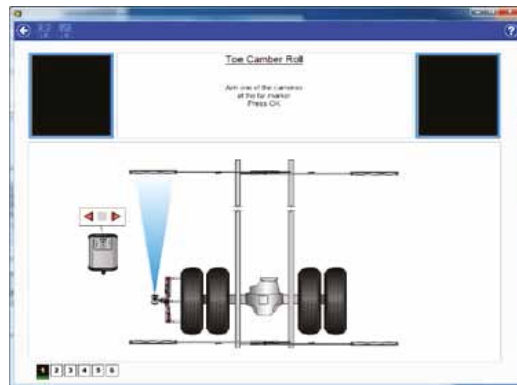


**การตั้งศูนย์ล้อมีความสำคัญอย่างไร**  
 การวัดและปรับตั้งมุมล้อรถยนต์ จะช่วยทำให้ประหยัดค่าเชื้อเพลิงและลดความเสียหายที่จะเกิดกับยางรถยนต์ ในขณะที่เดียวกันยังช่วยให้เกิดความปลอดภัยและสร้างเสถียรภาพในการควบคุมยานพาหนะ นั้นหมายความว่า การเดินทางด้วยรถยนต์บนทางหลวงจะมีความคล่องตัว และมีความปลอดภัยมากขึ้น ช่วยนำไปสู่สภาพแวดล้อมและสภาพเศรษฐกิจที่ดีขึ้น

เครื่องตั้งศูนย์ล้อสำหรับรถขนาดใหญ่ ผลิตจากวัสดุที่มีคุณภาพดี ใช้เทคโนโลยีระบบกล้องถ่ายภาพ ทำงานได้รวดเร็ว มีขนาดกะทัดรัด ทำให้สะดวกในการเคลื่อนย้าย สามารถใช้งานได้ทั้งในและนอกสถานที่ สามารถวัดค่ามุมล้อต่าง ๆ ได้ครบถ้วน ด้วยเทคโนโลยีของระบบกล้องที่เป็นสิทธิบัตรของ JOSAM โดยวัดเส้นกึ่งกลางตัวถัง (Center-line) ของรถเทียบกับข้อมูลอ้างอิง (Reference data) โดยผ่านกระบวนการหมุนล้อรถ (Rolling method) เพื่ออ่านค่าและประมวลผลค่ามุมต่าง ๆ ที่แท้จริงได้ โดยไม่ต้องทำการยกเพลลาใด ๆ เพื่อทำการ Run-Out (ผลิตภัณฑ์จากประเทศสวีเดน)



เชื่อมต่อระหว่างเครื่องตั้งศูนย์ล้อและคอมพิวเตอร์ด้วยระบบไร้สาย โดยระบบซอฟต์แวร์จะช่วยแนะนำให้กับผู้ใช้ ในการวัดค่าต่าง ๆ จนถึงขั้นตอนพิมพ์รายงานผล



ใช้วิธีการวัดค่าด้วยระบบ rolling โดยการเคลื่อนรถบนพื้นราบเพื่อให้ล้อหมุนครบรอบ ด้วยวิธีนี้เครื่องตั้งศูนย์ล้อจะสามารถวัดค่ามุมต่าง ๆ ได้ครบถ้วนและสามารถปรับตั้งมุมล้อได้ตามความต้องการ



### บริษัท มาศิริ อีควิปเมนท์ จำกัด

729/131-133 ถ.รัชดาภิเษก บางโพธิ์พวง ยานนาวา กรุงเทพฯ 10120

โทรศัพท์ : 02-295-0480-5 แฟกซ์ : 02-294-0600 อีเมล : masiriequip@yahoo.com

[www.masiriequip.com](http://www.masiriequip.com)

## Kman AutoService ส่งมอบ MAN ให้กับบริษัท พรโสภานสง จำกัด



บริษัท พรโสภานสง จำกัด รับรถหัวลาก MAN จำนวน 10 คัน จาก Kman AutoService เข้าประจำการ โดยมี คุณศุภวิทย์ ดุรงค์พันธ์ กรรมการผู้จัดการเป็นผู้รับมอบ

## UD ส่ง Croner (โครเนอร์) รถบรรทุกขนาดกลางสู่ตลาดรถบรรทุก



Volvo Group จัดงานเปิดตัวรถบรรทุกขนาดกลางจาก UD เข้าสู่ตลาดอย่างเป็นทางการ โดยมีชื่อรุ่นว่า Croner (โครเนอร์) ทำให้ UD มีรถครบทุกขนาดในตลาดรถบรรทุก สามารถดำเนินการตลาดได้อย่างเต็มประสิทธิภาพ นอกไปจากการเปิดตัวแล้วยังแนะนำบริการหลังการขายหลายอย่าง หนึ่งในนั้นคือบริการโมบายเซอร์วิส ซึ่งเชื่อว่าจะช่วยส่งเสริมให้ลูกค้าได้รับความสะดวกสบายเพิ่มมากขึ้น



## TPARK จับมือ พรอสเพค รุกธุรกิจโรงงานและคลังสินค้าในทำเลยุทธศาสตร์บางพลี คว้า SCANIA(สแกนเนีย) ผู้จัดจำหน่ายรถโดยสารและรถบรรทุกสัญชาติสวีเดน พัฒนาโรงงานแบบ Built to Suit



TPARK จับมือ พรอสเพค รุกธุรกิจโรงงานและคลังสินค้าในทำเลยุทธศาสตร์บางพลี เพื่อเป็นโซนอุตสาหกรรมรองรับความต้องการหลากหลาย อาทิ ยานยนต์ สินค้าอุปโภคบริโภค ผู้ให้บริการด้านโลจิสติกส์ เป็นต้น พร้อมคว้าสแกนเนีย ผู้จัดจำหน่ายรถโดยสารและรถบรรทุกสัญชาติสวีเดน พัฒนาโรงงานแบบ Built to Suit เป็นรายแรก

นายวีรพันธ์ พูลเกษ ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร บริษัท ไทยคอนอินดัสเทรียล คอนเน็คชั่น จำกัด (มหาชน) ผู้นำด้านการพัฒนาอสังหาริมทรัพย์เพื่ออุตสาหกรรมในประเทศไทย เปิดเผยว่า กลุ่มไทยคอน โดยบริษัท ไทยคอน โลจิสติกส์ พาร์ค จำกัด หรือ TPARK จับมือกับบริษัท พรอสเพค ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด หรือ พรอสเพค ในการพัฒนาอสังหาริมทรัพย์เพื่อรองรับความต้องการของภาคอุตสาหกรรมในทำเลยุทธศาสตร์บางพลี

“ความร่วมมือของ TPARK และ พรอสเพค ในธุรกิจดังกล่าว นับเป็นจุดเปลี่ยนใหม่ในวงการพัฒนาอสังหาริมทรัพย์เพื่ออุตสาหกรรม โดยเกิดจากสองบริษัทที่มีโมเดลธุรกิจเดียวกันได้ตั้งจุดเด่นของแต่ละบริษัทมาผสมผสานให้มีความลงตัวและพัฒนาธุรกิจโลจิสติกส์พาร์คให้มีความเข้มแข็งมากยิ่งขึ้น โดย TPARK เองมีจุดแข็งด้านความเชี่ยวชาญ องค์ความรู้ และทีมงานมืออาชีพในการพัฒนาอาคารเพื่อการอุตสาหกรรมแบบสร้างตามความต้องการของลูกค้าหรือ Built to Suit ที่มีมาตรฐานในระดับสากล ในขณะที่ พรอสเพค มีที่ดินพร้อมพัฒนาจำนวนมากในทำเลบางพลี ซึ่งถือเป็นโซนยุทธศาสตร์ในการกระจายสินค้าของประเทศที่หลายอุตสาหกรรมให้ความสำคัญ อาทิ อุตสาหกรรมยานยนต์ อุตสาหกรรมอิเล็กทรอนิกส์ สินค้าอุปโภคบริโภค ผู้ให้บริการด้านโลจิสติกส์ธุรกิจขายปลีกและขายส่ง ธุรกิจอาหารและเครื่องดื่ม ธุรกิจยาและเครื่องสำอางค์ เป็นต้น” นายวีรพันธ์ กล่าว

ในขณะที่ นายวรสิทธิ์ โกคาศัยพัฒน์ ประธาน บริษัท พรอสเพค ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด กล่าวเสริมว่า “พรอสเพค เล็งเห็นความ

มีศักยภาพของทำเลบางพลี ซึ่งเป็นทำเลยอดนิยมสำหรับการประกอบการอุตสาหกรรมและศูนย์กลางด้านโลจิสติกส์ของภาคกลาง เนื่องจากทำเลที่ตั้งของโครงการตั้งอยู่บนถนนบางนา-ตราด กม.23 ซึ่งเป็นเขตประกอบการอุตสาหกรรม หรือ พื้นที่สีม่วงที่ใกล้กรุงเทพฯ และมีความโดดเด่นในศักยภาพด้านการขนส่ง และการกระจายสินค้าสูง ทั้ง พรอสเพค และ TPARK เชื่อมมั่นว่า การร่วมเป็นพันธมิตรทางธุรกิจกันในครั้งนี้จะส่งผลให้ธุรกิจพัฒนาโรงงานและคลังสินค้าครั้งนี้ได้รับการตอบรับจากลูกค้าและประสบความสำเร็จเป็นอย่างดี โดยเราได้รับเกียรติจากบริษัท สแกนเนีย กรุ๊ป (ประเทศไทย) จำกัด เป็นลูกค้าในโครงการนี้เป็นรายแรก”

สแกนเนีย (ประเทศไทย) เลือก พรอสเพค และ TPARK เป็นพันธมิตรในการสร้างโรงงานเพื่อผลิตชิ้นส่วนรถยนต์แห่งใหม่ของบริษัทฯ เป็นพื้นที่โรงงานรวมประมาณ 14,000 ตารางเมตร บนพื้นที่รวมประมาณ 23 ไร่ ซึ่งโรงงานแห่งนี้จะเป็นแบบ Built to Suit หรือสร้างตามความเหมาะสมในการใช้งานด้านการผลิตและตามมาตรฐานของสแกนเนีย ซึ่งคาดว่าจะก่อสร้างแล้วเสร็จในต้นปี 2561

นายเท็ด โกรานสัน รักษาการกรรมการผู้จัดการ บริษัท สแกนเนีย กรุ๊ป (ประเทศไทย) จำกัด บริษัทในเครือของสแกนเนีย ซีวี ผู้ผลิตรถโดยสารและรถบรรทุกสัญชาติสวีเดน ได้กล่าวว่า “สแกนเนีย เล็งเห็นว่าประเทศไทยเป็นหนึ่งในตลาดสำคัญในแถบประเทศเอเชีย จึงได้ตัดสินใจที่จะขยายการเติบโตทางด้านอุตสาหกรรมในประเทศนี้ เพื่อให้บรรลุวัตถุประสงค์ดังกล่าว บริษัทฯ มีความยินดีเป็นอย่างยิ่งที่ได้ร่วมเป็นพันธมิตรกับ TPARK และพรอสเพค ดีเวลลอปเม้นท์ ซึ่งได้จัดสร้างโรงงานแบบ Built to Suit 2 หลังในแถบบางพลี ด้วยสแกนเนียมีมาตรฐานสูงในด้านข้อกำหนดของการสร้างโรงงาน อาทิเช่น คุณภาพของพื้น การเลือกใช้วัสดุที่ปลอดภัยไร้ซิลิโคนและเป็นมิตรต่อสิ่งแวดล้อม เป็นต้น แต่เราก็มั่นใจได้ว่า TPARK จะสามารถตอบสนองความต้องการของเราได้เป็นอย่างดี นอกจากนี้ ทำเลในแถบบางพลีก็เป็นทำเลที่ตอบโจทย์ของสแกนเนียเป็นอย่างมาก เพราะอยู่ใกล้กับแหล่งการค้าเนินธุรกิจของสแกนเนียในประเทศไทย ที่ทั้งสะดวกในด้านการคมนาคมและมีความพร้อมในด้านสาธารณูปโภคและสิ่งอำนวยความสะดวกต่างๆ เป็นอย่างดี บริษัทฯ จึงมั่นใจเป็นอย่างยิ่งว่าทำเลในแถบบางพลีนี้จะเหมาะสมต่อการดำเนินธุรกิจของสแกนเนียในประเทศไทย”



# สแกนเนีย เซอร์ไพรส์ตลาด สร้างสถิติใหม่ ยอดขายสูงสุดในรอบ 30 ปี

สแกนเนีย สร้างเซอร์ไพรส์ตลาดรถเพื่อการพาณิชย์ขนาดใหญ่ โขว์สถิติใหม่ยอดขายรวมรถบรรทุกปี 59 พุ่งสูง 424 คัน ส่วนปี 60 คาดตลาดรถบรรทุกขนาดใหญ่เพื่อการพาณิชย์แนวโน้มดี จากการลงทุนโครงสร้างพื้นฐานภาครัฐที่เป็นรูปธรรมและการลงทุนภาคเอกชนที่เริ่มฟื้นตัว ล่าสุดส่งรถบรรทุกรุ่นพิเศษ G-Series จำกัดจำนวนเพียง 30 คัน เฉพาะฉลองครบรอบ 30 ปี สแกนเนียในประเทศไทย พร้อมวางแผนการลงทุนใหม่เตรียมงบประมาณรายล้านบาท ตั้งโรงงานประกอบในไทย ในปี 61

นายสเตฟาน ดอร์สกี กรรมการผู้จัดการ บริษัท สแกนเนีย สยาม จำกัดเปิดเผยถึงภาพรวมของตลาดรถบรรทุกขนาดใหญ่เพื่อการพาณิชย์และรถบัสโดยสารในปีที่ผ่านมา (2559) ว่า ตลาดรวมของรถบรรทุกมีการเติบโตประมาณ 8.5% หรือ ประมาณ 17,000 คัน ส่วนตลาดรวมของรถบัสโดยสารเติบโตประมาณ 9.7% หรือ ประมาณ 1,600 คัน ถือเป็นแนวโน้มการฟื้นตัวและเป็นสัญญาณที่ดีว่าตลาดรถบรรทุกและรถบัสโดยสารได้ผ่านจุดต่ำสุดไปแล้ว

ซึ่งในปี 2559 นั้น ถือว่า สแกนเนีย ประสบความสำเร็จเป็นอย่างมาก โดยสามารถสร้างยอดขายรวมของกลุ่มรถบรรทุกได้ถึง 424 คัน นับเป็นสถิติสูงสุดใหม่ โดยความสำเร็จดังกล่าวมาจากการที่ลูกค้าให้การยอมรับในประสิทธิภาพของนวัตกรรมและเทคโนโลยีรถสแกนเนีย ทั้งใน



เรื่องการประหยัดเชื้อเพลิง มีความปลอดภัยสูง และ มีการพัฒนาบริการหลังการขายอย่างต่อเนื่องตลอดเวลาและการให้บริการการตรวจเช็คสภาพ ซ่อมฟรียาวถึง 2 ปี ด้านตลาดในกลุ่มรถบัสโดยสารนั้น สแกนเนีย มีการส่งมอบรถให้แก่ลูกค้า 91 คัน ซึ่งหากดูจากจำนวนรถที่จดทะเบียนกับกรมขนส่งทางบกแล้ว จะเห็นได้ว่ากลุ่มรถบัสโดยสาร สแกนเนีย ยังแข็งแกร่งและรักษาความเป็นผู้นำในกลุ่มค่ายยุโรปได้เป็นอย่างดี ซึ่งล่าสุดได้มีการส่งรถบรรทุกรุ่นพิเศษ G-Series จำกัดจำนวนเพียง 30 คัน เข้ามาเพื่อเป็นการฉลองครบรอบ 30 ปี สแกนเนียในประเทศไทยอีกด้วย

สำหรับแนวโน้มการเติบโตของตลาดรถบรรทุกในปี 2560 นั้น คาดว่าน่าจะเติบโตเพิ่มขึ้นได้ประมาณ 5-10% หรือประมาณ 19,000-20,000 คัน ส่วนรถโดยสารจะอยู่ที่ประมาณ 1,600 คัน โดยได้รับอานิสงค์จากนโยบายการลงทุนโครงสร้างพื้นฐานภาครัฐที่เป็นรูปธรรม สัญญาณการส่งออกที่เริ่มฟื้นตัว ราคาผลผลิตในภาคเกษตรบางชนิดที่เริ่มมีราคาสูงขึ้น การเติบโตของการท่องเที่ยวและมูลค่าการค้าในกลุ่มเออีซีที่ยังคงขยายตัว

ด้านแผนงานบริการนั้น สแกนเนีย มีการปรับปรุงและเพิ่มประสิทธิภาพงานบริการอยู่ตลอดเวลาเพื่อสร้างความพอใจสูงสุดให้แก่ลูกค้า ล่าสุดได้มีการเปิด Scania Assistance Center ศูนย์ช่วยเหลือฉุกเฉิน 24 ชั่วโมง โดยลูกค้าสามารถโทรแจ้งปัญหาหรือขอคำปรึกษาได้ฟรี ที่เบอร์ 1800-019-888 ส่วนความคืบหน้าด้านการขยายและปรับปรุงศูนย์บริการในเดือนมกราคม ได้มีการย้ายศูนย์บริการแหลมฉบัง ไปยังบริเวณสี่แยกทางหลวงหมายเลข 7 ถนน 331 ซึ่งมีความสะดวกในการเข้ารับบริการเพิ่มมากขึ้น และในเดือนพฤษภาคมจะมีการเปิดศูนย์บริการแห่งใหม่ที่จังหวัดระยอง บริเวณถนนหมายเลข 36 พร้อมทั้งยังเดินทางลงทุนในการขยายศูนย์บริการต่อไปเพื่อให้ครอบคลุมพื้นที่ทั่วประเทศมากที่สุด

ส่วนทิศทางการลงทุนในประเทศไทยนั้น นายสเตฟาน ดอร์สกี กล่าวเพิ่มเติมว่า ถือเป็นข่าวดีเนื่องจากสแกนเนียมีการเตรียมงบประมาณประกอบรถบรรทุก หัวเก๋ง และ แชตซีอีร์โดยสารแห่งใหม่ในประเทศไทยไว้ถึง 800 ล้านบาท โดยมีกำหนดระยะเวลาการดำเนินงานในปี 2561 ซึ่งการลงทุนในครั้งนี้เนื่องจากเห็นว่าไทยเป็นจุดยุทธศาสตร์ที่สำคัญและเป็นศูนย์กลางของทั้งอุตสาหกรรม การค้า และการขนส่งของอาเซียน มีอุตสาหกรรมยานยนต์ที่แข็งแกร่ง โดยเฉพาะคนไทยซึ่งมีศักยภาพสามารถเรียนรู้และพัฒนาได้อย่างรวดเร็ว การลงทุนก่อตั้งโรงงานในไทยจะทำให้สแกนเนียมีความใกล้ชิดกับลูกค้าในภูมิภาคอาเซียน เอเชีย และ โอเชียเนียเพิ่มขึ้นอีกด้วย

## HIGH QUALITY GRP FOR COMMERCIAL VEHICLES

Brianza Plastica's ELYCOLD and ELYPLAN fiberglass rolls and sheets, respectively produced with cold discontinuous and hot continuous lamination process, are the ideal solution for all markets demands.

**ELYCOLD:** high quality fibreglass laminates that stand out for the near invisibility of the fibreglass - thanks to the cold polymerisation of the material - and for the production flexibility that allows producing customised products even in small quantities.

**ELYPLAN:** characterised by an excellent quality/price ratio, the possibility to produce rolls and sheets in lengths as requested.



Elycold and Elyplan fiberglass laminates are widely used in the field of commercial and temperature controlled vehicles for the construction of walls, anti-hail roofs, floors and interior coverings. The special protective gelcoat protects against UV rays and yellowing, preserving quality and appearance over time.



### MAIN ADVANTAGES:

- WATERPROOF
- LIGHT
- STRONG CORROSION RESISTANT
- DURABLE
- EASY TO CLEAN
- HAIL RESISTANT
- LOW THERMAL EXPANSION COEFFICIENT
- HIGH ELASTICITY

รถโดยสารที่ให้บริการในประเทศอาเซียนนับว่ามีความหลากหลายเป็นอย่างมาก วันนี้เรานำภาพรถบัสที่วิ่งรับส่งผู้โดยสารของประเทศเพื่อนบ้านอย่างลาวมาฝากกัน โดยคันนี้วิ่งเชื่อมสองเมืองท่องเที่ยวของไทย-ลาว ที่แตกต่างกันได้ชัดเจนคือรูปแบบของที่นั่ง เป็นแบบนั่งและนอนในที่เดียวกัน



# รถบัส Bus





# SOUTH EAST ASIA'S LARGEST COMMERCIAL VEHICLE EXHIBITION

18-20 MAY 2017, MINES CONVENTION CENTRE

东南亚区域之  
最大型商用车辆展览会  
2017年5月18日至5月20日，绿野国际会展中心



Back for the third time, Asian Trucker invites you to be part of the largest dedicated exhibition for commercial vehicles in Southeast Asia. Co-organized by Asian Trucker Media, two highly successful commercial vehicle exhibitions were previously held in Malaysia. Following the success of the past event, we are returning with the show in May 2017 under a new, more inclusive name.

MCVE, organised by Asian Trucker, will be held in the Mines International Convention and Exhibition Centre from 18th to 20 May 2017. Fringe programs, including the Asian Trucker Networking Night, will run concurrent. Please visit [www.mcve.com.my](http://www.mcve.com.my) for details and updates. Access is free of charge for delegates.

To book your booth or to learn more, please contact Nicole Fong via [nicole@asiantrucker.com](mailto:nicole@asiantrucker.com) or +6012 207 5528

Lot No 8-2, ( Level 2 ) Medan Klang Lama 28, Jalan Klang Lama, 58000 Kuala Lumpur

随着《Asian Trucker》杂志在近年来所举办的商用车辆展览获得各界营运商、物流公司以及利用货车经营等业者热烈响应，我们将在明年5月于我国举办第3届大马商用车辆展览。

本届展览将于2017年5月18日至20日，在马来西亚绿野国际会展中心(MIECC)举行，故此我们诚意邀请您参与此次展览，共同见证这东南亚区域内其中最大型的商用车辆展览活动。期间，我们更特别为各界参与展出的公司举办亚洲货车业者交流晚宴，促进区域内物流领域合作交流。

欲知更多详情，请浏览[www.mcve.com.my](http://www.mcve.com.my)，以掌握有关本届会展的最新资讯，参与此次展览的公司代表及业者皆可免费出席相关会展活动。

有兴趣预订展示单位者，可致电邮至[nicole@asiantrucker.com](mailto:nicole@asiantrucker.com)或拨打6012- 207 5528，以联络本杂志社广告部代表Nicole Fong了解更多详情。

Organised by



Supported by



SURUHANJAYA  
PENGANGKUTAN AWAM DARAT  
LAND PUBLIC TRANSPORT  
COMMISSION



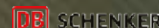
Media Partners



Main Contractor



Freight Forwarder





บรรยากาศภายในวันเปิดตัวโชว์รูมและศูนย์บริการ พร้อมการแถลงข่าวแต่งตั้งผู้แทนจำหน่ายอย่างเป็นทางการ และการทำพิธีส่งมอบกุญแจให้กับลูกค้า

มร.ไมเคิล เกรว่ ประธานบริหารบริษัท  
เมอร์เซเดส-เบนซ์ (ประเทศไทย)  
คุณสุรติ วทามิยปราโมทย์  
คุณสุวิช วทามิยปราโมทย์  
สองผู้บริหารเอเชีย ทริค





# Mercedes-Benz (Thailand)

## ท่าตลาด Truck & Bus ในประเทศไทย อย่างเป็นทางการ โดย เอเชีย ทรัค

รถหัวลากจาก Mercedes-Benz กลับมาสู่เมืองไทยอีกครั้งอย่างเป็นทางการ สำหรับใครที่ชื่นชอบคุณภาพมาตรฐานจากประเทศเยอรมนี Actros พร้อมให้จับจองแล้ว โดย Mercedes-Benz (Thailand) แต่งตั้งให้ เอเชีย ทรัค เป็นผู้แทนจำหน่ายและให้บริการหลังการขายอย่างเป็นทางการ

เมื่อเดือนกุมภาพันธ์ที่ผ่านมา เอเชีย ทรัค ร่วมกับ Mercedes-Benz (Thailand) จัดงานใหญ่ เปิดตัวโชว์รูมและศูนย์บริการที่ทันสมัยครบวงจร พร้อมกับแถลงข่าว เอเชีย ทรัค ได้รับการแต่งตั้งจาก Mercedes-Benz (Thailand) ให้เป็นผู้แทนจำหน่ายและให้บริการอย่างเป็นทางการในประเทศไทย

การมาของรถบรรทุกหัวลากของ Mercedes-Benz คราวนี้ เป็นการเข้ามาท่าตลาดอย่างเป็นทางการ โดย Mercedes-Benz (Thailand) Actros (แอกทรอสด) ที่นำเข้ามาจำหน่ายในประเทศไทยเป็นการนำเข้าโดยตรงมาจากประเทศเยอรมนี

คุณภาพมาตรฐานภายใต้โลโก้ดาวสามแฉกนั้นเป็นที่ยอมรับไปทั่วโลก ไม่ว่าจะเป็นยานพาหนะในรูปแบบลักษณะไหนก็ตามที่ Mercedes-Benz ผลิตขึ้น

ไม่เพียงแต่การแต่งตั้งผู้แทนจำหน่ายและให้บริการอย่างเป็นทางการ Mercedes-Benz (Thailand) ยังมีบริการในเรื่องของลิขสิทธิ์ซึ่งเพื่อช่วยให้ลูกค้าที่มีความต้องการใช้รถหัวลากของ Mercedes-Benz ได้มีความสะดวกสบายในการจัดซื้อ สนับสนุนทั้งดีลเลอร์และลูกค้าของดีลเลอร์

Actros (แอกทรอสด) ที่นำเข้ามาท่าตลาดในเมืองไทยคือ Actros (แอกทรอสด) 3344 เหมาะกับการขนส่งสินค้าที่มีน้ำหนักมาก การขนส่งระยะทางไกล, 2244 เหมาะกับการขนส่งทั่วไป, 2644 สำหรับขนส่งสารเคมี น้ำมัน ทุกวันนี้เทคโนโลยีที่ทันสมัยจาก Mercedes-Benz มากมาย ทั้งในแง่ของกำลังเครื่องยนต์ อัตราการสิ้นเปลือง ความปลอดภัยและสะดวกสบาย ซึ่งมาตรฐานของ Mercedes-Benz นั้นได้รับการยอมรับจากผู้ใช้งานทั่วโลกอย่างไม่ต้องสงสัย โดยเฉพาะความแข็งแรงทนทาน ค่าดูแลรักษาต่ำ และยังมีในส่วนของแชสซีส์ที่ปรับได้ด้วย ในส่วนของบริการหลังการขายยังมีส่วนของโมบายเซอร์วิส เมื่อเป็นการเข้าสู่ตลาดโดยบริษัทแม่ ลูกค้าสามารถวางใจได้ถึงเรื่องบริการหลังการขาย โดยเฉพาะในเรื่องของอะไหล่

ในวันนั้น เอเชีย ทรัค ยังได้มีการส่งมอบกุญแจรถให้กับบรรดาลูกค้าที่มอบความไว้วางใจ ชื่อทรัคและบัลของ Mercedes-Benz ไปขับเคลื่อนธุรกิจของตนเองด้วย

คุณสุรวิ ตวานิชปราชญ์ รองกรรมการผู้จัดการบริษัท เอเชีย ทรัค จำกัด กล่าวไว้ว่า “ทั้ง Mercedes-Benz และ เอเชีย ทรัค มีสิ่งหนึ่งที่เหมือนกันคือ รักษาในคำมั่นสัญญา เอเชีย ทรัค รักษาความมั่นใจสัญญาต่อลูกค้าของ เอเชีย ทรัค เราดูแลลูกค้าอย่างดี ไม่เคยทอดทิ้งกัน เมื่อขายรถให้ลูกค้าไปแล้ว การดูแลหลังการขายเป็นสิ่งที เอเชีย ทรัค ให้ความสำคัญ”

สำหรับใครที่กำลังมองหา รถหัวลากคุณภาพและมาตรฐานเยอรมัน เพื่อรองรับการใช้งานกับการันตีอายุการใช้งานที่ยาวนาน ค่าบำรุงรักษาต่ำ ลองไปสัมผัสกับ Actros (แอกทรอสด) จาก Mercedes-Benz ได้แล้ววันนี้ที่ เอเชีย ทรัค





รถบรรทุกของ Mercedes-Benz ช่วยขับเคลื่อนธุรกิจของคุณก้าว ยืนหยัดเคียงคู่กันมา เป็นเวลาร้อยกว่าปีแล้ว



# Mercedes-Benz Truck



ปีนี้ตลาดรถบรรทุกหนักหรือ Heavy Duty ในเมืองไทย ดูเหมือนจะคึกคักขึ้น เมื่อมีผู้เล่นรายใหม่ปรากฏตัวขึ้น

จะว่าไปแล้วรถบรรทุกหนักของ Mercedes-Benz ไม่ใช่ของใหม่ในประเทศไทย เพราะมีการใช้งานอยู่ตามบริษัทที่ต้องการขีดความสามารถสูงจากรถบรรทุกของ Mercedes-Benz สำหรับประเภทงานที่ตนเองทำอยู่ รวมทั้งในหน่วยงานราชการบางหน่วย แต่ที่ผ่านมาเป็น การนำเข้าโดยเฉพาะกิจ วันนี้ Mercedes-Benz (Thailand) ประกาศชัดเจนว่าทำการตลาดรถ Truck & Bus ในประเทศไทยอย่างเป็นทางการ โดยแต่งตั้งผู้แทนจำหน่ายและให้บริการเป็นที่เรียบร้อยแล้วนั่นคือบริษัท เอเชีย ทรัค และ ได้มีการจำหน่ายรถบรรทุก Mercedes-Benz รุ่น Actros ให้กับลูกค้าไปแล้วจำนวนหนึ่ง

แน่นอนว่าเมื่อย้อนไปดูประวัติศาสตร์เกี่ยวกับรถบรรทุกของ Mercedes-Benz พวกเขาเริ่มต้นมานานแล้ว และทำได้ดี คุณสมบัติอันโดดเด่นคือความทนทานและค่าการบำรุงรักษาที่ต่ำ ใช้งานได้ยาวนาน ซึ่งได้รับการพิสูจน์จากผู้ใช้งานทั่วโลก

Actros (แอกทรอส) คือรุ่นที่นำเข้ามาทำตลาดในประเทศไทย เป็นรถบรรทุกหนัก Mercedes-Benz นำเสนอ Actros (แอกทรอส) สู่ตลาดในปี 1996 มุ่งเน้นไปที่การใช้งานเพื่อการขนส่งทางไกล การขนถ่ายสินค้าหนัก รุ่นแรกมีน้ำหนักเริ่มต้นที่ 18 ตัน ขับเคลื่อนโดยเครื่องยนต์ดีเซล เทอร์โบชาร์จเจอร์ และอินเตอร์คูลเลอร์ Actros (แอกทรอส) เปิดตัวรุ่นที่สองในปี 2002 และรุ่นที่สาม ในปี 2007 รุ่นที่สี่ของ Actros (แอกทรอส) เปิดตัวในเดือนกรกฎาคม 2011

ทุกวันนี้ทั่วโลกมี Actros (แอกทรอส) ช่วยทำหน้าที่ขับเคลื่อนธุรกิจให้กับบริษัทต่างๆ ไม่เพียงแต่กิจการขนส่งสินค้าเท่านั้น ยังมีกิจการพิเศษต่างๆ อีกหลายหลาย อาทิ งานเหมือง งานก่อสร้างขนาดใหญ่ต่างๆ โดยได้รับความไว้วางใจจากผู้ใช้งานทั่วโลก ด้วยคุณภาพที่เชื่อถือได้

Actros (แอกทรอส) ที่นำเข้ามาสู่ตลาดประเทศไทยคือ Actros (แอกทรอส) 3344, 2244, 2644 แน่นอนว่าภายใต้ปรัชญาในการออกแบบของ Mercedes-Benz คือคำนึงถึงความปลอดภัยในการใช้งาน Mercedes-Benz กล่าวไว้ว่า **“งานของคุณจะปลอดภัย นี่ค้ำำมั่นสัญญาของเรา”**

# Scania



## สแกนเนียขยายปฏิบัติการด้านอุตสาหกรรม และการพาณิชย์ในประเทศไทย

เอเชีย นอร์ดิก ได้พบกับคุณ Ted Göransson (เกิด โกรานสัน) เพื่อรับทราบรายละเอียดเพิ่มเติมเกี่ยวกับการเข้าไปลงทุนในประเทศ และวิธีการที่สแกนเนียจะดำเนินการ เพื่อให้เกิดผล

สแกนเนียเห็นว่าประเทศไทยเป็นตลาดสำคัญแห่งหนึ่งในเอเชีย สแกนเนียจึงมองไทยเป็นศูนย์กลางที่สำคัญในการขยายฐานอุตสาหกรรมและการพาณิชย์ในประเทศไทย โดยสแกนเนียจะเปิดโรงงานประกอบรถบรรทุกและตัวถังรถบัส รวมทั้งโรงงานผลิต cab (หัวเก๋ง) แห่งใหม่ ในเขตกรุงเทพฯ รวมไปถึงพื้นที่สำนักงานการผลิต ส่วนโลจิสติกส์ และจัดซื้อตลอดจนการวิจัยและพัฒนา ทั้งหมดนี้มีมูลค่าการลงทุนรวม 21.2 ล้านยูโร (ประมาณ 800 ล้านบาท) มีกำหนดเริ่มเปิดการดำเนินงานในปี 2561

นอกจากนี้จะมีการเปิดสำนักงานใหญ่ประจำภูมิภาคในประเทศไทย เพื่อสนับสนุนตัวแทนจำหน่ายของสแกนเนียในทวีปเอเชียและโอเชียเนียสำหรับการประกอบธุรกิจในตลาดของตัวแทนจำหน่าย การตัดสินใจที่จะปักหลักสำนักงานใหญ่ที่ประเทศไทยเนื่องมาจากมีแนวโน้มตลาดที่เป็นบวก รวมถึงการมีที่ตั้งเหมาะสมสามารถเชื่อมต่อไปยังภูมิภาคและสำนักงานใหญ่ในสวีเดนได้โดยสะดวก

“การเปิดสำนักงานใหญ่แห่งใหม่จะทำให้การทำงานด้านอุตสาหกรรมและการพาณิชย์เข้าใกล้ลูกค้าในเอเชียได้มากยิ่งขึ้น โดยเฉพาะในประเทศไทย” คุณเท็ด โกรานสัน ผู้อำนวยการโครงการตั้งสำนักงานใหญ่แห่งใหม่กล่าว “การเพิ่มสำนักงานของเราในประเทศไทยจะทำให้เราสามารถตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้อย่างรวดเร็ว เพื่อการขนส่งที่ดีที่สุดสำหรับลูกค้าแต่ละราย” การเปิดสำนักงานใหญ่แห่งใหม่เป็นส่วนหนึ่งของกลยุทธ์ของสแกนเนียที่ให้

“การเพิ่มความแข็งแกร่งภายในประเทศยังแสดงให้เห็นด้วยว่าเราจริงจังกับประเทศไทย ในการจะอยู่เคียงข้างไปกับลูกค้าของสแกนเนีย” Ted Göransson รักษาการกรรมการผู้จัดการ บริษัท สแกนเนีย กรุ๊ป (ประเทศไทย)



ความสำคัญกับประเทศไทย และเสริมการขยายเครือข่ายบริการของสแกนเนียในประเทศที่ได้ประกาศไปแล้ว จาก 10 แห่งในปัจจุบันเป็น 18 แห่งภายในปี 2562

เงินลงทุนทั้งสิ้น 800 ล้านบาท จะใช้กับโรงงานประกอบและผลิตเป็นหลัก ตลอดจนอุปกรณ์ที่จำเป็น ส่วนหนึ่งที่จะลงทุนเป็นหลักคือ อุปกรณ์เชื่อมและทาสี cab ซึ่งปัจจุบันยังไม่มีคุณเท็ด โกรานสัน ให้รายละเอียดต่อไปว่า นี่ยังเป็นโอกาสที่สแกนเนียจะได้รวบรวมทรัพยากรต่างๆ ไว้ที่สำนักงานใหญ่ประจำภูมิภาค เพื่อให้มีความแข็งแกร่งมากขึ้น เนื่องจากในปัจจุบันงานด้านการสนับสนุนนั้นกระจายอยู่ในประเทศมาเลเซีย ฮองกง และไทย นอกจากนี้จะโยกย้ายทรัพยากรที่เกี่ยวข้องกับผลิตภัณฑ์ จากสวีเดนมาที่ประเทศไทยอีกด้วย คุณเท็ด โกรานสัน ประเมินการว่า การตั้งสำนักงานประจำภูมิภาคจะเป็นแบบค่อยเป็นค่อยไปในช่วง 2 ปีข้างหน้า

“เราต้องการเข้าใกล้ลูกค้ามากขึ้น ซึ่งเป็นหลักการสำคัญที่เราใช้กับปฏิบัติการครั้งนี้ เพราะหากเพิ่มความแข็งแกร่งของปฏิบัติการด้านอุตสาหกรรมในพื้นที่จะทำให้เราสามารถบริการลูกค้าได้ดีขึ้น” เขากล่าวในรายละเอียด จากมุมมองของเขาสถานการณ์ทางการเมืองในประเทศไทยเริ่มมีเสถียรภาพ และตอนนี้ก็เป็นเวลาที่ดีที่จะดำเนินการตามแผนต่อไป

การลงทุนในโรงงานประกอบและผลิตแห่งใหม่ และสำนักงานใหญ่ประจำภูมิภาค ควบคู่กับการขยายเครือข่ายบริการนั้นเกิดขึ้นจากการคิดว่าความต้องการในรถสแกนเนียจะเพิ่มขึ้น “เราเห็นถึงความต้องการรถสแกนเนียมีแนวโน้มที่ดี และความต้องการรถบรรทุกและรถบัสคุณภาพก็เพิ่มขึ้น อันเป็นแรงสนับสนุนที่ดี การเพิ่มความแข็งแกร่งภายในประเทศยังแสดงให้เห็นด้วยว่าเราจริงจังกับประเทศไทย ในการจะอยู่เคียงข้างไปกับลูกค้าของสแกนเนีย





# คุยกันครึ่งชั่วโมง กับนายกสมาคมขนส่งทางบกแห่งประเทศไทย

## อภิชาติ ไพรรุ่งเรือง

Asian Trucker พยายามหาโอกาสสนทนากับคุณอภิชาติ ไพรรุ่งเรือง นายกสมาคมขนส่งทางบกแห่งประเทศไทยอยู่หลายครั้ง แต่นัดหมายก็ไม่ลงตัวเสียที ช่วงก่อนสิ้นปี Asian Trucker มีโอกาสฟังคุณอภิชาติ กล่าวสั้นๆ ในงานประชุมใหญ่ของสมาคมฯ ที่นครสวรรค์ โดยมีดร.สุรินทร์ พิศสุวรรณ มากกล่าวปาฐกถา ซึ่งในวันนั้นสมาชิกของสมาคมฯ น่าจะได้ข้อคิดดีๆ หลากหลายจากดร.สุรินทร์ เมื่อมองจากมุมมองของ Asian Trucker เราคิดว่านี่คือความคิดแบบก้าวไกล และไม่ได้มองเพียงแค่ปัจจุบันของผู้บริหารสมาคมฯ ในการจัดงานประชุม ที่เชิญให้บุคคลซึ่งมีความคิดอ่านมีวิสัยทัศน์มากกล่าวเรื่องราวดีๆ มาช่วยจุดไฟแห่งความสร้างสรรค์ให้เกิดขึ้นในหมู่สมาชิกเพื่อจะร่วมกันขับเคลื่อนทั้งธุรกิจของตนเองให้ก้าวไปข้างหน้าอย่างมีทิศทาง และที่สำคัญยังเป็นส่วนสำคัญในการพัฒนาประเทศให้ขยับก้าวไปข้างหน้าด้วย

ระบบบันทึกเสียงดิจิทัลเริ่มต้นทำงาน ตัวเลขบนหน้าปัดเริ่มวิ่ง 00:00:01 เรานั่งสนทนาอยู่ในห้องจัดงานของโรงแรมบางแสนเฮอริเทจ ก่อนการประชุมของสมาคมผู้ประกอบการรถบรรทุกจะเริ่มต้นขึ้น

Asian Trucker เริ่มต้นกับคำถามพื้นฐานที่สุดว่า **ธุรกิจขนส่งของประเทศในปัจจุบันเป็นอย่างไรบ้าง** คุณอภิชาติกล่าวว่า “ปัญหาการเมืองที่สังคมไทยต้องเผชิญหน้าต่อเนื่องหลายปีที่ผ่านมา มีปัญหาอย่างมาก แม้ว่าสถานการณ์ในปัจจุบันการเมืองจะค่อนข้างนิ่ง แต่อย่าลืมว่าหลายปีต่อเนื่องมานั้นมันเริ่มมาแสดงผลชัดเจนในช่วงหลังนี้ ผนวกเข้ากับภาวะเศรษฐกิจที่ซบเซาตัวในยุคปัจจุบันเข้าไปด้วย ทำให้ภาคขนส่งโดยรวมยังไม่สู้ดีนัก”

นอกจากต้องต่อสู้กับการบริหารธุรกิจให้สามารถดำเนินไปได้ ดูเหมือนว่าบรรดาผู้ประกอบการขนส่ง

ยังต้องต่อสู้กับการบริหารจัดการของภาครัฐที่เต็มไปด้วยความไม่ชัดเจน ไม่โปร่งใส ซึ่งประเด็นนี้ดูเหมือนว่าเป็นกำแพงสูงที่ยากก้าวข้าม

**เราจึงตั้งคำถามว่าเหตุผลของการมารวมกลุ่มกันก่อตั้งเป็นสมาคมฯ** คุณอภิชาติอธิบายให้ฟังว่า “เรามารวมตัวกันเพื่ออนาคตของธุรกิจนี้ เพื่อคนรุ่นใหม่ ลูกหลานเราไปศึกษาหาความรู้จากต่างประเทศกลับมา ทุกวันนี้เขาไม่อยากทำ เพราะมองว่าเป็นธุรกิจสีเทา เรายวมกลุ่มกันประกาศชัดเจนว่าเราทำทุกอย่างถูกต้องตามกฎหมาย เราต่อสู้ผลักดันเพื่อให้ทุกคนในสายอาชีพนี้ต้องอยู่ภายใต้กฎหมาย”

เมื่อมองเข้าไปในรายละเอียดของสิ่งที่บรรดาผู้ประกอบการขนส่งต้องการให้ภาครัฐจัดการนั้น ดูเหมือนเป็นเรื่องที่ง่าย นั่นคือบังคับใช้กฎหมายอย่างถูกต้อง โปร่งใส และเป็นธรรม แต่เราต้องยอมรับความจริงโดยไม่หลอกตัวเองว่าประเทศไทยมีปัญหาเรื่องการบังคับใช้กฎหมาย ซึ่งเป็นปัญหาใหญ่ และไม่ได้เกิดเพียงแต่กับแวดวงขนส่งเท่านั้น

Asian Trucker เห็นว่าภาคขนส่งนั้นสำคัญ ถ้ามองตัวเองง่ายๆ ว่าสิ่งของต่างๆ ที่เราใช้เพื่อการค้าวิ่งในชีวิตมาถึงตัวเราได้อย่างไรถ้าไม่มีระบบขนส่ง (Logistics)

**หลังจากเข้าสู่ AEC แล้วภาคขนส่งไทยมีความเปลี่ยนแปลงอะไรบ้างหรือเปล่า**

“ความเปลี่ยนแปลงที่เกิดขึ้น ในภาคเอกชนเราพยายามพัฒนาตัวเองตลอดเวลา เพื่อรักษาศักยภาพของการแข่งขัน เมื่อเรามองกลับไปที่ภาครัฐ เขาแทบจะไม่ได้ช่วยเหลืออะไรเราเลย” แนนอนมีความไม่ชัดเจนในหลายเรื่อง และหลายเรื่องผู้ประกอบการไทยยังอยู่ในจุดที่เสียเปรียบ

หลายคนกล่าวว่า การบังคับใช้กฎหมาย ระเบียบข้อบังคับ



# สิ่งที่บรรดาผู้ประกอบการขนส่ง ต้องการให้ภาครัฐจัดการนั้น ดูเหมือนเป็นเรื่องที่ง่าย บังคับใช้กฎหมายอย่างถูกต้อง โปร่งใส และเป็นธรรม

ต่างๆ ของภาครัฐเป็นไปโดยไม่มีการศึกษา รอบด้านเพียงพอ ไม่มีความพร้อม ไม่มีการเตรียมการ เจ้าหน้าที่ระดับปฏิบัติการขาดความเข้าใจอย่างถ่องแท้เกี่ยวกับคำสั่งข้อกำหนดต่างๆ Asian Trucker เห็นด้วยกับเรื่องนี้ เราคุยกับผู้ประกอบการภาคเอกชนหลายราย แทบทุกคนพูดเป็นเสียงเดียวกัน คุณอภิชาติกล่าวว่า “ภาครัฐเขารู้ว่าการขนส่งเป็นเรื่องสำคัญ แต่เขาไม่สนับสนุน” ในความหมายนี้คงหมายถึงรวมถึงหลายประเด็น รัฐอาจจะมุ่งไปที่เรื่องของการออกกฎและมุ่งเน้นบังคับใช้เพียงแต่ประการเดียว

อะไรจะเกิดขึ้นถ้าภาคเอกชนต้องต่อสู้อย่างโดดเดี่ยว นั่นคงยังไม่สำคัญเท่ากับว่านอกจากต้องแข่งขันเพียงลำพัง ยังถูกภาครัฐดูดีให้ซ้ำอีก จะโดยตั้งใจหรือไม่ตั้งใจก็แล้วแต่

ทุกคนพูดกันบ่อย แม้แต่ข่าวสารต่างๆ เมื่อยกย่องเรื่องการขนส่งมาแล้วความ ประเด็นหนึ่งคือ รถบรรทุกน้ำหนักเกินทำให้ถนนพัง คุณอภิชาติพูดถึงประเด็นนี้ว่า “สมาคมฯ ชัดเจนที่สุดในเรื่องนี้ สมาชิกของสมาคมต้องบรรทุกไม่เกินน้ำหนัก ทุกอย่างต้องถูกต้องตามกฎหมายกำหนด ทว่าในความเป็นจริงมีรถบรรทุกจำนวนมากในประเทศที่ไม่ได้เป็นสมาชิกสมาคมฯ และจำนวนไม่น้อยไม่สนใจเรื่องน้ำหนักเกิน ไม่สนใจเรื่องถนนพัง ทว่าเมื่อสังคมมองกลับมา ไม่มีใครเข้าใจว่ามีบริษัทจำนวนมากมีรถจำนวนมากที่ไม่บรรทุกเกินน้ำหนัก ทำตามข้อกำหนดที่ภาค

รัฐกำหนดไว้ทุกอย่าง แต่เมื่อมีการเลือกปฏิบัติ ทำให้บรรดารถเหล่านี้ยังวิ่งได้ อะไรเกิดขึ้นเมื่อถนนพัง รัฐต้องนำเงินที่ได้จากภาษีมาซ่อมถนน แทนที่จะเอาไปทำอย่างอื่น ถนนพังส่งผลให้เป็นต้นเหตุของอุบัติเหตุ อื่นๆ หลายอย่างตามมา”

**ทุกวันนี้ผู้คนในแวดวงขนส่งบอกว่า ในธุรกิจขนส่งแข่งขันกันที่การตัดราคา ไม่ได้สนใจในเรื่องของงานบริการคุณภาพของงานบริการเลย**

คุณอภิชาติยืนยันว่า “ในสมาคมฯ เราส่งเสริมเรื่องนี้มาก คุณภาพของงานบริการเป็นสิ่งสำคัญ อะไรคือคุณภาพของงานบริการ ทุกบริษัทไม่บรรทุกเกินน้ำหนัก ให้ความสำคัญกับคนขับรถ ที่สำคัญที่สุดคือทำถูกต้องตามกฎหมาย อยู่ภายใต้กฎหมาย ดูแลสินค้าที่ขนส่งอย่างดี ไม่ให้มาสู้กันที่เรื่องของราคาที่ถูกกว่า”

**Asian Trucker ถามว่าวิสัยทัศน์ที่คิดไปข้างหน้า ก้าวไปข้างหน้าของสมาคมฯ มีที่มาที่ไปอย่างไร**

“สิ่งเหล่านี้เกิดขึ้นเพราะความไม่เป็นธรรมในการบังคับใช้กฎหมาย ทำให้เราต้อง Active ตลอดเวลา เพื่อสร้างพลังกำลัง สร้างความตื่นตัว สามารถที่จะยืนหยัดต่อสู้กับความไม่ถูกต้องได้ สมาชิกเอาความเดือดร้อนมาแชร์กัน มาร่วมกันคิดว่าจะต่อสู้กับความไม่ถูกต้องได้อย่างไร จะแก้ปัญหาที่เผชิญอยู่ด้วยวิธีที่ถูกต้องได้อย่างไร รวมทั้งต้องแชร์เรื่องของเราให้สังคมได้รับรู้”

20 ปีที่ผ่านมาในการอาสาทำงานนี้ ย่อมต้องเผชิญหน้ากับอุปสรรคต่างๆ มากมาย คุณอภิชาติรับมือกับสิ่งเหล่านี้อย่างไร

“เวลาทำงาน ยึดหลักความจริงใจเป็นสำคัญ มีจิตอาสาทำงานเพื่อสมาคมฯ เพื่อส่วนรวมแล้ว ไม่ใช่ไม่เคยเป็นอะไร แต่พอเรานึกถึงคนที่เขาฝากชีวิตฝากความหวังไว้กับเราแล้ว ทำให้เราต้องสู้ต่อไป เพราะเราลำบากเขาแล้ว เราจะพาทุกคนก้าวไปข้างหน้าด้วยกัน” คุณอภิชาติยังย้ำว่า เดินไปข้างหน้าดำเนินธุรกิจอยู่ภายใต้กฎหมาย ทำทุกอย่างให้ถูกต้องกฎหมาย

**Asian Trucker สงสัยว่าในธุรกิจขนส่งคนขับรถถือเป็นฟันเฟืองสำคัญมาก จะพัฒนาคนขับรถอย่างไร มีโอกาสใหม่ที่จะแวดวงคนขับรถบรรทุกของไทยจะเป็นอย่างไร ยุโรป ญี่ปุ่น อเมริกา**

“ถ้าหน่วยงานของรัฐให้การสนับสนุนอย่างจริงจัง จริงจัง มีความเป็นไปได้ แรกเริ่มลดการตั้งด่านริตไถ เราต้องปรับทัศนคติของเรา เวลาของอาชีพขับรถ เรื่องของ Rest Area (จุดพักรถ ที่ดีมีคุณภาพ) ต้องทำอย่างจริงจัง ภาคเอกชนเราพร้อมปรับเงินเดือน รัฐต้องร่วมดูแลอย่างจริงจังและจริงจัง เพื่อร่วมกันยกคุณภาพชีวิตของผู้คนในอาชีพนี้ให้ดีขึ้น”

เรากดปุ่มหยุดการบันทึกเสียงที่ 00:27:30 เพราะงานประชุมกำลังจะเริ่มต้น แม้ว่ายังมีเรื่องที่ยอยากจะพูดคุยอีกหลายประเด็น ท่ามกลางเสียงอันอีกที่ก ท่ามกลางสมาชิกผู้ประกอบการรถบรรทุกที่มาร่วมงานกันอย่างคึกคัก เราจึงต้องจบการสนทนา แต่เราก็ตั้งใจว่าต้องหาโอกาสใหม่ในบรรยากาศที่เอื้อต่อการสนทนามากกว่านี้ เพื่อนำเอาเรื่องราวที่น่าสนใจจากคุณอภิชาติมาเล่าสู่กันฟัง ในส่วนที่เกี่ยวข้องกับการทำงานสร้างสรรค์ให้วงการขนส่งไทยสามารถก้าวไปข้างหน้าอย่างมั่นคงในท่ามกลางความเปลี่ยนแปลงและอุปสรรคต่างๆ ที่ดูเหมือนเป็นกำแพงสูงยากข้ามฝ่า

# งานประชุมสมาคมผู้ประกอบการรถเครน 2559

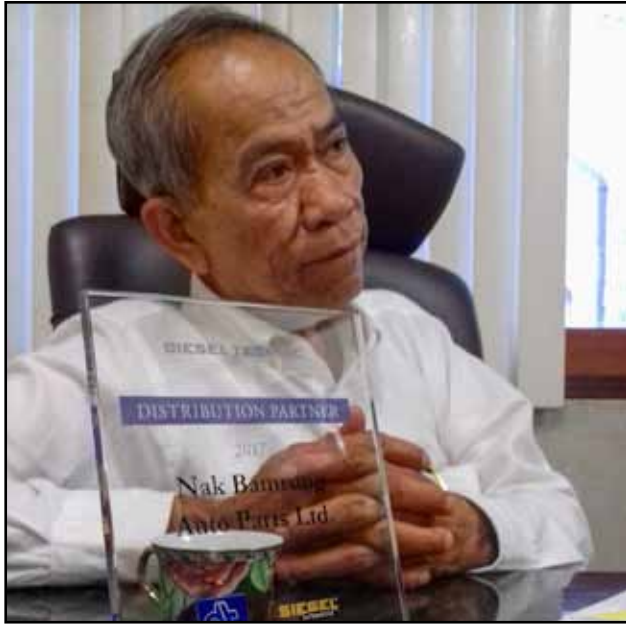




# นาคบำรุง

## ตัวแทนจำหน่ายอะไหล่คุณภาพของ ดีเซล เทคนิก

ด้วยความมุ่งมั่นจริงจัง ทำให้ธุรกิจที่มีฐานอยู่ในกรุงเทพฯ สร้างชื่อเสียงสู่ระดับนานาชาติ



ชิ้นส่วนอะไหล่เป็นสิ่งสำคัญที่ทำให้ขบวนการเคลื่อนที่ต่อไปได้ **ดีเซล เทคนิก** หรือที่เรียกสั้นๆ ว่า DT เป็นผู้คล่องตัวใหญ่ในตลาด มีชื่อเสียงในด้านการบริการที่เป็นเลิศ และมีชิ้นส่วนสำหรับรถบรรทุกและ巴士แบรนด์หลักๆ ครบครันมากที่สุด ซึ่งในประเทศไทยก็เช่นเดียวกันกับที่อื่นๆ ในโลก ชิ้นส่วนอะไหล่ของดีเซล เทคนิก จะขายผ่านตัวแทนจำหน่าย เอเชีย นอร์ทเทออร์ ได้มีโอกาสพบกับผู้ก่อตั้งห้างหุ้นส่วนจำกัด นาคบำรุง กลการ เพื่อพูดคุยในเรื่องเกี่ยวกับการจัดจำหน่ายชิ้นส่วนอะไหล่ของดีเซล เทคนิก ในประเทศไทย

### จากจุดเริ่มต้นเล็กๆ

แรกเริ่มคุณกิมชวนทำงานให้กับตัวแทนจำหน่ายแห่งหนึ่งเป็นเวลา 6 ปี โดยทำหน้าที่ดูแลในส่วนของรถบรรทุกจากญี่ปุ่นเป็นหลัก ต่อมาเขาได้มีโอกาสสัมผัสกับรถบรรทุกแบรนด์ยุโรป และได้เริ่มเรียนรู้จากตรงนั้น เมื่อเห็นโอกาส เขาจึงออกจากงานหลังจากไม่เห็นด้วยกับทิศทางการทำงานของเจ้านาย

ในยุคเริ่มต้นของการทำธุรกิจปัญหาหนึ่งที่เขาประสบ คือ การขาดเงินทุน จึงไปกู้เงินมาลงทุน และเพื่อที่จะคืนเงินที่หยิบยืมมาได้ตามสัญญาคุณกิมชวนจึงมุ่งมั่นทำงานอย่างหนัก ด้วยแนวคิดที่ว่าต้องรักษาสัญญาที่ให้ไว้ ส่งผลให้ธุรกิจเริ่มเบ่งบาน ปัจจัยหนึ่งที่มีส่วนต่อความสำเร็จของเขาก็คือ ความไวใจที่ได้รับจากตัวแทนจำหน่ายในสิงคโปร์ ซึ่งเขาก็ได้สร้างชื่อเสียงที่ดีไว้นั่นด้วยเช่นกัน

ดีเซล เทคนิก ขายชิ้นส่วนให้กับนาคบำรุง ตั้งแต่ปี 2550 โดยเริ่มจากชิ้นส่วนง่ายๆ อย่างเช่น หัวฉีด ซึ่งจากจุดนั้นรายการสินค้าที่ขายก็ขยายตัวอย่างต่อเนื่อง

สำนักงานใหญ่ของนาคบำรุง ตั้งอยู่ใจกลางกรุงเทพมหานคร ซึ่งก็ยังเป็นที่เดิมตั้งแต่ก่อตั้งโดยคุณกิมชวน เศรษฐกิจเลิศ ในปี 2523 และมีร้านสาขาเพิ่มอีกหนึ่งแห่งในปัจจุบัน บุตรชายของเขาคุณชาวกิจ เศรษฐกิจเลิศ ได้เข้ามามีส่วนร่วมช่วยในธุรกิจนี้ด้วยเช่นกัน นาคบำรุงเป็นตัวแทนจำหน่ายของดีเซล เทคนิก ตั้งปี 2550 ซึ่งในขณะที่เรากำลังสัมภาษณ์อยู่นั้น นาคบำรุงก็ได้รับหนังสือรับรองการเป็นตัวแทนจำหน่ายที่ถูกต้องตามกฎหมายจาก Paul Chan ผู้จัดการฝ่ายขายของบริษัท Diesel Technic Asia Pacific Pte Ltd.

### ก้าวกระโดดจากสิงคโปร์

ความเชื่อมั่นครั้งใหญ่มาจากตลาด เมื่อดีเซล เทคนิก เปิดสำนักงานใหญ่ประจำภูมิภาคในสิงคโปร์ “ตั้งแต่นั้นมา ธุรกิจที่ทำกับดีเซล เทคนิก ก็เริ่มขยับ ยอดขายเพิ่มขึ้น 4 เท่า และการสนับสนุนต่างๆ ที่ได้รับก็ส่งผลดีต่อกิจการ” คุณกิมชวนกล่าวว่าการตั้งอยู่ใกล้กับคลังสินค้าที่สิงคโปร์ ทำให้สามารถส่งของได้เร็ว ภายใน 3 วัน นาคบำรุงก็ได้รับชิ้นส่วนที่สั่งแล้วทำให้ลูกค้าใหม่หลังไหลเข้ามา ซึ่งถึงตอนนี้ที่เป็นลูกค้าประจำก็ 20 กว่ารายแล้ว



ผลิตภัณฑ์ที่ดีจะสนับสนุน  
ตัวแทนจำหน่าย และลูกค้าที่  
พอใจก็จะกลับมาหาตัวแทน  
ที่จำหน่ายเพื่อซื้อสินค้า  
คุณภาพอีก

### ข้อดีของดีเซล เทคนิค

ถามว่าทำไมถึงเลือกดีเซล เทคนิค คุณกิมชวนอธิบายให้ฟังว่า “ดีเซล เทคนิค มีสินค้าที่หลากหลาย และการสนับสนุนที่เราได้รับก็ทำให้เรามีลูกค้าใหม่เพิ่มขึ้น คำว่า “บริการที่ดี” ในความหมายของเรา คือ การส่งของที่รวดเร็ว มีการสนับสนุนด้านราคาที่ดีเมื่อเราต้องโต้ตอบกับแรงของตลาดและอันดับสุดท้ายคือ การรับรู้แบรนด์ยุโรปของที่นี่ดีมาก” จากการทำงานกับบริษัทเยอรมนี นาคบารุงยินดีที่ได้ทราบว่าจะช่องทางการจัดจำหน่ายจะไม่เปลี่ยนแปลงแบบไร้ทิศทาง และจะขึ้นอยู่กับความไว้วางใจและความเชื่อมั่น “อีกสิ่งหนึ่งที่สำคัญกับเราคือ การบริหารการเคลมสินค้า เน้นว่าน่าจะมีส่วนที่เสียบ้าง ซึ่งการแก้ไขปัญหาเป็นเรื่องที่สำคัญ” ในความเห็นของเขา ในธุรกิจเราไม่สามารถที่จะรับผลตอบแทนจากงานแต่เพียงอย่างเดียว แต่เราต้องรับผิดชอบด้วย ซึ่งเป็นเรื่องที่น่าคบบารุงยึดถือจนขึ้นชื่อในด้านสินค้าและบริการที่มีคุณภาพ สิ่งที่เขาเน้นก็คือ การเปลี่ยนแปลงกระบวนการที่เกิดขึ้นแล้ว เมื่อ 30 ปีที่แล้ว มีแต่คำว่า “ชนะ” หมายความว่า ตัวแทนจำหน่ายไม่ต้องยอมแลกอะไรเลย แต่สิ่งต่างๆ ได้เปลี่ยนแปลงไปแล้ว ในวันนี้ตัวแทนจำหน่ายต้องรับผิดชอบ และร่วมแก้ไขปัญหากับเจ้าของสินค้า แทนที่จะจัดการกับปัญหาแบบเฉยๆ เพราะทั้งหมดนี้เป็นวงจร กล่าวคือ ผลิตภัณฑ์ที่ดีจะสนับสนุนตัวแทนจำหน่าย และลูกค้าที่พอใจก็จะกลับมาหาตัวแทนที่จำหน่ายเพื่อซื้อสินค้าคุณภาพอีก ในปัจจุบันนี้ การแสดงความคิดเห็นกลับไปยังผู้ผลิตหรือดีเซล เทคนิค อย่างต่อเนื่อง จึงเป็นส่วนหนึ่งของความเป็นหุ้นส่วนที่ช่วยผลักดันให้ธุรกิจดีขึ้น

### ความต้องการสมัยใหม่

ย้อนกลับไปในอดีต แค่มียี่ห้อสินค้าไม่กี่ตัว DT อย่างเดียว ในรายการสินค้าก็ดีพอแล้ว แต่ในช่วงหลายปีที่ผ่านมา ความต้องการของลูกค้าที่มีต่อนาคบารุงได้เปลี่ยนแปลงไป ในวันนี้ลูกค้าต้องการชิ้นส่วนอะไหล่ครบทั้งหมด อย่างไรก็ตาม สำหรับนาคบารุงนั้น รายการที่มีความต้องการมาก คือ ชิ้นส่วนช่วงล่าง ซึ่งก็แน่นอนที่นาคบารุงสามารถขายผลิตภัณฑ์ทุกตัวของดีเซล เทคนิค ได้อยู่แล้วเมื่อลูกค้าต้องการ นาคบารุงมีการเติบโตอย่างต่อเนื่อง จนวันนี้มีพนักงาน 14 คน และสมาชิกครอบครัว 4 คนที่มีส่วนร่วมในกิจการ

ด้วยมุ่งเน้นที่ยอดขายมากกว่ากำไรสุทธิ กลยุทธ์ที่ใช้จึงเป็นการให้บริการแก่ลูกค้าที่มานาคบารุงมากกว่าที่จะไปตามลูกค้า ลูกค้าต่างจังหวัดปกติจะไปรับของที่ร้านค้าที่เป็นช่องทางจำหน่าย วิธีนี้ทำให้บริษัทมีเจ้าพนักงานน้อยกว่าที่คิดได้ ซึ่งบทสรุป คือ “นี่เป็นเกมที่เน้นปริมาณ”

### รุ่นต่อไป

ผู้ที่เดินตามรอยเท้าผู้ก่อตั้งคือลูกชาย คุณชาญกิจ เดชชนกิจเลิศ หลังจากจบการศึกษาจากออสเตรเลีย ก็กลับมายังกรุงเทพฯ เพื่อมาช่วยกิจการวันนี้คุณชาญกิจได้อยู่กับนาคบารุงมาเป็นเวลา 10 ปีแล้ว “สิ่งที่ผมชอบคือการตอบคำถามเกี่ยวกับความต้องการของลูกค้า การแก้ปัญหาอาจฟังดูเหมือนความท้าทาย แต่มันเป็นงานที่คุ้มค่าเพราะเป็นการสร้างความสัมพันธ์กับลูกค้า”

เมื่อมองไปข้างหน้า นาคบารุงกำลังวางแผนเปิดคลังสินค้าอีกแห่งหนึ่งเพื่อเสริมประสิทธิภาพในการสนับสนุนลูกค้าต่อไป โดยคุณชาญกิจเป็นผู้ดูแลงานนี้อย่างใกล้ชิด “เป้าหมายของเราคือ ทำให้แบรนด์ดีเซล เทคนิค เป็นที่รู้จักมากขึ้น เพื่อเพิ่มการรับรู้ในแบรนด์ ถึงแม้ว่าจะเป็นความทะเยอทะยานมากก็ตาม แต่เราก็อยากเห็นกล่องสีน้ำเงินขาวทั่วทุกแห่ง” เขากล่าวด้วยรอยยิ้ม ชื่อ “นาคบารุง” มีความหมายที่ดีต่อคนจีน เพราะหมายถึง โชคดี

คุณกิมชวนปิดท้ายด้วยคำพูดที่ว่า “ในตอนที่เราเริ่มธุรกิจนั้น การมีชื่อที่จดจำง่ายนั้นช่วยได้ เมื่อรวมกับสินค้าที่ดีบริการที่มีคุณภาพ ลูกค้าจะนึกถึงชื่อ “นาคบารุง” ในครั้งต่อไปที่จะซื้อชิ้นส่วนอะไหล่รถบรรทุก”

ดีเซล เทคนิค กรุป เป็นผู้ผลิตชิ้นส่วนอะไหล่รถบรรทุกเพื่อการพาณิชย์ที่ใหญ่ที่สุดรายหนึ่งในตลาดหลังการขาย และมีเครือข่ายบริการย่อยและตัวแทนจำหน่ายรับอนุญาตทั่วโลก เพื่อให้สามารถส่งมอบชิ้นส่วนอะไหล่ในพื้นที่และสนับสนุนลูกค้าแต่ละรายได้ในกว่า 150 ประเทศ โดยตัวแทนจำหน่ายและลูกค้าให้คุณภาพแก่ดีเซล เทคนิค ว่าเป็นผู้ให้บริการแบบครบวงจรที่ไว้วางใจได้

ดีเซล เทคนิค กรุป นอกจากมีสำนักงานใหญ่ในประเทศเยอรมนีแล้ว ยังมีบริษัทย่อยในประเทศฝรั่งเศส เบลเยียม สเปน สหราชอาณาจักร อิตาลี และสิงคโปร์ และจ้างพนักงานมากกว่า 650 คนจาก 30 ประเทศทั่วโลก



# Car-O-Liner

## นวัตกรรม การตั้งศูนย์ท่วงล้อ รถบรรทุก เทรลเลอร์ และบัส สุดทันสมัยจากสวีเดน

ความปลอดภัยบนท้องถนนและการลดต้นทุนการดำเนินงานยังเป็นประเด็นสำคัญของอุตสาหกรรม ซึ่งวิธีการหนึ่งในการแก้ไขปัญหาคือ การตรวจดูสมรรถนะและระยะเวลาการใช้งานของรถบรรทุก เราไปเยือน Car-O-Liner เพื่อสอบถามว่าจะแก้ไขปัญหาดังกล่าวด้วยอุปกรณ์ของ Car-O-Liner ได้อย่างไร



**Per Jorgensen**

ผู้อำนวยการฝ่ายขายประจำเอเชียแปซิฟิก  
หน่วยธุรกิจรถยนต์เพื่อการพาณิชย์

**Rickard Per Eriksson**

วิศวกรฝ่ายขายและผู้ฝึกอบรมของสถาบัน



# การตั้งศูนย์ล้อเป็นการลดค่าใช้จ่ายในการปฏิบัติการ และเพิ่มความปลอดภัยในการใช้งานรถบรรทุก

ใช้เวลาเดินทางเพียงครึ่งเดียวจากสนามบินสุวรรณภูมิ ก็มาถึงสำนักงานของบริษัท คาร์-โอ-ไลเนอร์ (ประเทศไทย) จำกัด ที่นี้ เราได้รับการต้อนรับด้วยกลิ่นหอมกรุ่นจากโรงงานขนมปังที่อยู่ถัดไป รวมถึงการออกแบบสำนักงานสไตล์สวีเดน ผู้ที่ออกมาต้อนรับเราคือ คุณ Per Jorgensen ผู้อำนวยการฝ่ายขายประจำเอเชียแปซิฟิกของหน่วยธุรกิจรถยนต์เพื่อการพาณิชย์ และคุณ Rickard Per Eriksson วิศวกรฝ่ายขายและผู้ฝึกอบรมของสถาบัน โดยเราได้รับแจ้งว่า ทางสำนักงานได้จัดเตรียมรถบรรทุกไว้ 1 คันเพื่อใช้สาธิตให้เราดูโดยเฉพาะ

## Car-O-Liner คืออะไร

Car-O-Liner เป็นแบรนด์สัญชาติสวีเดน มีอายุมากกว่า 40 ปี และมุ่งเน้นที่หน่วยธุรกิจสำคัญ 3 หน่วย คือ รถยนต์ รถยนต์เพื่อการพาณิชย์ และโรงปฏิบัติการ ซึ่งที่ประเทศไทยมุ่งเน้นที่ส่วนรถเพื่อการพาณิชย์ มีอุปกรณ์ซ่อมรถบรรทุกยี่ห้อ Cam และ Josam โดยอุปกรณ์ Cam ใช้สำหรับโรงงานรถบัสและรถบรรทุกเป็นหลัก ส่วนอุปกรณ์ Josam จะตอบสนองความต้องการของตลาดหลังการขาย โดยปกติแล้ว อุปกรณ์ Cam จะใช้กับบริเวณที่ติดตั้งเพลลา หรือบริเวณที่ติดตั้งเพลลากับตัวถังครั้งแรก “การใช้อุปกรณ์ของเราจะทำให้มั่นใจได้ว่า รถที่ส่งคืนให้ลูกค้าจะวิ่งตรง และเพลลาทุกตัวรวมถึงล้อทั้งหมดจะได้รับการตั้งศูนย์อย่างถูกต้อง” คุณ Jorgensen อธิบาย นอกจากนี้ ยังมีระบบที่ให้ผู้ผลิตรถบรรทุกใช้ตรวจศูนย์ล้ออีกครั้งในระหว่างการตรวจสอบขั้นสุดท้ายด้วย

Josam ใช้สำหรับตลาดหลังการขายของรถบัสและรถบรรทุก คุณ Jorgensen ย้ำว่า อุปกรณ์ Josam สามารถใช้กับรถยนต์ที่มีจำนวนเพลลาตามที่ต้องการได้ นอกจากการตั้งศูนย์ล้อแล้ว Josam ยังมีอุปกรณ์ตั้งโครงรถและซ่อมหลังคาหรือ cab อีกด้วย “ผมอยากจะเน้นตัวให้ความร้อนแบบเหนียวนี้ เนื่องจากเป็นอุปกรณ์ที่ดีสำหรับการซ่อมแซมจริงๆ อย่างไรก็ตาม การตั้งศูนย์ล้อให้รถบรรทุกทุกคันเป็นสิ่งจำเป็นและมีความสำคัญมากที่สุด” (เพราะเกี่ยวข้องกับประสิทธิภาพและความปลอดภัยในการใช้งานบนท้องถนน) ตัวให้ความร้อนแบบเหนียวนี้สามารถติดตั้งศูนย์เพลลาที่ไม่มีระบบที่ใช้ถ่วงล้อได้ และตัวให้ความร้อนแบบเหนียวนี้ยังใช้ในการตั้งโครงรถอีกด้วย

## ทำไมต้องตั้งศูนย์ล้อ?

เพราะการตั้งศูนย์ล้อเป็นการลดค่าใช้จ่ายในการปฏิบัติการ และเพิ่มความปลอดภัย ซึ่งคุณ Jorgensen ก็พูดเหมือน

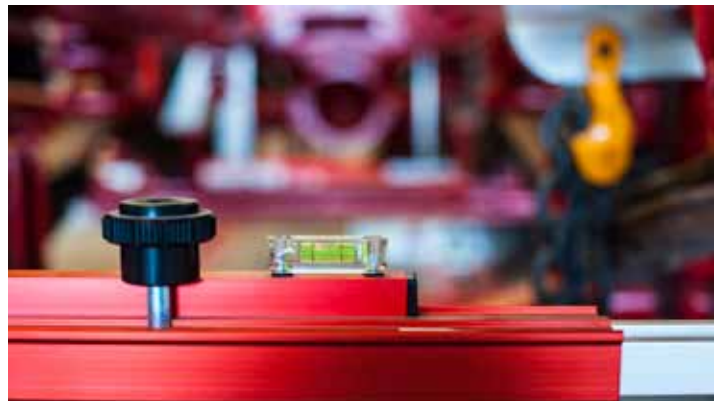
กันว่า “ผู้คนไม่ค่อยสนใจเรื่องการตั้งศูนย์ล้อมากนัก ซึ่งเป็นปรากฏการณ์ในระดับภูมิภาค แต่นี้เป็นวิธีที่ง่ายที่สุดวิธีหนึ่งที่จะทำให้การกินน้ำมันดีขึ้น ลดความสึกหรอของยาง และเสริมความสบายในการขับขี่” เขากล่าวเพื่อย้ำประเด็น สิ่งที่เขาเห็นว่ากำลังเกิดขึ้นในตอนนี้เป็นคือ ผู้ผลิตรถบรรทุกใช้ระบบของเขาในการผลิตรถบรรทุกและให้ตัวแทนจำหน่ายเป็นผู้ตรวจสอบอย่างสม่ำเสมอ โดยถือเป็นส่วนหนึ่งที่ต้องดำเนินการในรายการที่จำเป็น เพื่อให้รถยังอยู่ในประกัน

## ฐานในประเทศไทย

ฐานในประเทศไทยเปิดดำเนินการมาได้ไม่ถึงปี โดยเปิดอย่างเป็นทางการในเดือนตุลาคม 2559 ซึ่งก่อนหน้านี้ สำนักงานใหญ่อยู่ในประเทศสิงคโปร์ เนื่องจากการดำเนินงานเกี่ยวข้องกับสถาบันฝึกอบรม การเชื่อม การเจีย และเสียรบกวนอื่นๆ จากการซ่อมรถซึ่งเป็นส่วนหนึ่งของธุรกิจ กิจกรรมเหล่านี้ไม่เป็นที่ยินดีเสมอไปในในประเทศสิงคโปร์ที่มีพื้นที่จำกัด Car-O-Liner จึงย้ายมาที่ประเทศไทย ความที่อยู่กับกลุ่มสแกนดิเนเวียมีความสำคัญ เนื่องจากทางสถาบันเปิดสอนทุกวัน และคนก็ต้องการที่จะเข้า-ออกประเทศได้ง่าย เพื่อจะได้ไปมุ่งเน้นที่การฝึกอบรม วันนีฐานประเทศไทยจึงเป็นสำนักงานใหญ่ประจำภูมิภาคที่สามารถบินเข้ามาจากประเทศต่างๆ ตั้งแต่อินเดียไปจนถึงญี่ปุ่น รวมแล้วประมาณ 23 ประเทศที่อยู่ภายใต้การดูแลของสำนักงานประเทศไทย นอกจากการฝึกอบรมแล้ว ทางสำนักงานยังทำหน้าที่เป็นศูนย์กระจายส่งสินค้าสำหรับตลาดอาเซียน ยกเว้นอินเดียและจีน คุณ Jorgensen อยู่กับบริษัทตั้งปี 2555 ในฐานะกรรมการผู้จัดการของอินเดีย และย้ายมาเมืองไทยในปีที่แล้ว

## การเติบโต

“การเติบโตที่ใหญ่ที่สุดของเราคือ ตลาดหลังการขายในภูมิภาคนี้ เห็นได้ชัดจากแบรนด์ Josam เป็นสิ่งที่ประเมินได้อย่างรวดเร็วเมื่อเราถูกถามว่าธุรกิจจะมุ่งไปทางไหน ซึ่งในเชิงโรงงานมีโรงงานอยู่จำนวนจำกัดที่ถูกสร้างขึ้น และในกรณีของอินเดียเอง Car-O-Liner ก็ได้ขายอุปกรณ์ให้เกือบทุกโรงงานแล้ว” ในมุมมองของ Per Jorgensen การเติบโตจะมากจากการอุปกรณ์ตั้งศูนย์ล้อและตั้งโครงรถ สิ่งที่เขาเห็นคือ ในปัจจุบันผู้ผลิตให้ความสนใจมากขึ้นว่าจะทำอะไรกับรถยนต์ของเขาได้บ้าง หลังจากขายรถไปแล้ว และเนื่องจากโครงรถมีความแข็งแรงเพิ่มมากขึ้น วิธีการตั้งโครงรถแบบเก่าๆ ด้วยการแค่เอาโซ่ไปติดกับอะไรบางอย่างจึงไม่ให้เกิดผลลัพธ์ที่น่าพอใจอีกต่อไป อีก



โดยทั่วไปผู้ใช้รถจะไม่สนใจเรื่องการตั้งศูนย์ล้อรถแทรกเลอร์ แม้แต่ผู้ผลิตรถแทรกเลอร์เองก็ไม่ตั้งศูนย์เพลานในหลายๆ กรณี จนส่งผลให้เกิดการสึกหรอเพิ่มขึ้น ซึ่งสามารถลดได้ด้วย การตั้งศูนย์ล้อรถแทรกเลอร์ให้ตรง

ด้านหนึ่งที่ยังมีโอกาสทางธุรกิจอยู่อีกมากคือ รถแทรกเลอร์ ซึ่งทั้งคุณ TB Wong และคุณคุณ Jorgensen พบว่า โดยทั่วไปผู้ใช้รถจะไม่สนใจเรื่องการตั้งศูนย์ล้อรถแทรกเลอร์ แม้แต่ผู้ผลิตรถแทรกเลอร์เองก็ไม่ตั้งศูนย์เพลานในหลายๆ กรณี จนส่งผลให้เกิดการสึกหรอเพิ่มขึ้น ซึ่งสามารถลดได้ด้วย การตั้งศูนย์ล้อรถแทรกเลอร์ให้ตรง

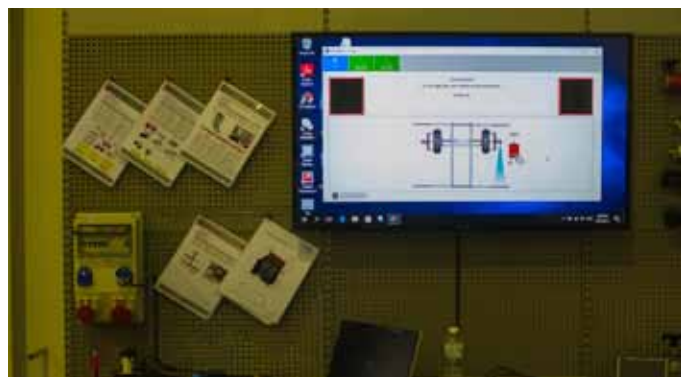
### นวัตกรรม

ถึงแม้ว่าอุปกรณ์จะมีอายุยืนยาวก็ตาม แต่ทาง Car-O-Liner ก็คิดค้นนวัตกรรมใหม่ๆ ออกมาเสมอ ซึ่งบางอย่างก็เป็นแนวคิดเกี่ยวกับการปรับปรุงการดำเนินงานด้านธุรกิจ เช่น “แทนที่จะใช้ที่ล้อคล้อ 2 ตัว คุณจะใช้ 8 ตัวก็ได้ วิธีนี้จะช่วยลดเวลาในการตั้งศูนย์ล้อลงได้ ทำให้คุณรับรถยนต์ได้ในจำนวนมากขึ้นใน 1 วัน เป็นการเพิ่มรายได้ นอกจากนี้ เรายังมีการสนับสนุนด้วยซอฟต์แวร์ การฝึกอบรม และตัวเพิ่มประสิทธิภาพอุปกรณ์” เขากล่าว เจ้าของบริษัทปฏิบัติการที่มีอยู่เดิมก็อาจสนใจระบบตั้งโครงรุ่นล่าสุดของ Josam คือ i-press โดยทั่วไป ส่วนโครงของอุปกรณ์ต่างๆ จะต้องนำไปวางในฐานคอนกรีตของโรงปฏิบัติการ ซึ่งทำให้ต้องทำโรงปฏิบัติการใหม่หมด หรือไม่ต้องนำส่วนโครงไปแทรกในขณะที่กำลังเทพื้นอยู่ แต่ด้วยระบบ i-press ของ Josam ท่านสามารถดัดแปลงโรงปฏิบัติการให้ใช้กับระบบได้ ทรายใต้ที่มีคอนกรีตหนา 150 มม. สำหรับติดพุกที่พื้นได้ แม้ติดทุกอย่างเข้าที่แล้ว ก็ยังสามารถย้ายระบบไปยังสถานที่อีกแห่งได้ในกรณีที่จำเป็น ส่วนซอฟต์แวร์ก็ได้รับการพัฒนาขึ้นภายใต้แนวความคิดที่ว่าต้องสามารถใช้ได้ง่าย ระบบจะบอกผู้ใช้งานว่าต้องทำอะไรบ้างในแต่ละขั้นตอน โดยมีภาพประกอบที่อ่านง่าย ส่วนตัวที่อุปสุดคงจะเป็นการเตือนการออกนอกช่องทางเดินรถของ Josam ที่เชื่อมต่ออยู่กับระบบ ABS โดยใช้กับกล้องที่กระจกหน้ารถ หากมีการเปลี่ยนกระจกหน้ารถโดยปกติจะต้องใช้เวลา 45 นาทีในการขันซีเพื่อปรับเทียบ โดย Josam มีระบบที่สามารถปรับเทียบได้โดยไม่ต้องขันซีรถ ทำให้รถไม่ต้องขึ้นไปอยู่บนถนน

### ความง่ายในการใช้งาน

เพื่อให้เห็นประเด็น คุณ Jorgensen จึงไปพาพวกเราเข้าไปในส่วนปฏิบัติงาน เพื่อให้เราได้มีโอกาสทดลองใช้อุปกรณ์จริงกัน ถึงแม้ว่าเราจะไม่ได้รับการฝึกอบรมเกี่ยวกับการใช้งานจริงมา แต่ก็เห็นได้ง่ายว่าการใช้อุปกรณ์นอกจากจะง่ายแล้วยังมีประสิทธิภาพสูงอีกด้วย และที่น่าประทับใจเป็นพิเศษคือการให้ความร้อนแบบเหนียวๆ ซึ่งทำให้ชิ้นโลหะหน้าร้อนแดง

ขึ้นมาเป็นจุดเล็กๆ ได้ภายในไม่กี่วินาทีเท่านั้น หากท่านสนใจเพิ่มเติม เราขอแนะนำให้ท่านเข้าไปที่บูธของ Manbeni ในงานมหกรรมรถยนต์ในประเทศมาเลเซีย (MCVE) ที่จะมีขึ้นในเดือนพฤษภาคม หรือติดต่อโดยตรงได้ที่บริษัท CAR-O-LINER สำนักงานประเทศไทย โทร.0 2026 3255 หรือที่ [www.cor-o-liner.com](http://www.cor-o-liner.com) [www.josam.se](http://www.josam.se) [www.truckcam.com](http://www.truckcam.com)



# การแข่งขัน ทดสอบรถบรรทุก ตามลักษณะภูมิประเทศ





เมื่อพูดถึงการแข่งขันความเร็ว คนส่วนใหญ่มักคิดถึงยานพาหนะที่ขับเคลื่อนไปบนทางพื้นผิวเรียบ ด้วยความเร็วสูงสุดเท่าที่จะทำได้ แต่การแข่งขันทดสอบรถบรรทุกนั้นไม่เหมือนกัน และมันยากลำบากกว่านั้น

การแข่งขันทดสอบรถบรรทุกคืออะไร? การแข่งขันทดสอบรถบรรทุกเป็นมอเตอร์สปอร์ต หรือการแข่งขันรถชนิดหนึ่งที่เกี่ยวข้องกับการขับรถบรรทุกในภูมิประเทศที่สุดแสนทรหด และความยากลำบากนี้ดูเหมือนจะจินตนาการของคนทั่วไปนัก เพราะเรากำลังพูดถึง หล่มกว้าง เหล่าก้อนหินอันโหดร้าย และเนินลาดชันกว่า 45 องศา ซึ่งรถบรรทุกจะต้องประสบพบเจอบ่อยๆ ในการแข่งขันเหล่านี้

ด้วยประการนี้เองทำให้การแข่งขันประเภทนี้เปรียบได้กับการแข่งกีฬาโอลิมปิกของรถบรรทุก เนื่องจากการพิสูจน์ความแข็งแกร่งทนทานของโครงรถหรือแชสซี และยางรถบรรทุก รวมถึงการวางแผนกลยุทธ์ในการออกแบบ และเหนือสิ่งอื่นใดก็คือทักษะอันล้ำค่าของผู้ขับขี่รถบรรทุก กีฬาชนิดนี้เกิดขึ้นในช่วงปี ค.ศ. 1980-1989 ในทวีปยุโรป การแข่งขันทดสอบรถบรรทุกนั้น รถบรรทุกจะต้องเป็นรถที่ขับเคลื่อนด้วยทุกล้อ เพราะแทบจะเป็นไปไม่ได้เลยที่จะเอาชนะลักษณะภูมิประเทศต่างๆ หากไม่มีความแข็งแกร่งและความคล่องแคล่วว่องไวจากการขับเคลื่อนทุกล้อ





ทั้งนี้ ผู้ขับขี่จะต้องสามารถนำพารถบรรทุกผ่านจุดประตูดต่างๆ ที่ผู้จัดกำหนดโดยใช้ทักษะอันยอดเยี่ยมและความคล่องแคล่วว่องไว ซึ่งแน่นอนว่า การจะไปถึงจุดประตูดเหล่านั้นเป็นเรื่องไม่่ง่าย จึงเป็นการทดสอบข้อจำกัดของทั้งคนและเครื่องยนต์ อย่างไรก็ตาม คำว่าคนในที่นี้ เราไม่ได้หมายถึงเพียงแค่ผู้ขับขี่เท่านั้น

ในส่วนของคนนั้นจะสมบูรณ์ได้ก็ด้วยทีม ได้แก่ คู่หูคนขับที่จะติดตามเขาตลอดการขับขี่ โดยคูหูจะถือเป็นหอควบคุมการจราจรของเขาที่ช่วยเสาะหาเส้นทางที่ดีที่สุดเพื่อให้เขาได้ขับเคลื่อนไปจนถึงที่หมายและยังเป็นผู้สื่อสารข้อมูลสำคัญเกี่ยวกับสถานการณ์ของรถบรรทุก เพื่อเลี่ยงการนำตัวรถไปติดกับหลุมใดๆ หรือต้องไต่ข้ามผ่านทางลาดชันอันแสนลำบาก นอกจากนี้ ยังมีทีมสนับสนุนที่เป็นผู้ดูแลการซ่อมแซมความเสียหายต่างๆ ซึ่งจะต้องทำในทันทีทันใด ณ สถานที่นั้นๆ เพื่อให้สามารถดำเนินการแข่งขันต่อไปได้

ในการให้สัมภาษณ์ครั้งหนึ่ง MAN รองแชมป์ยุโรปสองสมัยและอันดับสามหนึ่งสมัย Marc Segmaier อายุ 23 ปี ผู้ขับขี่รถบรรทุกของ MAN ในการแข่งขันประเภทนี้กับผู้ช่วยขับขี่ของเขา Jan Pileninger ได้พูดถึงการที่รถบรรทุกของพวกเขาจะต้องเจอกับสภาวะอันแสนสาหัสในการแข่งขัน และเขายังอธิบายต่อไปถึงความสำคัญของทีมช่างเทคนิคและทีมช่วยเหลือที่มีประสิทธิภาพไว้ว่า “รถบรรทุกของจะต้องเจอกับความตึงเครียดแบบสุดขีด ในบางครั้ง รถจะต้องวิ่งไปบนทางที่เต็มไปด้วยหลุมดินที่มีความลึกเป็นเมตรๆ หรือต้องวิ่งไปบนทางก้นหินที่แม้แต่การนำทางด้วยการเดินเท้ายังเป็นไปไม่ได้ และมีบ้างที่ความหฤโหดเหล่านี้ ทำให้เกิดความเสียหายแก่ตัวรถบรรทุก เช่น ยางแตก ซึ่งทีมช่วยเหลือของเราจะเข้าไปซ่อมแซมความเสียหายเหล่านี้ทันที”

ผู้คนอาจมีข้อกังขาเกี่ยวกับความปลอดภัยของผู้ขับขี่และผู้โดยสารเพียงหนึ่งเดียวของเขา หรือผู้ช่วยนักขับขี่ แต่ในการแข่งขันทดสอบรถบรรทุก เครื่องยนต์จะได้รับการปรับแต่งให้ได้มาตรฐานความปลอดภัยที่จำเป็นและให้มั่นใจได้ว่าจะไม่มีภัยใดๆ เกิดขึ้นกับผู้เข้าร่วมแข่งขันไม่ว่าสภาพภูมิประเทศจะเลวร้ายเพียงใด และ Marc Segmaier ยังอธิบายต่อไปอีกว่า “เราได้สร้างชิ้นส่วนเพื่อความปลอดภัยขึ้นอยู่หลายชิ้น เช่น ไรลโคโนเวอร์บาร์ และโครงที่เป็นตัวป้องกันห้องโดยสารในกรณีที่เกิดรถคว่ำ นอกจากนี้ ทุกชิ้นส่วนที่ติดกับด้านข้างของโครงรถ เช่น ถังเก็บหรือถังพักลมจะถูกย้ายไว้ด้านหลัง รวมถึงกันชนก็ได้รับการเสริมแรง และกระปุกเกียร์ขับเคลื่อนจะมีการใส่เกราะป้องกันเพิ่ม และยังมีการใช้ยางที่ผลิตจากรัสเซียซึ่งปกติจะใช้สำหรับยานยนต์ของกองทัพ”







ในการแข่งขันทดสอบรถบรรทุกทุกนั้น ช่วงของระยะการแข่งแต่ละช่วงจะเป็นไปตามกำหนดเวลาของตัวเอง โดยปกติแล้วนักขับที่มีความชำนาญจะสามารถผ่านกำหนดเวลานี้ไปได้อย่างไร้ปัญหา การประเมินรถบรรทุกจะมีขึ้นสำหรับระดับที่แตกต่างกันไปโดยเฉพาะ อย่างที่ได้กล่าวไปแล้ว จุดประตูด่างๆ ที่ทางผู้จัดการแข่งขันได้กำหนดไว้ถือเป็นหลักที่ตั้งมั่นไว้ในพื้นที่การแข่งต่างๆ ประสบการณ์อันแสนสาหัสจากการที่ต้องผ่านประตูหนึ่งๆ ในช่วงเวลาที่กำหนดไว้เฉพาะจะเป็นตัวตัดสินทักษะของนักขับที่แต่ละคน รวมถึงคู่มือของเขาด้วย นักขับที่รู้ได้ถึงเส้นทางที่ขับที่ด้วยการมองตามหลักสีขาวที่ได้ติดตั้งไว้

ในบางช่วง ผู้เข้าแข่งขันจะสามารถเลือกลำดับประตูเองได้ เพื่อให้สามารถขับผ่านได้โดยไม่ต้องผิดแผนทีวางไว้แม้เล็กน้อย และสุดท้าย สิ่งหลักๆ ที่จะต้องพิจารณาก็คือการที่รถบรรทุกจะสามารถเอาชนะอุปสรรคแต่ละอย่างและผ่านเข้าสู่ประตูได้หรือไม่ และจบช่วงการแข่งขันโดยผ่านเข้าสู่ประตูทางออกภายในกำหนดเวลา

แชมป์ยุโรปหกสมัย Marcel Schoch อายุ 34 ปี ผู้ขับที่รถบรรทุก MAN รุ่น TGS 35.480/8x8 BB ในรุ่นการแข่งขันทดสอบรถบรรทุกระดับ Premier S5 กับผู้ช่วยขับของเขา Johnny Stump ได้ตอบคำถามในการให้สัมภาษณ์เกี่ยวกับประสบการณ์ของเขาในอุตสาหกรรมการแข่งขันประเภทนี้ โดยเขาได้กล่าวว่า “ผมเข้ามาเกี่ยวข้องอย่างจริงจังกับการแข่งขันทดสอบรถบรรทุกเป็นเวลา 15 ปีแล้ว ตอนแรกนั้น ผมเป็นส่วนหนึ่งของทีมช่วยเหลือ และจากนั้นก็เป็นคนขับอยู่ 8 ปี ผมพบว่ามันมาช่วยเติมเต็มให้กับงานออฟฟิศของผมในตำแหน่งกรรมการผู้จัดการ การได้ลงไปคลุกฝุ่น ซ่อมรถยนต์ พักแรมกับทีมงาน ช่างเป็นการปลุกเร้าความหลงใหลและความกระตือรือร้นในกีฬาประเภทนี้”

Schoch อธิบายให้ฟังเกี่ยวกับด้านเทคนิคของกีฬานี้ โดยกล่าวว่า “เราต้องขับผ่านช่วงต่างๆ ที่มีภูมิประเทศแตกต่างกัน ซึ่งเราควรที่จะต้องควบคุมให้ได้โดยไม่มีข้อผิดพลาดใดๆ ในกรอบเวลาที่กำหนดไว้ มีหลายๆ ประตูที่เราต้องผ่านในแต่ละช่วงการแข่งขัน โดยที่เราสามารถเปลี่ยนเส้นทางได้สูงสุด 6 ครั้ง นอกจากไฮด

รสภาพที่หนักแน่นในการขับตัวเองแล้ว ประสบการณ์และการเตรียมพร้อมยังเป็นปัจจัยที่สำคัญอันดับต้นๆ อีกด้วย”

เมื่อเราถามเกี่ยวกับกลยุทธ์ เขาตอบว่า “ก่อนการแข่งขัน เราจะไปเดินสำรวจพื้นที่ต่างๆ และทำการวางแผนกลยุทธ์ บางครั้งเราอาจต้องตัดสินใจข้ามบางประตูไป เพื่อให้สามารถผ่านประตูอื่นๆ ไปได้อย่างดีและมีประสิทธิภาพ”

อย่างไรก็ดี มันก็ไม่ได้ง่ายเหมือนอย่างที่เห็น เพราะการแข่งขันนี้มีบทลงโทษต่างๆ หากผู้เข้าแข่งขันเปลี่ยนเส้นทางขับ ซึ่งรวมถึงการไปชนหลักประตูหรือทำให้หลักประตูหัก หรือการละเว้นเส้นชัยใดๆ หรือเข้าประตูเกินกำหนดเวลา ดังนั้น เมื่อจบการแข่งขัน ทีมของแต่ละระดับที่ถูกปรับคะแนนน้อยที่สุดจะได้เป็นผู้ชนะ และได้สะสมคะแนนตำแหน่งแชมป์

เมื่อสิ้นสุดการทดสอบแล้ว จะแพ้หรือชนะ ทุกคนจะเลอะเปรอะโคลนไปหมด แต่โคลนนั่นเป็นสิ่งที่นักขับที่กังวลน้อยที่สุด เพราะข้างหน้าของพวกเขาคือความท้าทายจากความลาดชันและสภาพภูมิประเทศที่เต็มไปด้วยก้อนหินแปลกๆ มากมาย สำหรับผู้ขับที่และยานยนต์แล้ว ไม่มีอะไรที่จะสามารถอธิบายถึงความท้าทายของการแข่งขันทดสอบรถบรรทุกนี้ได้เลย มันคือการล่องอยู่บนฐานที่ไร้ซึ่งความมั่นคง การแข่งขันทดสอบรถบรรทุกในที่สุดแล้วก็คือ การพรรณนาถึงความแข็งแกร่งของนักขับที่และตัวรถบรรทุกรวมกันนั่นเอง



# แม่สอดอีกหนึ่งประตูสู่เพื่อนบ้าน AEC

ที่ริมแม่น้ำเมยซึ่งเป็นเส้นกั้นชายแดนทางธรรมชาติระหว่างไทยกับเมียนมาร์ มีป้ายปูนขนาดใหญ่มีตัวอักษรที่อ่านได้ความว่า “สุดประจิมที่ริมเมย”





Asian Trucker เดินทางมายังอำเภอแม่สอดจังหวัดตาก เพื่อเก็บข้อมูลและ Update ความเป็นไปของพื้นที่ด้านชายแดนสากลที่เมืองแม่สอด ซึ่ง Asian Trucker มองว่าจะเป็นอีกจุดผ่านแดนสำคัญที่เชื่อมโยงระหว่างไทยกับกลุ่มประเทศ CLMV (กลุ่มประเทศอาเซียนในเขตลุ่มแม่น้ำโขง) ซึ่งมีแนวโน้มเศรษฐกิจเติบโตต่อเนื่อง มีทรัพยากรธรรมชาติมากมาย

คนขับรถบรรทุกสินค้าที่เราพูดคุยด้วยบริเวณหน้าด่านบอกว่า ที่ด่านแห่งนี้คึกคักมานานไม่ใช่เพิ่งจะมาคึกคัก เราไม่เถียงแต่เรามองว่าความเติบโตจะทวีคูณขึ้นไปอีกในอนาคต ยิ่งในปัจจุบันเมียนมาร์เปิดประเทศอย่างเป็นทางการ มีรัฐบาลที่มาจากการเลือกตั้ง และการเมืองภายในประเทศเริ่มมีเสถียรภาพเปิดโอกาสให้นักลงทุนจากต่างประเทศเข้าไปลงทุน ทำให้ความต้องการสินค้าจากฝั่งไทยมีเพิ่มมากขึ้น สังเกตได้จากความหลากหลายของสิ่งของที่บรรดารถบรรทุกขนาดใหญ่ขนข้ามแดนเข้าไปยังเมียนมาร์

ตั้งแต่วัดถุดิบขนาดใหญ่ อาทิ เหล็ก ปูน อาหาร รถมอเตอร์ไซด์ ในวันที่ Asian Trucker เดินทางไปที่บริเวณหน้าด่านฝั่งประเทศไทย เราได้เห็นรถบรรทุก UD หลากหลายแบบที่ขับมาจากโรงงานของ UD ที่บางนาเพื่อส่งมอบให้กับลูกค้าฝั่งเมียนมาร์ โดยส่งมอบกันที่หน้าด่านฝั่งไทย UD พวงมาลัยซ้ายเปลี่ยนคนขับแลกเปลี่ยนกันที่บริเวณหน้าด่าน พนักงานขับรถของ UD Truck จากประเทศไทยในชุดเครื่องแบบของโรงงานลงจากรถ จากนั้นพนักงานขับรถของลูกค้าบริษัทจากฝั่งเมียนมาร์ที่มุ่งไต่รุ่งก็ก้าวขึ้นไปนั่งหลังพวงมาลัยแทนที่ ขบวนการบรรทุกใหม่เอี่ยมต่อแถวเพื่อจะข้ามเขตแดนไปฝั่งเมียนมาร์เพื่อใช้ขับเคลื่อนธุรกิจให้เดินไปข้างหน้าแข่งขันกับความเจริญที่เดินหน้าเข้าสู่เมียนมาร์อย่าคึกคักในเวลา



ปภาณ ชนะทะเลศิรัญ  
ทิพย์จิรา ชนะทะเลศิรัญ  
บริษัทลิมเจริญชัย จำกัด





## ผู้ประกอบการขนส่งแม่สอด

เราแวะไปสนทนากับคุณภาณ ชนะทะเลหิรัญ เจ้าของบริษัท ลิมเจริญชัย จำกัด และยังเป็นกรรมการสมาคมขนส่งสินค้า จังหวัดตากด้วย บริษัทของคุณภาณมีรถอยู่ทั้งหมดหกคัน เป็นหัวลากสามคัน และรถบรรทุกพ่วงลาก (แม่ ลูก) อีกสามคัน ซึ่งเพิ่งปรับเปลี่ยนรถจากแบรนด์ญี่ปุ่นมาใช้แบรนด์จากยุโรป (คันเก่าที่ยังวิ่งอยู่คือ Isuzu ที่เปลี่ยนใหม่ในฟิลิปปินส์คือรถแบรนด์จาก อิตาลี IVECO)

คุณภาณหรือที่รู้จักกันแวดวงขนส่งว่าเฮียตี้ ไม่ใช่มือใหม่ในแวดวงขนส่ง คุณคืออยู่กับธุรกิจนี้มาตั้งแต่สมัยยังเป็นวัยรุ่น โดยช่วยพ่อซึ่งมีรถบรรทุก เหน่งฟังคุณภาณเล่าถึงอดีตพร้อมนึกภาพตาม คุณภาณไม่ได้เป็นคนแม่สอดแต่ดั้งเดิม ทว่าโยกย้ายมาลงหลักปักฐานสร้างธุรกิจขนส่งอยู่ที่นี้

Asian Trucker พบกับคุณภาณที่งานประชุมประจำปีของสมาคมขนส่งฯ ที่นครสวรรค์ เมื่อแวะมาสังเกตการณ์ประชุมเชื่อมระหว่างประเทศไทยกับพม่า เราจึงสบโอกาสแวะมาสนทนาด้วย

งานขนส่งของลิมเจริญชัยเป็นงานที่วิ่งระยะไกลมาก “รถจากยุโรปเหมาะกว่า เมื่อได้ทดลองใช้งานเบรียเทียบ” คุณภาณบอกกับเราเมื่อถามถึงการปรับเปลี่ยนมาใช้ IVECO หลังจากที่ใช้รถญี่ปุ่นมานาน อีกเรื่องหนึ่งที่ทำให้การตัดสินใจเป็นไปอย่างไม่ยุ่งยากคือ เรื่องของราคาที่ไม่สูงเกินไปและบริการหลังการขายของ SSK คุณภาณชี้แจงให้ฟัง

ไม่ว่าจะขนส่งอะไร ไกลหรือใกล้ สำหรับแม่สอดแล้ว รถบรรทุกทุกคันจะต้องวิ่งข้ามเขา ผ่านทางชันและคดเคี้ยวทุกครั้ง ทั้งขาเข้าและขาออก รถของลิมเจริญชัยนั้นหลักๆ คือวิ่งออกจากแม่สอดและมุ่งลงไปยังภาคใต้โดยมีจุดหมายปลายทางอยู่หลายแห่งทั้งภูเก็ต ปาดังเบซาร์ และไปไกลจนถึงสุโขทัย โกลกเลยทีเดียว

คุณภาณดูแลธุรกิจนี้ร่วมกับคู่ชีวิตคุณทิพย์จิรา ซึ่งคุณภาณบอกว่าทุกวันนี้ที่ขับเคื่อนธุรกิจตัวจริงคือคุณทิพย์จิรา ย้อนหลังกลับไปเมื่อปี 2547 เป็นปีที่คุณภาณเข้ามาตั้งต้นทำขนส่งอยู่ที่แม่สอด สมัยนั้นมีรถบรรทุกขนส่งอยู่ที่แม่สอดประมาณแค่ 50 คันเท่านั้น

สินค้าที่ขนส่งคือพืชไร่ อาทิ หอม และที่ขนกลับมาจากทางภาคใต้คือ หมาก แนนอนการวิ่งรถเป็นระยะทางไกลเช่นนี้จะต้องไม่มีการตีรถเปล่ากลับ

เราถามว่าต่อไปในอนาคตแม่สอดจะเปลี่ยนแปลงไปอีกมากไหม เพราะจากการประเมินดูแล้ว ความต้องการสินค้า วัตถุดิบ ของพม่า จากฝั่งไทยจะมีเพิ่มขึ้นอย่างแน่นอน เพราะพม่ากำลังอยู่ในช่วงของการขับเคลื่อนประเทศ มีการลงทุนต่างๆ มากมาย คุณภาณบอกกับ Asian Trucker ว่า จริงๆ ที่ด่านนี้มันคึกคักมาหลายปีแล้ว และปริมาณสินค้าที่ขนส่งออกไปก็เพิ่มขึ้นมาโดยตลอด ถ้าดูจากภายนอกก็คิดว่าน่าจะมีความเปลี่ยนแปลงเกิดขึ้นแต่จะเมื่อไหร่และแค่ไหนคงฟันธงได้ยาก

Asian Trucker เชื่อว่ามีเพียงแต่การขนส่งสินค้าเท่านั้นที่จะเพิ่มขึ้น ต่อไปในอนาคตจำนวนนักท่องเที่ยวจะใช้ช่องทางนี้ในการเดินทางจะเพิ่มมากขึ้น เมื่อถนนหนทางสะดวกสบาย การใช้รถบัสในโซนแถบนี้น่าจะมีมากขึ้น

ที่น่าเป็นห่วงคือในภาคขนส่งเมื่อมีผู้เล่นในตลาดเพิ่มมากขึ้น ไม่ได้เกิดการแข่งขันกันในด้านคุณภาพการให้บริการเป็นหลัก แต่แข่งขันกันในเรื่องของราคา ซึ่งคุณภาณบอกว่าทุกวันนี้ตัดราคากันจนยังสงสัยอยู่ว่าต่อที่วิ่งจะเหลืออะไร

ในส่วนของสมาคมขนส่งสินค้าจังหวัดตากที่คุณภาณเป็นสมาชิกก็ดำเนินการหลายอย่างโดยเฉพาะการเชื่อมโยงความสัมพันธ์กันระหว่างผู้ประกอบการฝั่งพม่าและไทย เพราะในอนาคตเชื่อว่าการขนส่งข้ามแดนจะเติบโตและมีปริมาณเพิ่มขึ้นอย่างแน่นอน

ถนนเส้นที่เป็นเส้นทางเข้าออกแม่สอดกับถนนสายเอเชียเกือบตลอดช่วงที่วิ่งอยู่บนภูเขากำลังก่อสร้างเพื่อขยายช่องทางการจราจรเพื่อรองรับปริมาณรถที่จะเพิ่มขึ้นในอนาคตและเพื่ออำนวยความสะดวกให้กับผู้ใช้งานให้มีความสะดวกปลอดภัย เชื่อว่าในอนาคตอันใกล้นี้เมื่อถนนช่วงนี้เสร็จสิ้นจะดึงดูดให้มีนักท่องเที่ยวผ่านมาใช้เส้นทางนี้เพิ่มมากขึ้น รวมทั้งในภาคขนส่งก็จะได้ประโยชน์จากส่วนนี้ด้วยเช่นกัน

# ความเหนื่อยล้า – สัญญาณอันตราย

เราทุกคนก็ต่างมีความเหนื่อยกันบ้างเป็นบางครั้ง สิ่งที่น่ากลัวที่สุดที่อาจเกิดขึ้นกับคุณเวลาทำงานในออฟฟิศ ก็คือ ต้องอับอายเมื่อถูกจับได้ว่าแอบงีบหลับ แต่ถ้าหากงานของคุณคือการขนย้ายสารเคมีเป็นต้นๆ บนรถบรรทุก ผลที่ตามมา็นั้นย่อมต่างออกไป

ความเหนื่อยล้า (หรือ ความอ่อนล้า ความเหน็ดเหนื่อย ความอ่อนเปลี้ย ความเพลีย ความอิดโรย และความกระสับกระส่าย) เป็นความรู้สึกเหนื่อยที่ขึ้นอยู่กับบุคคลที่ค่อยๆ เข้ามาจู่โจมทีละน้อย ต่างจากความอ่อนแอ และเพราะไม่เหมือนกับความอ่อนแอ ความเหนื่อยล้านั้นอาจบรรเทาลงได้ด้วยการพักผ่อนสักระยะหนึ่ง ความเหนื่อยล้าอาจมีสาเหตุจากทั้งทางร่างกายและจิตใจ เนื่องจากเราไม่ได้รับผิดชอบเพียงแต่การส่งมอบสินค้าให้ถึงจุดหมายอย่างปลอดภัยเท่านั้น แต่ยังคงรับผิดชอบต่อความปลอดภัยของคนขับและบุคคลอื่นๆ รอบรถบรรทุก เราจึงต้องหันมาคิดว่าเราสามารถทำอะไรได้บ้าง เพื่อต่อสู้กับอาการอันตรายจากทำงานในยุคสมัยใหม่นี้ จากการค้นคว้าวิจัยเรื่องอุบัติเหตุของทีมงานผู้ผลิตรถบรรทุกสายหนึ่งได้ระบุว่า ความเหนื่อยล้าเป็นหนึ่งในสาเหตุของการเกิดอุบัติเหตุ ดังนั้น การกำหนดให้มีขั้นตอนการปฏิบัติงานมาตรฐาน (Standard Operating Procedures หรือ SOPs) จึงถือเป็นหนึ่งในขั้นตอนที่สำคัญที่สุดเพื่อต่อสู้กับความเหนื่อยล้า ซึ่งขั้นตอน SOPs เหล่านี้จะควบคุมไปถึงเวลาการพักผ่อน ระยะเวลาการขับที่ การตรวจเช็คเป็นประจำ และการวางแผนการเดินทางที่เหมาะสม

ทุกคนที่เคยเดินทางบนท้องถนนเพื่อไปเยี่ยมเพื่อนฝูงหรือญาติ หรือพาครอบครัวไปเที่ยวทะเลจะต้องมีการวางแผนการเดินทาง ในการวางแผนนั้น เรามักจะเริ่มต้นแบบถอยหลังด้วยการกำหนดว่าจะไปถึงเมื่อใด จากนั้นเราจะคำนวณเวลาการเดินทางรวมถึงจุดที่จะหยุดพักเพื่อรับประทานอาหาร เข้าห้องน้ำ และเที่ยวชมสถานที่ต่างๆ การเพิ่มเวลาอาหารเข้าและการรวบรวมสมาชิกครอบครัวให้ขึ้นรถก็ยังช่วยกำหนดเวลาการตื่นได้ โดยนับถอยกลับจากเวลาเหล่านั้นก็จะเป็นตัวบอกว่าคุณควรเข้านอนเมื่อใดเพื่อที่จะได้พักผ่อนให้เพียงพอ ถ้าคุณเป็นคนขี้ยานยนต์สำหรับการพาณิชย์ คุณจะต้องทำเช่นนี้เหมือนกันทุกวันตลอดสัปดาห์ โดยให้คุณนับรวมเวลาการบรรทุกเข้าบรรทุกออก จัดการกับสิ่งของบนทางลาดชัน ฯลฯ ในช่วงโหม่งการทำงานของรถ หากไม่มีเวลาพักผ่อนที่เพียงพอ ไม่ว่าจะอยู่ที่บ้านหรือบนรถ หรือในสถานที่ที่จัดไว้ให้ ไม่มีเวลาพอที่จะรับประทานอาหาร หรือแม้แต่จะยืดเส้นยืดสายสักนิด รถบรรทุกที่ขับก็จะกลายเป็นอุบัติเหตุที่รอแค่เวลาจะเกิดขึ้น เพราะคนขับที่เหนื่อยล้าอาจหลับในได้ระหว่างวัน

จากผลงานวิจัยโดยทีมงานค้นคว้าวิจัยเรื่องอุบัติเหตุดังกล่าว รถบรรทุกที่มีลักษณะเช่นที่ว่ามานั้นในปัจจุบันมักจะมาพร้อมกับที่นอนขนาดกว้างที่ช่วยให้คนขับสามารถพักผ่อนได้เมื่อต้องการ แต่ก็ไม่ได้เป็นการสนับสนุนให้คนขับหยุดรถข้างทางหรือในช่องทางฉุกเฉิน เพราะนั่นอาจก่อความยุ่งยากให้กับผู้ใช้งานรายอื่นๆ ที่นี่เองคนขับจะพบว่าตัวเองอยู่ท่ามกลางก้อนหินและสถานที่ที่ลำบาก ในการสำรวจที่ทำโดยเอเชียนแทรคเกอร์ พบว่าคนขับที่มีกบ้นเรื่องการมีพื้นที่ในจุดพักรถไม่เพียงพอแล้วตอนนี้พวกเขาต้องทำอะไร ระหว่างขับรถต่อไปหรือเสี่ยงกับการถูกจับเพราะจะอดรถบนช่องทางฉุกเฉินที่ทางออกของจุดพักรถ ระยะทางระหว่างแต่ละจุดพักรถก็ไม่ได้ใกล้กัน ดังนั้น จึงไม่ยากที่คนขับจะจัดเวลาการหยุดพักได้ ปัญหาหนึ่งจะเป็นที่ขนาดของพื้นที่มากกว่า ไม่ใช่ที่จำนวนจุดพัก

สำหรับการเดินทางระยะไกล เราแนะนำว่าควรมีผู้ช่วยคนขับเพราะเมื่อคนขับเหนื่อยหรือวัง ผู้ช่วยคนขับสามารถมาขับแทนได้ แต่นั่นก็หมายถึงค่าใช้จ่ายที่ตามมา เราอาจคิดว่าขณะที่คนขับคนหนึ่งกำลัง "ทำงาน" แต่อีกคนไม่ได้ทำอะไรมากนัก มันเป็นเช่นนั้นจริงหรือ? ที่สุดแล้ว ผู้ช่วยคนขับก็กำลังเตรียมพร้อมสำหรับเข้างานกะต่อไป นอกจากนี้ ด้วยความที่เป็นมนุษย์นั่นเอง สิ่งต่างๆ ไม่อาจสามารถที่จะคาดเดาได้เช่นกัน เนื่องจากปัญหาส่วนตัว ผลจากสิ่งแวดล้อม และปัจจัยอื่นๆ ล้วนมีผลกระทบต่อความสามารถในการปฏิบัติงานของเราทั้งสิ้น วันหนึ่งเราอาจเดินร่ำไปในดัดกลับได้ทั้งคืน และวันต่อมาเราก็พร้อมที่จะนอนหลับใหลหลังจากที่ได้ไปเดินเล่นในสวน

การพัฒนาทางวิศวกรรมนั้นมาไกลและตัวถังรถบรรทุกสมัยใหม่ก็ได้ออกแบบมาเพื่อให้ลดผลกระทบจากความเหนื่อยล้า ตำแหน่งการนั่ง การจัดเรียงปุ่มกด สวิตช์ การลดเสียงดังรบกวน และด้านอื่นๆ จะช่วยลดความตึงเครียดให้กับคนขับได้ เมื่อเราได้เห็นรถบรรทุกเก่าๆ บนถนน เราอาจสงสัยว่าคนขับรถบรรทุกเหล่านี้ยังทนทำงานในสภาวะเช่นนั้นได้อย่างไร บางทีพวกเขาอาจไม่มีทางเลือกอื่น และถ้าเรียกร้องไปก็อาจทำให้เกิดงานได้ ซึ่งเป็นสิ่งที่ไม่น่าปรารถนามากกว่าการต้องขับที่รถบรรทุกรุ่นเก่าๆ เสียอีก เขกเช่นหลายๆ สิ่งในโลก เทคโนโลยีอาจมีอยู่ แต่ไม่ใช่ทุกคนที่จะเข้าถึงมันได้

นอกจากนี้ การรับประทานอาหารที่มีประโยชน์และการใช้ชีวิตที่คำนึงถึงสุขภาพยังช่วยลดผลกระทบจากความเหนื่อยล้าได้ จะมีจุดพักรถให้ได้หยุดพักสักกี่จุดกันเชื่อว่าจะมีอาหารอออร์แกนิกที่มีประโยชน์หรือมีสวนให้เราได้ออกกำลังกาย? การนำอาหารสดใหม่และดีต่อสุขภาพไปยังบริเวณจุดพักจึงเป็นอีกเรื่องที่ต้องจัดการ แต่เพราะคนขับรถบรรทุกมักได้รับค่าจ้างต่อการเดินทางเป็นครั้งๆ พวกเขาอาจต้องการที่จะขับได้หลายๆ เทียวเท่าที่จะทำได้ แม้ว่าจะต้องเสี่ยงต่อการหลับในขณะขับรถก็ตาม ตัวแบ่งที่สำคัญก็คือ การหาสมดุลระหว่างค่าจ้างที่เพียงพอสำหรับครอบครัวและการไม่ต้องเอาชีวิตของตนเองและผู้อื่นมาเสี่ยงในการทำงานนั้น

ซึ่งนำไปสู่คำถามที่ว่า ใครควรเป็นผู้รับผิดชอบต่อสุขภาพของคนขับรถบรรทุก ในโรงปฏิบัติงานหลายๆ แห่งมีห้องพักไว้สำหรับคนขับ แล้วกับพนักงานออฟฟิศล่ะ ครั้งล่าสุดที่คุณเคยเห็นว่าที่นอนเตรียมไว้ให้คุณหลังการขับรถมาถึงถึงห้าชั่วโมงเพื่อมาประชุมเมื่อไหร่? หากรถบรรทุกถูกส่งไปทำงานในที่ไกลๆ คนขับควรได้รับค่าห้องพักด้วยหรือไม่ (และใช้ให้ถูกวัตถุประสงค์?) เราอาจคิดว่าคนขับรถบรรทุกเองนั่นแหละที่นั่นจะรู้ว่าตัวควรหยุดพักเมื่อไหร่ คนที่มีลูกน่าจะรู้ถึงการเปรียบเทียบแบบนี้ว่าเหมือนกับการเอามือของคุณไปวางไว้บนเตาไฟร้อนๆ เมื่อเด็กได้รับประสบการณ์ของความเจ็บปวด เขาก็จะไม่กล้าแตะต้องเตาไฟด้วยมือเปล่าอีก แต่ด้วยหลายองค์ประกอบแล้ว คนเรายังมีความเชื่อที่ว่าความเหนื่อยล้าเป็นสิ่งที่เราสามารถควบคุมได้และไม่ส่งผลต่อเรา จนกว่ามันจะส่งผล และผลที่ตามมานั่นเป็นหายนะ เราจึงจะรู้ตัว

เทคโนโลยีสมัยใหม่อาจช่วยลดผลกระทบของความเหนื่อยล้าได้ มีระบบหลายๆ อย่างที่ถูกพัฒนาขึ้น แม้รถยนต์โดยวิศวกรรมใหม่เดี๋ยวนี้ก็มีระบบเตือนภัยง่ายๆ ติดตั้งมา เช่น แสดงรูปถ้วยกาแฟเมื่อเครื่องยนต์ทำงานติดต่อกันมาหลายๆ ชั่วโมง นั่นแปลว่าถึงเวลาหยุดพักและยืดเส้นยืดสายสักหน่อย เมื่อสิ่งเหล่านี้เป็นสิ่งที่นำไปปฏิบัติได้ง่าย มันก็กลายเป็นสิ่งที่เราจะเพิกเฉยๆ ได้ง่ายเช่นกัน ทั้งนี้ ยังมีระบบการทำงานเตือนภัยที่ซับซ้อนเช่น การเตือนคนขับ่วงซึมด้วยการวัดระดับความตื่นตัวของคนขับโดยใช้กล้องเล็งไปในดวงตาและระบบจะเตือนคนขับและกระตุ้นให้เขาหยุดพัก ถือเป็นอีกระบบที่ได้รับการออกแบบมาโดยเฉพาะเพื่อตรวจจับความเหนื่อยล้าที่ผ่านการพิสูจน์ซ้ำแล้วซ้ำเล่าว่ามีประสิทธิภาพจริง ในการทดสอบภาคสนาม ผลการทดสอบแสดงให้เห็นว่าเหตุการณ์ความเหนื่อยล้าที่มีต่อจำนวนชั่วโมงที่ขับที่ต่ำกว่าอย่างเห็นได้ชัดในช่วงเวลาที่มีการแทรกแซงของระบบ (2.97 ต่อ 1000 ชั่วโมงของการขับขี่) เมื่อเปรียบเทียบกับช่วงเวลาบรรทัดฐาน (43.65 ต่อ 1000 ชั่วโมงของการขับขี่) แปลได้เป็นการลดเหตุการณ์ความเหนื่อยล้าลงร้อยละ 93.2 ในช่วงเวลาที่มีการแทรกแซง เนื่องจากระบบดังกล่าวนั้นมีราคาค่อนข้างแพง การนำไปใช้งานจริงจึงอาจจะไม่ได้เกิดขึ้นในเร็ววัน อีกวิธีหนึ่งที่จะช่วยเตือนคือ การใช้ตัวจำลองหรือแว่นที่เลียนแบบอาการง่วงซึม (เป็นการออกกำลังกายสนุกๆ เวลาที่คุณไม่ต้องขับเจ้าทอนเหล็กหนักสี่สิบตันบนถนนทางหลวง แต่ส่งผลที่ดีและรวดเร็ว) อย่างไรก็ดี การนำอุปกรณ์เหล่านี้ไปใช้งานอาจทำให้มีค่าใช้จ่ายการขนส่งสินค้าสูงขึ้น และเช่นเคย เราคงต้องถามผู้บริโภคที่ชื่อของในซูเปอร์มาร์เก็ตว่าพวกเขาพร้อมที่จะจ่ายเพิ่มสำหรับความปลอดภัยที่มากขึ้นบนท้องถนนหรือไม่

ความเหนื่อยล้า ซึ่งเป็นปัญหาสุขภาพนั้น เห็นได้ชัดว่าไม่ใช่ปัญหาที่จะจัดการได้ง่ายๆ และด้วยปัจจัยทั้งหลายทั้งปวงที่ต้องนำมาพิจารณา การแก้ปัญหาคงไม่ใช่แค่การนอนหลับพักผ่อนในขณะเพื่อนร่วมทางบนถนนการขนส่งกำลังมีบทบาทในการลดความเหนื่อยล้า ภาวะควรเป็นการที่ผู้จัดการยานพาหนะและคนขับทำการวางแผนการเดินทางเพื่อลดความตึงเครียด สิ่งที่จะช่วยได้ก็คือระบบที่ช่วยให้คนขับสามารถข้ามการเดินทางเพื่อพักผ่อนได้อย่างเต็มที่โดยไม่ต้องสูญเสียรายได้มากเกินไป

# แรงบิดที่สูงกว่า ในรอบเครื่องที่ต่ำกว่า และประหยัดน้ำมันมากกว่า



## มาตรฐานสูงสุดของความประหยัดและความไว้วางใจ

รถบรรทุกสแกนเนียให้ประสิทธิภาพสูงสุดในทุกด้าน ด้วยเครื่องยนต์ 9 ลิตร และ 13 ลิตร Euro 3 ระบบ Scania 2-pedal เกียร์ออพติครุส ที่ช่วยให้ควบคุมรถได้อย่างง่ายดายในทุกสภาพถนน และช่วยประหยัดน้ำมันเชื้อเพลิงมากขึ้น รวมทั้ง Scania Retarder ระบบเบรกเสริมที่ทุกคนยอมรับในประสิทธิภาพ

พร้อมด้วยหน้าจอแสดงผลที่ช่วยแนะนำการขับขี่ เพื่อช่วยลดการใช้เชื้อเพลิงตลอดการเดินทาง ทั้งหมดนี้ถูกสร้างขึ้นด้วยความใส่ใจ เพื่อให้ธุรกิจของคุณได้ผลกำไรที่ดีที่สุด

สนใจข้อมูลเพิ่มเติมโทรปรึกษาตัวแทนขายได้ที่ +66 2 769 9243 หรือเยี่ยมชม

[www.scania.co.th](http://www.scania.co.th)  <https://www.facebook.com/scaniathailandgroup>