



ASIAN TRUCKER

www.asiantrucker.com

THAILAND

BORDER
Thailand-Cambodia

ขนส่งอ้อย



2018

สแกนเนีย ประเทศไทย
เดินหน้าสานต่อความสำเร็จ
อย่างยั่งยืน

SAP
Heavy Duty Service

ICL
INTERNATIONAL

ขนส่งผลไม้สดข้ามแดนไปจีน

100.-

สุดขอตความสะดวกสบาย จากสายพันธุ์แกร่ง



สะดวกยิ่งกว่า... ด้วยไฟหน้ารับได้ 5 ระดับจากคอนโซล ระบบยกหัวเก็บไฟฟ้าน้ำยาเพียงนิ้วสัมผัส และกระจกไฟฟ้า
สบายยิ่งขึ้น... นุ่มนวล ลดแรงสะท้อนด้วยระบบรองรับน้ำหนัก หัวเก็บแบบลอยตัว และค้ำลอยตัว พร้อมเบาะถนอมเอนได้ที่นั่งคนขับ

HAMMAR

หากกำลังมองหา ไซด์ โหลดเดอร์ คุณภาพระดับโลก คิดถึง**แฮมมาร์** ด้วยประสบการณ์กว่า 40 ปี ในวงการอุตสาหกรรม ซึ่งไซด์ โหลดเดอร์ เป็นหนึ่งเดียวในผลิตภัณฑ์ที่**แฮมมาร์**คิดค้นและพัฒนาตามความต้องการของลูกค้าที่ทุกมุมโลกมาตลอด ซึ่งทำให้เรามีความมั่นใจและกล้าการันตีคุณภาพของเรา เพราะชิ้นส่วนทุกชิ้นผลิตในประเทศสวีเดน

ทำไมต้องเลือก**แฮมมาร์** ไซด์ โหลดเดอร์ รุ่น H 195 เพราะ 195 ได้พัฒนาโดยมุ่งเน้นถึงการใช้งานเอนกประสงค์ มีประโยชน์และปลอดภัยสูงสุด ง่ายและสะดวกกับผู้ใช้งาน สามารถยกและย้ายตู้คอนเทนเนอร์ขนาด 40 ฟุต หรือ 20 ฟุต สองตู้ได้อย่างปลอดภัย ใช้งานได้ในบริเวณพื้นที่จำกัดและสามารถยกตู้คอนเทนเนอร์ตั้งพื้นดินได้อย่างสะดวกและรวดเร็ว ภายในเวลา 3.5 นาที

มีอะไหล่สำรองในสต็อกสำหรับบริการลูกค้าและทีมเซอร์วิสตลอด 24 ชั่วโมงไม่มีวันหยุด



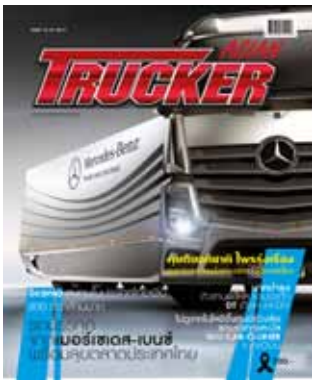
บ.แฮมมาร์ (ไทยแลนด์) จำกัด
66/4 ม.11
ต.บางพระ อ.ศรีราชา
จ.ชลบุรี 20110

โทร. +66 (0)9 9412 9699
E-mail : john@hammar.eu
www.hammar.eu

The Drivers

ASIAN TRUCKER

YOUR GUIDE TO
ALL THINGS TRUCKS



EDITORIAL

บรรณาธิการ
พิสุจน์อักษร
พลิตโดย

ทรงยศ กมลทวิภา
พรพรม บุญถนอม
อนันต์ ชาติ ศรีเอช

ADVERTISING

THAILAND

ชินทมา ศรีสมโภชน์
08 1916 5161

sales-thailand@asiantrucker.com

MALAYSIA

Nicole Fong

Nicole@asiantrucker.com

SINGAPORE

Floyd Cowan

Floyd@asiantrucker.com

CIRCULATION, CONTRIBUTION and SUBSCRIPTION

info@asiantrucker.com

WEBSITE and E-NEWSLETTER

www.asiantrucker.com

Published By

On Art Creation Co., Ltd.
59/21 Soi Sirisopha, Chokchai 4 Rd.,
Lardprao Bangkok 10230
0 2931 7870

www.onartgroup.com

Distributed By Kled Thai

จัดจำหน่ายโดย เคล็ดไทย

ห้ามเผยแพร่หรือพิมพ์ซ้ำทั้งข้อความและรูปภาพทุกชิ้นในนิตยสารนี้ โดยมีได้รับอนุญาตเป็นลายลักษณ์อักษร

PDF versions
are available for
download at
www.asiantrucker.com

Boost your business with a listing on our website. Find businesses or sell your truck, upload your events or images to the gallery. Visit our new website www.asiantrucker.com to put your company on speed.

CONTENTS



6 Editor's Note

8 ผลิตภัณฑ์

ทีมงาน Mercedes Benz Truck บินตรงสู่
หาดใหญ่อบรมวิธีการใช้งาน Actros

12 รถบัส

14 ประตูสู่อินโดจีน

Asian Trucker เดินทางไปสำรวจ
ความคึกคักของด่านชายแดน ไทย-
กัมพูชา ที่ด่านคลองลึก อรัญประเทศ
สระแก้ว

18 รายงาน

ปี 2018 Scania มุ่งมั่นสานต่อความ
สำเร็จ เดินหน้าสร้างความยั่งยืน กับ
แผนระยะยาว 5 ปี

22 ขนส่งข้ามแดน

ICL International ผู้บุกเบิกส่งผลไม้สดข้ามแดน
ไปจีน บนเส้นทางสาย R12

30 บรรทุกหนัก

ช่วงส่งอ้อยเข้าหีบ ถือเป็นช่วงเวลาสำคัญของการ
ผลิตน้ำตาล และจะขาดซึ่งการขนส่งไม่ได้

34 งานบริการ

Pro Truck ศูนย์บริการรถบรรทุกน้องใหม่ เป็นการ
จับมือกันระหว่างบีมน้ำมัน PT และ บ.สามมิตรฯ

36 เรื่องเล่าจากสองข้างทาง

รถบรรทุกหกล้อ เพื่อนแท้ ผู้ไว้ใจได้ Nissan
Diesel UD

42 News&Update

ส่งความคิดเห็นคำแนะนำติชม มาได้ที่ songyot@asiantrucker.com
ติดตาม Asian Trucker ประเทศไทยได้ที่ Facebook Asian Trucker - Thailand
www.asiantrucker.com

สนใจโฆษณา ประชาสัมพันธ์ ติดต่อ ชื่นกมล ศรีสมโภชน์ โทร. 08 1916 5161



ไตรมาสแรกของปี 2018 เคลื่อนตัวผ่านไปอย่างรวดเร็ว แวดวงอุตสาหกรรมรถเพื่อการพาณิชย์ อุตสาหกรรมขนส่ง มีหลายเรื่องเกิดขึ้น ผู้คนต่างคาดหวังว่าปีนี้จะเติบโตไปข้างหน้าได้อย่างราบรื่น

ผู้ผลิตหลายแบรนด์ทยอยมอบรถให้กับลูกค้าเพื่อนำไปขับเคลื่อนธุรกิจ นอกจากขายสินค้าแล้ว แต่ละบริษัทต่างให้ความสำคัญกับงานบริการหลังการขายซึ่งถือเป็นสิ่งที่สำคัญ เพื่อสร้างความเชื่อมั่นให้กับลูกค้าว่าจะการได้รับการบริการที่ดีหลังจากที่มอบความไว้วางใจให้กับแบรนด์

นอกไปแวดวงรถบรรทุกปีนี้ แวดวงรถบัสดำเนินปีด้วย วอลโว่ กรุ๊ป ประเทศไทย เปิดตัวแชสซียี่ห้อตัวใหม่ B8R ซึ่งคาดว่าจะได้รับการตอบรับจากตลาดในทิศทางที่ดี

Asian Trucker นอกจากรายงานข่าวคราวของบรรดาผู้ผลิตรถเพื่อการพาณิชย์แล้ว เราออกไปสำรวจ พูดคุยกับบรรดาผู้ประกอบการธุรกิจที่ใช้รถบรรทุกตั้งแต่ขนาดเล็กไปจนถึงหัวลาก ตั้งแต่เจ้าของที่มีรถคันเดียว ไปจนถึงฟลีทขนาดใหญ่ เพื่อสัมผัสวิธีการบริหารฟลีทรถ บริหารธุรกิจ บริหารคน

แน่นอนว่าหัวใจสำคัญประการหนึ่งของธุรกิจคือคนขับรถ ที่ทั้งภาครัฐและบรรดาผู้ประกอบการจะต้องร่วมมือกันอย่างจริงจังในการพัฒนาคุณภาพของคนขับรถ ทั้งในแง่ความสามารถทางด้านวิชาชีพ การออกกฎบังคับควบคุมในเรื่องของความปลอดภัย ที่จะต้องร่วมมือกันทั้งสองฝั่ง เพื่อจะสามารถบังคับใช้ได้ อย่างมีประสิทธิภาพ เป็นธรรม และได้รับการยอมรับจากทุกภาคส่วน เพื่อพัฒนาอุตสาหกรรมนี้ให้เติบโตอย่างมั่นคง ยั่งยืน และสามารถลดอุบัติเหตุบนท้องถนนได้

ทรงยศ กมลทวิกุล
บรรณาธิการ



ท่านสามารถส่งความคิดเห็นคำแนะนำติชม มาได้ที่ songyot@asiantrucker.com
หรือที่ Facebook Asian Trucker - Thailand
www.asiantrucker.com

Mercedes Benz Actros Training Day

SAP

Heavy Duty Service



สำหรับ Mercedes Benz Truck นอกจากคุณภาพของรถที่มีมาตรฐานสูงแล้ว สิ่งที่สำคัญอีกประการคือ การให้ความสำคัญกับงานบริการ ดูแลลูกค้า (After Sale)





สำหรับ Mercedes Benz Truck นอกจากคุณภาพของรถที่มีมาตรฐานสูงแล้ว สิ่งที่สำคัญอีกประการคือ การให้ความสำคัญกับงานบริการ หรืองานดูแลลูกค้า (After Sale) เมื่อลูกค้าซื้อรถหัวลากของ Mercedes Benz ไปใช้งาน หลังจากส่งมอบรถแล้ว ทีมงานมืออาชีพของ Mercedes Benz ซึ่งเป็นผู้เชี่ยวชาญเฉพาะด้านเกี่ยวกับรถบรรทุกของ Mercedes Benz จะเดินทางไปทำการอบรมให้ความรู้เบื้องต้นเกี่ยวกับรถ ทั้งเครื่องยนต์ ระบบการทำงานต่างๆ และอบรมเกี่ยวกับการขับขี่ การใช้งานเบื้องต้นที่ถูกต้องให้กับพนักงานขับรถและผู้ที่เกี่ยวข้องกับการดูแลรถ

Asian Trucker ติดตามทีมงานของ Mercedes Benz ประเทศไทย และ เอเชีย ทรัคส์ ผู้แทนจำหน่ายรถบรรทุกของ Mercedes Benz แต่เพียงผู้เดียวในประเทศไทย ลงไปที่หาดใหญ่ เพื่อไปยังบริษัท แซป (SAP) เซฟวีดีวดี เซอร์วิส จำกัด ผู้ดำเนินกิจการขนส่งอุปกรณ์เครื่องมือสำหรับแทนชุดเจาะสำรวจปิโตรเลียม อุตสาหกรรมหนัก โครงการพิเศษต่างๆ

ด้วยการขนส่งของบริษัท แซป (SAP) ที่ดำเนินการกับบริษัทข้ามชาติชั้นนำต่างๆ ต้องการคุณภาพของอุปกรณ์การทำงานที่มีมาตรฐานสูง บริษัทจึงมีความต้องการใช้ยานพาหนะที่สามารถตอบโจทย์ในการขนส่ง และมีมาตรฐานได้รับการยอมรับในระดับสากล Mercedes Benz จึงเป็นตัวเลือกอันดับแรกๆ ที่ แซป (SAP) เลือก

ครั้งวันสำหรับการอบรมในห้อง รับฟังข้อมูลต่างๆ ที่เกี่ยวข้องกับตัวรถที่ผู้ใช้งานจำเป็นต้องรู้ รวมไปถึงพื้นฐานที่เกี่ยวกับตัวรถ เครื่องยนต์ ระบบต่างๆ ของ Mercedes Benz Actros ก่อนที่ภาคบ่ายจะเป็นการให้ความรู้เรื่องส่วนต่างๆ ของตัวรถ ซึ่งผู้ขับขี่จำเป็นต้องมีความเข้าใจ ทั้งในเรื่องของการใช้งาน การบำรุงรักษาอย่างถูกวิธี รวมทั้งรู้ถึงข้อควรระวังต่างๆ จุดไหนที่ปรับตั้งได้ จุดไหนที่เป็นส่วนอิเล็กทรอนิกส์ที่ซับซ้อนแต่ต้องไม่ได้ เพื่อที่จะทำให้สามารถใช้รถได้อย่างถูกต้อง เต็มประสิทธิภาพ และปลอดภัย

ผู้บริหารของแซป (SAP) กล่าวกับเราว่า “เป็นเรื่องจำเป็นสำหรับเราที่ทุกอย่างในการทำงานกับลูกค้าเราต้องรายงานข้อมูลในการทำงานของอุปกรณ์การใช้งานให้กับลูกค้าของเราได้ เหตุผลสำคัญอย่างหนึ่งของการเลือกใช้แบรนด์จากยุโรปคือ ข้อมูลต่างๆ ของตัวรถในเรื่องการใช้งาน อาทิ อัตราการสิ้นเปลืองน้ำมัน การปล่อยของเสียสู่สิ่งแวดล้อม ต้องสามารถทำเป็นรายงานให้กับบริษัทที่เรา รับขนส่ง ซึ่งต้องเป็นข้อมูลจริงที่น่าเชื่อถือและสามารถตรวจสอบได้”

มาตรฐานของแบรนด์อย่าง Mercedes Benz ทำให้การทำงานของ บริษัท แซป (SAP) มีความสะดวกสบายในหลายๆ ด้าน ทั้งคุณภาพของรถ งานบริการ และยังรวมไปถึงความน่าเชื่อถือที่จะได้รับจากลูกค้า ในแง่ของคุณภาพของผลิตภัณฑ์

หนึ่งวันเต็มๆ ผ่านไปอย่างรวดเร็ว ทีมงานพนักงานขับรถของแซป (SAP) ได้เข้าใจในการใช้งานเบื้องต้น การดูแลรักษา Actross เพื่อที่จะได้ใช้งานรถอย่างเต็มประสิทธิภาพ ประหยัด และได้ประโยชน์สูงสุดในการทำงานขนส่ง





ขอขอบคุณ
SAP
เอเชีย ทรัคส์
Mercedes Benz (Thailand)



เมื่อการท่องเที่ยวเติบโตอย่างต่อเนื่อง การเดินทางด้วย
เครื่องบินเป็นการเชื่อมโยงจากเมืองใหญ่สู่เมืองใหญ่ ต่อกันนั้น
ระหว่างแต่ละแหล่งท่องเที่ยว ระหว่างเมืองต่อเมือง เป็นบทบาท
ของรถโค้ช (หรือรถบัสไม่ประจำทาง) ซึ่งถือเป็นเครื่องมือ
สำคัญของธุรกิจการท่องเที่ยวที่ไม่อาจขาดได้

เมื่อการท่องเที่ยวเติบโตอย่างรวดเร็ว ทิศทางต่อรถบัสไม่
สามารถตอบสนองความต้องการของผู้ประกอบการได้ทัน่วงที
ทำให้ Complet Bus จากประเทศจีนถูกนำเข้ามาเติมช่องว่างใน
ตลาด แต่กระนั้นก็ตามที่ ความต้องการแซงซีส์และเครื่องยนต์ที่
มีประสิทธิภาพของแบรนด์จากยุโรปก็ยังคงเป็นสิ่งที่ผู้ประกอบการ
รถบัสรายใหญ่ๆ ให้ความสำคัญ

แต่เหนือสิ่งอื่นใดที่ต้องคำนึงถึงคือ การพัฒนาคุณภาพของ
อาชีพผู้ขับขี่ให้มีมาตรฐาน เพราะอุบัติเหตุทางถนนที่เกิดขึ้นกับ
รถบัสนั้น เป็นสิ่งที่ทำให้ความเชื่อมั่นของนักท่องเที่ยวลดลง
อาจจะส่งผลกระทบต่อธุรกิจในระยะยาวได้ และส่วนใหญ่สาเหตุ
หลักที่สำคัญมาจากความผิดพลาดของคน

COACH

รถบัสไม่ประจำทาง
นำนักท่องเที่ยวทัศนอา
บนถนนเส้นที่สวยงามที่สุด
เส้นหนึ่งของภาคตะวันออก
ของประเทศไทย ถนนสาย
บูรพาชลทิศ ถนนเลียบบ
ชายหาดที่เชื่อมโยงระหว่าง
จังหวัดระยองและจันทบุรี

ด่านชายแดน

คลองลึก อรัญประเทศ สระแก้ว

ประตูที่เชื่อมต่อระหว่างประเทศไทยกับเพื่อนบ้านในอาเซียน ปัจจุบันนับได้ว่ามีความสำคัญอย่างยิ่ง สำหรับการกำรธุรกิจการค้าระหว่างประเทศ โดยเฉพาะประตูที่เปิดเชื่อมไปสู่ประเทศในกลุ่ม CLMV สินค้าจากประเทศไทยหลายประเทศมีความต้องการสูง เราเคยแวะไปดูที่ด่านแม่สอดชายแดนไทย-พม่า มาแล้วครั้งหนึ่งเมื่อปีที่ผ่านมามีได้เห็นการเจริญเติบโตของเมืองชายแดนอย่างแม่สอดที่มีความคึกคักเป็นอย่างมาก รวมทั้งมีแนวโน้มที่จะพัฒนาไปข้างหน้าได้อีกมาก เมื่อประเทศเพื่อนบ้านกำลังอยู่ในช่วงของการพัฒนาและขยายขยายอย่างต่อเนื่อง

ปีนี้เราแวะมาที่ด่านพรมแดนบ้านคลองลึก อรัญประเทศ สระแก้ว ชายแดนไทย-กัมพูชา ที่ต้องบอกว่ามีเปลี่ยนแปลงอย่างมากเช่นเดียวกัน ตลาดโรงเกลือที่เป็นที่นิยมของนักท่องเที่ยวตัวโตจากในยุคเริ่มต้นอย่างมาก มองข้ามไปยังฝั่งกัมพูชามีตึกสูงเปิดเป็นโรงแรมให้เห็นหลายหลัง ด่านฝั่งไทยเองก็มีความคึกคักเช่นเดียวกัน ทั้งโรงแรมและศูนย์สรรพสินค้าเปิดขึ้นเพื่อรองรับการขยายตัวของเศรษฐกิจ

เราไปถึงบริเวณด่านในช่วงสาย มีรถบรรทุก รถหัวลาก ต่อแถวรอผ่านพิธีการข้ามแดนยาวต่อเนื่องไม่เห็นท้ายแถว สินค้าที่ส่งออกผ่านด่านนี้มีมูลค่าสูงสุด 10 อันดับเมื่อปี 2560 ที่ผ่านมามีข้อมูลของกรมศุลกากร ประกอบด้วย หนึ่ง รถยนต์, สอง เครื่องยนต์รถจักรยานยนต์, สาม อะไหล่รถจักรยานยนต์, สี่ เครื่องนวดเกี่ยวข้าว, ห้า เครื่องดื่มชนิดไม่อัดลม, หก ปูนซีเมนต์, เจ็ด รถแทรกเตอร์, แปด ของทำด้วยพลาสติก, เก้า รถจักรยานยนต์, สิบ ไอโซแทงค์





BORDER

Thailand-Cambodia



ปัจจุบันการขนส่งสินค้าจากไทยสู่กัมพูชานั้นทำได้แค่เพียงขนข้ามแดนเพื่อเปลี่ยนถ่ายสินค้าเท่านั้น (รถบรรทุกเข้าไปได้แค่ 500 เมตร) ยังไม่สามารถวิ่งขนส่งในกัมพูชาได้ เมื่อบรรดารถขนส่งข้ามไปแล้วจะทำการถ่ายโอนสินค้ากันที่บริเวณฝั่งประเทศกัมพูชา

ถนนเส้นตัดใหม่ในฝั่งไทยที่อ้อมตัวเมืองตรงสู่ด่านคลองลึกเปิดใช้อย่างไม่เป็นทางการแล้ว สามารถเพิ่มความสะดวกรสบายให้กับบรรดาผู้คนส่ง เเท่าที่ประเมินด้วยสายตาจำนวนรถหัวลากและสิบล้อพ่วงลากนั้นอยู่ในปริมาณที่ใกล้เคียงกัน ปัญหาของด่านคลองลึกในเบื้องต้นสำหรับการขนส่งคือช่องทางการจราจรบริเวณด่านที่คับแคบ ทำให้ต้องใช้เวลาบริเวณด่านค่อนข้างนาน

เราเห็นรถหัวลากของหลายบริษัท ทั้งแบรนด์ญี่ปุ่นและแบรนด์ยุโรป แนวโน้มของการเติบโตนั้นน่าจะเป็นไปในทิศทางบวก จากอัตราการส่งออกที่เพิ่มขึ้นทุกปี แม้ว่าจะเป็นสินค้าไม่กี่หมวด แต่ก็ยังคงมีความต้องการ บริษัทขนส่งจากประเทศไทยที่รับหน้าที่ขนส่งสินค้าข้ามแดนยังคงสามารถเติบโตในเส้นทางการขนส่งนี้ได้อย่างต่อเนื่อง

ยังมีหมวดสินค้ารายย่อยที่ขนส่งจากหลายจังหวัดมาขายปลีกที่บริเวณตลาดโรงเกลืออีกจำนวนมาก เราได้มีโอกาสสนทนากับผู้ขนส่งรายหนึ่งซึ่งนำส่งแบ้งจากจังหวัดระยองมาที่นี่เป็นประจำ ซึ่งจะมีบรรดาผู้ค้าจากกัมพูชาข้ามมาซื้อหาซึ่งทั้งหมดล้วนพึ่งพาการขนส่งเคลื่อนย้ายทางถนนทั้งสิ้น ยิ่งเศรษฐกิจชายแดนเติบโต การขนส่งภาคถนนยิ่งทวีความสำคัญ เพราะสินค้าต้องการเคลื่อนย้ายเดินทางจากผู้ผลิตไปยังผู้จำหน่ายไปสู่ผู้บริโภค

ด่านชายแดนคลองลึก ยังคงจัดเป็นด่านสำคัญของภาคตะวันออกของประเทศไทย เป็นอีกหนึ่งประตูในการเชื่อมโยงกับประเทศกัมพูชา ซึ่งมีการคาดการณ์ว่า ในอนาคตจะเป็นฐานการผลิตของโรงงานอุตสาหกรรมหลายประเภทโดยเฉพาะสิ่งทอ เนื่องมาจากยังมีค่าแรงงานต่ำ อีกทั้งยังมีทรัพยากรธรรมชาติที่ค่อนข้างสมบูรณ์

ในอนาคตกรมศุลกากรกำลังผลักดันโครงการก่อสร้างจุดผ่านแดนแห่งใหม่ บริเวณบ้านหนองเอี่ยน-บ้านสีติงบพ เพื่อแยกสินค้าออกจากการตรวจผู้โดยสาร และยานพาหนะส่วนบุคคลของด่านพรมแดนคลองลึก







สแกนเนียมุ่งมั่นเรียนรู้ที่จะเข้าใจ
ลูกค้าให้มากขึ้น เพื่อที่จะสามารถ
ส่งมอบงานบริการที่ตรงใจลูกค้า
ได้มากที่สุด

SCANIA

G 360





2018 สแกนเนีย ประเทศไทย



เดินหน้าสานต่อ
ความสำเร็จ
อย่างยั่งยืน

2018 สแกนเนีย ประเทศไทย เดินหน้าสานต่อความสำเร็จ อย่างยั่งยืน

ปี 2017 ผ่านพ้นไปแล้ว สิ่งที่เกิดขึ้นกับผลประกอบการทางการตลาดของสแกนเนียเป็นยอดตัวเลขที่แสดงให้เห็นถึงการเติบโตอย่างต่อเนื่อง เราแวะมาเยือนสำนักงานใหญ่ของสแกนเนียบนถนนบางนา-ตราด นอกจากจะมาชิมซั้บบรรยากาศการแข่งขัน Top Team ของสแกนเนียแล้ว เรายังมีโอกาสได้ตั้งคำถาม รวมทั้งฟังเรื่องราวของสแกนเนียจากนายสเตฟาน ดอร์สกี กรรมการผู้จัดการ เกี่ยวกับก้าวต่อไปของสแกนเนียในปี 2018

เมื่อเราถามนายสเตฟาน บอสใหญ่ของสแกนเนีย ประเทศไทยว่า ความสำเร็จของปี 2017 จะเป็นแรงกดดันต่อการทำงานในปี 2018 นี้บ้างหรือไม่ คำตอบคือ “ไม่ เพราะสำหรับทีมงานของสแกนเนียทุกคน ที่เรามีความสุขกับการทำงาน และทุกการทำงานของสแกนเนียคือ Work Smart” อีกทั้งยังกล่าวว่าสิ่งที่จะเกิดขึ้นในปี 2018 เป็นความท้าทายมากกว่าจะกดดัน

จริงๆ แล้ว สำหรับสแกนเนียประเทศไทย ปี 2017 ถือเป็นก้าวแรกในแผนระยะยาวของสแกนเนีย ความเปลี่ยนแปลงจริงๆ นั้นอาจจะต้องรอดูในอีกห้าปีถัดจากนี้ เมื่อสิ่งต่างๆ ที่สแกนเนียวางแผนไว้ได้เริ่มกระบวนการ ชยับไปตามเส้นทางของ Road Map ภายใต้แนวคิดในการทำงานที่ต้องการให้ผลลัพธ์นั้นมีความยั่งยืนอย่างแท้จริง

หนึ่งในปรัชญาในการทำงานของสแกนเนียที่ Asian Trucker เห็นด้วยอย่างจริงจังก็คือ เรื่องของสิ่งแวดล้อม ผู้คนที่อยู่ในอุตสาหกรรมนี้ควรจะ

ต้องหันมาใส่ใจเรื่องนี้อย่างจริงจัง ตั้งแต่ต้นน้ำจนถึงปลายน้ำ เพราะทุกคนเป็นส่วนหนึ่งของเรื่องนี้ เช่นเดียวกับ Asian Trucker ในฐานะสื่อก็ต้องทำหน้าที่สื่อสารและกระตุ้นเตือนด้วยเช่นกัน ข่าวเรื่องความลพิษฝุ่นละอองที่สูงขึ้นของกรุงเทพมหานครในช่วงต้นปีนี้เป็นสัญญาณเตือนที่ไม่ควรมองข้าม

เมื่อสิ่งแวดล้อมเป็นเรื่องสำคัญผลิตภัณฑ์สินค้าภายใต้แบรนด์สแกนเนียจึงใส่ใจในเรื่องนี้สูง แม้ว่าขณะนี้มาตรฐานเครื่องยนต์ในประเทศไทยจะอยู่ที่ยูโร 3 แต่สแกนเนียก็คาดหวังว่าในอนาคตทางภาครัฐจะขยับตัวในการเดินหน้าให้มาตรฐานเรื่องสิ่งแวดล้อมสูงขึ้นไปกว่านี้ เพราะประเทศเพื่อนบ้านของไทยหลายประเทศได้เดินหน้าเรื่องนี้ไปมากกว่าไทยแล้ว

เข้าใจลูกค้า

แนวทางในการดำเนินการทางการตลาดของสแกนเนียเน้นให้ความสำคัญกับการตลาดที่แยกเป็นส่วนๆ อย่างชัดเจน ไม่ได้ดำเนินการในรูปแบบ Mass (หรือตลาดใหญ่) รวมทั้งมีแนวทางในการสร้างความมั่นใจให้กับลูกค้าในวิถีทางของสแกนเนีย

สแกนเนียสร้างรถเพื่อใช้ขนส่งสินค้า นายสเตฟานกล่าวว่า “สแกนเนียออกแบบรถเพื่อช่วยลูกค้าของเราสร้างธุรกิจให้ก้าวหน้า เติบโตด้วยเหตุนี้รถสแกนเนียจึงมิได้มีแต่เฉพาะประสิทธิภาพ ความน่าเชื่อถือและประหยัดเท่านั้น สแกนเนียยังแสดงออกให้เห็นว่า สแกนเนียเข้าใจในประเภทธุรกิจของลูกค้า สามารถจัดรถให้ถูกกับประเภทของลูกค้า”

เมื่อเรามองเข้าไปที่สินค้าของ

สแกนเนียเราจะพบว่า มียานพาหนะครบทุกรูปแบบที่จะสามารถตอบโจทย์และรองรับทุกธุรกิจที่มีความต้องการจะใช้รถเพื่อการพาณิชย์ อาทิ ธุรกิจค้าปลีก ภาคการผลิตขนส่งปิโตรเลียม เกษตรกรรม ก่อสร้าง เหมืองแร่ ที่สำคัญผลิตภัณฑ์ของสแกนเนียนั้นมีอายุการใช้งานที่ยืนยาว

ในส่วนของการสนับสนุนลูกค้าที่สนใจสินค้าของสแกนเนีย Fleet Management ของสแกนเนียมีความหลากหลาย สามารถปรับให้เข้ากับรูปแบบและกลุ่มธุรกิจของลูกค้าได้ ซึ่งคุณภริทศน์กล่าวไว้ว่า ในส่วนนี้ขึ้นอยู่กับการเจรจาทางด้านความร่วมมือระหว่างสแกนเนียกับลูกค้า (ความที่สแกนเนียมีความเข้าใจลูกค้า ทำให้สแกนเนียสามารถออกแบบสร้างชุดบริการลูกค้า ที่ช่วยเพิ่มผลประกอบการของลูกค้า โดยที่ลูกค้ามอบความไว้วางใจให้สแกนเนียดูแลรถให้ เพื่อที่ลูกค้าจะได้มุ่งสมาธิไปที่การบริหารธุรกิจของตัวเอง)

สร้างทีมงานที่มีประสิทธิภาพ สร้าง งานบริการที่เป็นเลิศให้กับลูกค้า

งานแข่งขัน Top Team ของสแกนเนีย เป็นงานแข่งขันเพื่อพัฒนาทีมช่างทั่วโลกของสแกนเนีย เป้าหมายคือเพื่อสร้างทีมงานให้มีคุณภาพ ศักยภาพ เพื่อทำให้งานบริการลูกค้าดีขึ้น เพราะฝ่ายที่ดูแลลูกค้าโดยตรงหลังจากที่ลูกค้านำรถไปใช้งานแล้วก็คือช่าง ที่ต้องให้บริการดูแลรถของลูกค้า ด้วยเหตุนี้สแกนเนียจึงเห็นถึงความสำคัญของการเสริมสร้างและพัฒนาทีมช่างของสแกนเนีย

การแข่งขัน Top Team เป็นการแข่งขันลงสนามแข่งขันของทีมช่าง

แปดพันคนจากเจ็ดสิบประเทศทั่วโลก แต่ละประเทศแต่ละทวีปแข่งขันภายใน เพื่อค้นหาทีมผู้ชนะระดับประเทศ ไปแข่งขันระดับภูมิภาคเพื่อก้าวสู่อันดับสุดท้ายระดับโลกที่สวีเดน

ที่ผ่านมาสแกนเนียทยอยเปิดศูนย์บริการเพิ่มเติมในจุดที่มีความสำคัญต่อธุรกิจ นั่นคือพื้นที่ที่มีลูกค้าของสแกนเนียตั้งกิจการอยู่ รวมทั้งเป็นเส้นทางวิ่งหลักของลูกค้า ครอบคลุมทุกภูมิภาคหลักของประเทศไทย ในปีนี้ ศูนย์บริการอีกแห่งที่สแกนเนียจะเปิดเพิ่มคือพื้นที่ของจังหวัดสมุทรสาคร

เมื่อธุรกิจเติบโตขยายตัว การสร้างและพัฒนาทีมงาน ทั้งทีมขาย ทีมช่าง และทีมเซอร์วิส จึงเป็นสิ่งที่สแกนเนียให้ความสำคัญ สแกนเนียกล่าวว่า สแกนเนียมุ่งมั่นเรียนรู้ที่จะเข้าใจลูกค้าให้มากขึ้น เพื่อที่จะสามารถส่งมอบงานบริการที่ตรงใจลูกค้าได้มากที่สุด

สำหรับในปี 2018 นี้ นายสเตฟานกล่าวว่า เป็นปีที่จะมีสิ่งใหม่ๆ หลายอย่างเกิดขึ้นแน่นอน ไม่นับเรื่องโรงงานแห่งใหม่ซึ่งคาดว่าจะปลายปี 2018 นี้จะแล้วเสร็จ และจะเปิดใช้อย่างเป็นทางการต้นปี 2019

ร่วมครึ่งชั่วโมงที่ทีมงานผู้บริหารของสแกนเนียตอบกับสื่อมวลชนที่แวะมาเยือนสำนักงานของสแกนเนีย อะไรคือประเด็นสำคัญที่ Asian Trucker มองเห็นแน่นอนสแกนเนียจะเดินไปข้างหน้าอย่างมีความมุ่งมั่น แต่ทุกอย่างก้าวจะเป็นไปด้วยความระมัดระวัง มองเป้าหมายเป็นความท้าทาย พร้อมที่จะสนุกกับงาน ส่วนผลลัพธ์ของปี 2018 จะเป็นอย่างไรนั้น ตอนนี้เร็วเกินไปที่จะพูดถึงเรื่องนี้ เราเห็นเพียงแต่ว่าสแกนเนีย ประเทศไทย พร้อมเต็มที่สำหรับทุกความท้าทายที่รออยู่ในปี 2018 นี้



ICL INTERNATIONAL

ขนส่งผลไม้สดข้ามแดนไปจีน

ความสำเร็จเกิดจากวิสัยทัศน์
ความทุ่มเท ใส่ใจในคุณภาพ



เส้นทาง R12

Asian Trucker เดินทางมาจังหวัด นครพนม โดยมีจุดหมายปลายทางอยู่ที่สำนักงานของบริษัท ICL International บริษัทส่งออกผลไม้สดจากประเทศไทยไปยัง ประเทศจีน (ตอนใต้)

คุณวรลักษณ์ บุตรริเดช ประธานกรรมการผู้จัดการ บริษัท ICL เปิดเผยว่าเริ่มธุรกิจนี้จากความรู้ที่แท้จริง แต่ด้วยความมุ่งมั่นและความตั้งใจ โดยเฉพาะคุณวิจิตรา บุตรริเดช รองประธานกรรมการ ผู้จัดการฝ่ายการตลาด บุตรสาวคนโตที่ตัดสินใจศึกษาต่อระดับปริญญาโทที่มหาวิทยาลัยกว่างซี (Guangxi University) ประเทศจีน เพื่อที่จะได้เข้าใจจีนอย่างถ่องแท้ เมื่อตัดสินใจจะค้าขายกับจีนอย่างจริงจัง



จรินทร์ บุตรริเดช รองประธานกรรมการ
ผู้จัดการฝ่ายบริหารจัดการ บริษัท ICL

วรลักษณ์ บุตรริเดช
ประธานกรรมการผู้จัดการ บริษัท ICL



อาบภัก บุตรริเดช
รองประธานกรรมการ ผู้จัดการด้านเทคนิค บริษัท ICL

กัญรินทร์ กิติเดชากร
ผู้จัดการฝ่ายบุคคลและธุรการ บริษัท ICL

คุณจรินทร์ บุตรริเดช รองประธานกรรมการ ผู้จัดการฝ่ายบริหารจัดการ บุตรชายคนเล็กของคุณวรลักษณ์ ร่วมสนทนากับเราด้วย ซึ่งคุณจรินทร์ได้อธิบายภาพรวมกว้างๆ สำหรับการดำเนินการของ ICL ในยุคปัจจุบันนี้ พร้อมกับคุณวรลักษณ์ที่คอยเสริม รวมทั้งเล่าเรื่องราวในยุคแรกเริ่มของ ICL ให้ฟัง

ICL นับได้ว่าเป็นผู้บุกเบิกเส้นทางการค้าขายผลไม้สดไปยังประเทศจีนตอนใต้ตัวจริงเสียงจริง โดยเริ่มต้นตั้งแต่ปี 2008 ตั้งแต่เส้นทาง R9 จนกระทั่งปัจจุบันเส้นทางขนส่งผลไม้หลักเปลี่ยนมาใช้ R12 โดยตั้งต้นที่จังหวัดนครพนม (สะพานมิตรภาพแห่งที่ 3) ซึ่งมีความสะดวกและมีระยะทางสั้นกว่าเส้นทาง R9

โดยเส้นทางการค้าเส้นนี้ผ่านลาว เวียดนาม ไปจนถึงชายแดนจีนที่กว้างสี่ โดยมีหนานหนิงเป็นเมืองเอกสามารถเชื่อมโยงไปยังเมืองใหญ่ของจีนอีกหลายเมืองได้โดยสะดวก ตลาดมีกำลังซื้อสูง

ธุรกิจของ ICL เริ่มต้นขึ้นเมื่อเส้นทางขนส่งชายแดนเปิดออกให้เริ่มส่งสินค้าผ่านแดนได้ แรกเริ่มนั้นใช้จุดผ่านแดนที่สะพานมิตรภาพแห่งที่ 2 จังหวัดมุกดาหารที่ตั้งแรกของสำนักงานจึงเปิดขึ้นที่มุกดาหาร ใกล้กับสะพานมิตรภาพเพื่อความสะดวกในการจัดการด้านต่างๆ ซึ่งคุณวรลักษณ์บอกว่าเป็นการตัดสินใจที่ถูกต้อง การเปิดสำนักงานแห่งที่สองที่นครพนมก็เช่นเดียวกัน โดยตั้งอยู่เชิงสะพานมิตรภาพแห่งที่ 3 ความหมาย

ของสำนักงานในที่นี้คือที่ตั้งที่รวมเอาออฟฟิศและพื้นที่ขนาดใหญ่สำหรับจัดการทั้งเรื่องการจอดรถ การวางตู้ การซ่อมบำรุง จุดตรวจเช็คต่างๆ เพื่อตรวจสอบความพร้อมของสินค้า รถ และตู้ ก่อนจะผ่านด่านศุลกากรข้ามแดนไปยังประเทศเพื่อนบ้าน

การขนส่งผลไม้สิ่งที่สำคัญที่สุดคือการรักษาความสดของผลไม้ไม่ให้เน่า ด้วยเหตุนี้ตู้ที่ใช้ขนส่งจึงถือเป็นอุปกรณ์ที่มีความสำคัญอย่างยิ่ง คือตู้คอนเทนเนอร์แบบตู้เย็น เป็นอุปกรณ์ที่ต้องการความใส่ใจ ดูแล บำรุงรักษา ต้องการพื้นที่ในการจัดการ รวมไปถึงผู้ที่มีความเชี่ยวชาญทางด้านเกี่ยวกับอุปกรณ์ทำความเย็นด้วย

คุณจรินทร์บอกว่า คนขับรถของ ICL มีความจำเป็นที่จะต้องมีความรู้เบื้องต้นเกี่ยวกับอุปกรณ์ทำความเย็นของตู้ด้วย เพื่อที่จะสามารถแก้ไขปัญหาเฉพาะหน้าที่เกิดขึ้นกับระบบทำความเย็นในระหว่างการขนส่ง รวมไปถึงสามารถอธิบายปัญหาให้กับช่างเทคนิคที่ประจำอยู่ทางสำนักงานเข้าใจถึงปัญหาที่เกิดขึ้น ในกรณีที่ปัญหา เพื่อทางทีมช่างจะสามารถอธิบายวิธีแก้ไขเบื้องต้นให้ได้ ในกรณีเป็นปัญหาเล็ก หากเป็นปัญหาใหญ่ก็เป็นการบรรเทาปัญหาก่อนที่จะถึงจากบริษัท จะเดินทางไปถึง ทาง ICL มีนโยบายเซอร์วิสที่จะดูแลในเรื่องเกี่ยวกับอุปกรณ์ทำความเย็น เพราะอุณหภูมินั้นมีความสำคัญต่อการรักษาความสดของผลไม้ขนส่งเป็นอย่างมาก



ที่ตั้ง ICL ก็ครบผนบนอกจากส่วนของสำนักงานแล้ว ยังเป็นลานพักตู้ ฐานดูแล ตรวจสอบเช็คตู้เย็นก่อนจะเดินทางจะกำที่ รวมไปถึงงานซ่อมบำรุงตู้ทั้งหมดจะใช้บรรณณเป็นศูนย์ใหญ่ในการดูแล

ตู้คอนเทนเนอร์แบบตู้เย็นของ ICL เป็นตู้มือสองทั้งหมด มีเหตุผลหลายอย่างที่ต้องใช้ตู้มือสอง ตู้คอนเทนเนอร์ทำความเย็นนั้นในความเป็นจริงแล้วถูกออกแบบมาให้ใช้ขนส่งทางเรือ มีความเคลื่อนไหวน้อย เมื่อถูกนำมาใช้กับการขนส่งทางถนนที่มีระยะทางไกล หลักเกณฑ์การรับประกันตู้ของสินค้าใหม่จึงไม่ครอบคลุมทั้งหมด ที่สำคัญคือตู้มือหนึ่งมีราคาสูงมาก ระบบทำความเย็นของตู้เมื่อต้องมาผ่านการกระทบกระเทือนของสภาพเส้นทางตลอดการขนส่งที่หลากหลาย จึงต้องการความดูแลอย่างถูกต้อง เข้าใจ ซึ่ง ICL ใช้เวลาพอสมควรในการปรับระบบการทำความเย็นของตู้ให้สามารถรองรับกับการขนส่งทางถนนได้ดี รวมไปถึงการสร้างทีมงานดูแลระบบทำความเย็นของตู้ให้สามารถรองรับเส้นทางขนส่งทางถนนได้อย่างมีประสิทธิภาพ โดยมีระบบที่เป็นมาตรฐานสากล

คุณจรินทร์กล่าวว่า ทุกวันนี้สิ่งที่ทีมงานของ ICL ทำได้นั้นถือว่าน่าพอใจมาก แต่แน่นอนว่าทาง ICL จะยังไม่หยุดพัฒนา เพื่อจะสร้างความมั่นใจให้กับลูกค้าของ ICL ว่าสินค้าจะยังคงความสดไปตลอดเส้นทางขนส่งภายใต้อุณหภูมิที่พอเหมาะเพื่อรักษาคุณภาพของสินค้าที่เป็นผลไม้สดตั้งแต่ต้นทางไปจนถึงปลายทาง

รถหัวลากของ ICL เป็นรถหัวลากสัญชาติญี่ปุ่น มีใช้อยู่ทั้งสองแบรนด์ที่เป็นที่รู้จักกันเป็นอย่างดี ซึ่งคุณอานนท์ บุตรพิเศษ รองประธานกรรมการ ผู้จัดการด้านเทคนิค ที่ดูแลฟลีทรถทั้งหมดของ ICL กล่าวว่า แต่ละแบรนด์ก็มีจุดเด่นจุดด้อยที่แตกต่างกัน ผ่านการใช้งานมาระยะหนึ่งแล้วบริษัททำการเก็บข้อมูล สร้างทีมหลังบ้านสำหรับดูแลรถในฟลีทของตัวเอง โดยมีฐานการซ่อมบำรุงรถอยู่ที่จังหวัด

มุกดาหาร ในการบำรุงรักษารถทั้งหมดของบริษัท ซึ่งปัจจุบันกำลังอยู่ในช่วงก่อสร้างขยายส่วนซ่อมบำรุงเพิ่มเติม โดยจะเป็นศูนย์ซ่อมบำรุงที่ได้มาตรฐานแทนของเดิมที่ยังไม่ได้มาตรฐานเท่าที่ควร

ในอนาคต คุณอานนท์เปิดเผยกับเราว่า มีโอกาสที่ ICL จะเปลี่ยนไปใช้รถหัวลากแบรนด์จากประเทศจีนแทน เราถามว่ามีความมั่นใจในรถจากจีน คำตอบคือมั่นใจ เพราะทำการทดลองใช้มานานแล้วกับการขนส่งด้วยรถจีน รถของ ICL ในเวียดนามที่เป็นการลงทุนร่วมของ ICL กับบริษัทในเวียดนามเพื่อรับช่วงต่อการขนส่งจากลาวไปสุโขทัย โดยลงทุนซื้อรถหัวลากของจีนมาใช้งาน ที่ผ่านมาก็ได้เก็บข้อมูลการใช้งานของรถพบว่ามีความน่าพอใจ ด้วยเหตุนี้จึงมีแนวโน้มสูงที่เมื่อถึงรอบของการต้องจัดหาใหม่เข้าฟลีทในส่วนของประเทศไทยจะเป็นรถหัวลากจากจีน

ต้นทางของผลไม้มีอยู่ในหลายจังหวัดทั่วประเทศไทย หมุนเวียนไปตามฤดูกาล ทั้งทุเรียน มังคุด เงาะ ลำไย ผลไม้เมืองร้อนเป็นที่นิยมในจีน คู่แข่งที่สำคัญของไทยในอนาคตที่กำลังมาแรงคือเวียดนาม ซึ่งมีความได้เปรียบกว่าไทยในแง่ของการขนส่ง (ระยะเวลาในการขนส่งที่สั้นกว่า) หากในอนาคตเวียดนามสามารถพัฒนาคุณภาพของผลผลิตได้จะมีผลกระทบต่อตลาดผลไม้ไทยแน่นอนว่ามีใช่แต่เฉพาะผู้ปลูกเท่านั้น ยังหมายรวมไปถึงผู้ขนส่งด้วย แต่ทั้งนี้ทางคุณวรลักษณ์ บุตรพิเศษ บอกว่าก็ยังต้องใช้เวลา ในส่วนของผู้ขนส่งนั้นคุณวรลักษณ์ บุตรพิเศษ กล่าวว่าสำหรับผู้ที่จะเข้ามาใหม่คงจะยากเพราะอาจจะไม่คุ้มค้ำกับการลงทุน

ตั้งแต่ยุคแรกเริ่มที่ซื้อรถสิบคันทั้งๆ ที่ยังไม่มีความรู้เกี่ยวกับ



สำนักงานที่บุกอาหาร จะเป็นที่ตั้งของส่วนบำรุงรักษา
ในส่วนของตัวรถ เครื่องยนต์กลไกระบบต่างๆ ที่เกี่ยว
กับรถทั้งหมดในฟลิกจะกำกับอาหาร

รถหัวลากเลย เมื่อตัดสินใจที่จะทำธุรกิจนี้อย่างจริงจัง จนมาถึงปัจจุบันที่มีรถหัวลากและหางจำนวนหลายสิบคัน ยังไม่นับรวมตู้เย็นที่บริษัทลงทุนจัดหาไว้ใช้ในการขนส่งจำนวนมากถึงสามร้อยตู้ ระบบการจัดการเรื่องการขนส่งต่างๆ การลงทุนร่วมจัดตั้งบริษัทในเวียดนาม เป็นต้น เพื่อให้มั่นใจว่าคุณภาพในการบริการขนส่งของ ICL จะสามารถควบคุมและจัดการได้อย่างมีประสิทธิภาพ

เมื่อถามว่าวันนี้ ICL นับจากจุดเริ่มต้นจนถึงปัจจุบันถือว่าประสบความสำเร็จตามที่หวังแล้วหรือยัง คุณจรินทร์ตอบว่าตอนนี้ถือว่ามาได้ถึงระดับ 90 เปอร์เซ็นต์แล้ว ยังเหลือจุดที่ยังต้องปรับปรุงอีกไม่มาก

ในปัจจุบันช่วงเวลาที่วุ่นวายของ ICL คือช่วงที่ผลไม่ออกเยอะ ตลาดมีความต้องการสูง ในช่วงเวลาดังกล่าวมีความจำเป็นที่ต้องนำรถร่วมเข้ามาวิ่งช่วง (เป็นการนำเฉพาะหัวลากมาลากตู้ของ ICL ไม่ได้ใช้ตู้นอก)

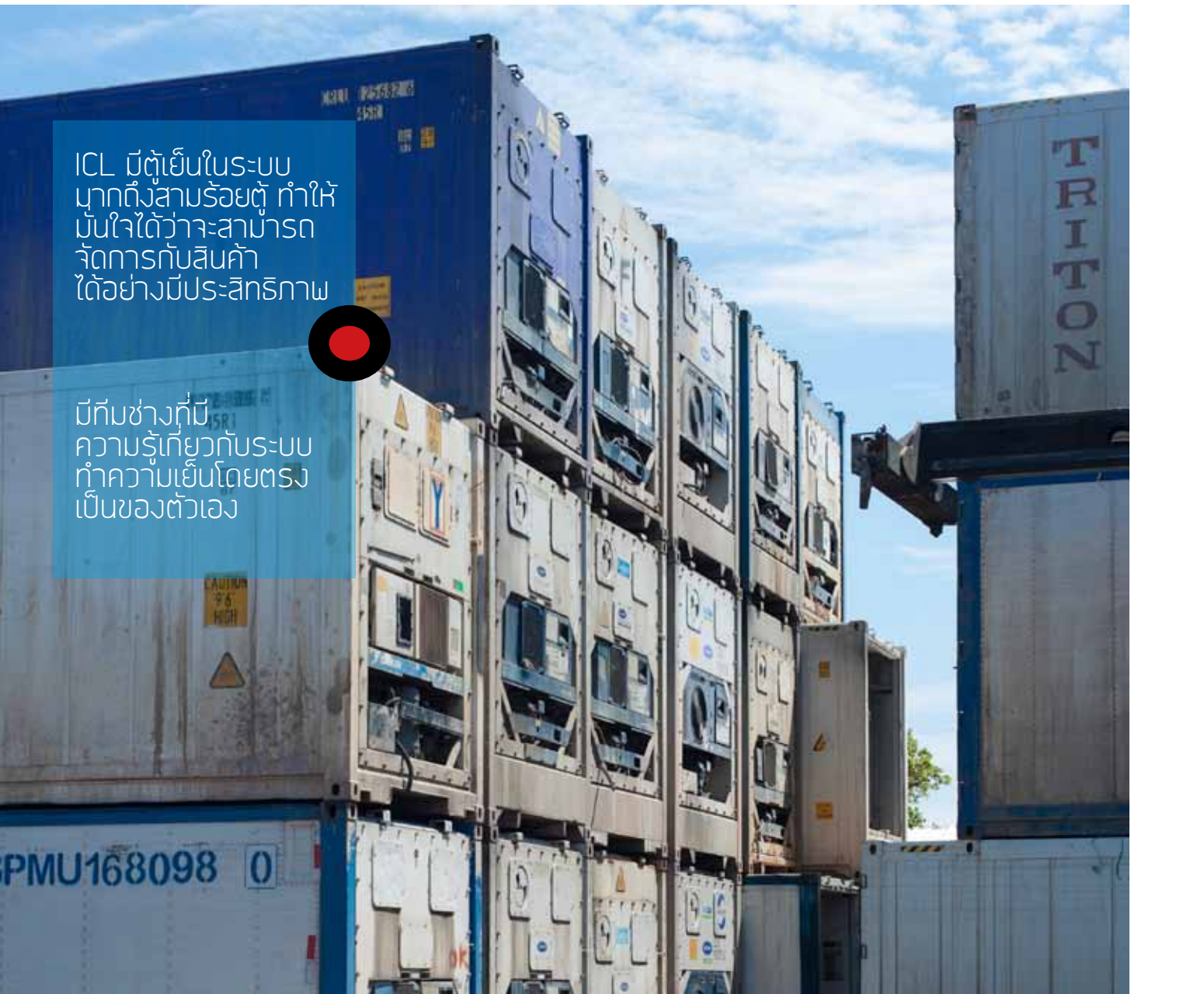
คุณวรลักษณ์ บุตรีเดช บอกว่าที่ ICL เข้มแข็งได้เพราะทุกวันนี้ในส่วนของการลงทุนนั้นจัดการได้หมดแล้ว รถไม่ต้องผ่อน ลงทุนเรื่องตู้ (คอนเทนเนอร์แบบตู้เย็น) ครบระบบทั้งตู้ทั้งทีมงานดูแลเรื่องระบบความเย็น รวมไปถึงในเรื่องของลานจอดที่เกือบจะสมบูรณ์ตลอดตามเส้นทางตั้งแต่ไทยไปจนถึงชายแดนเวียดนาม-จีน

จากในยุคเริ่มต้นที่วิ่งรถขนส่งผลไม้เดือนละ 10-20 เที่ยว ปัจจุบันสูงสุดคือเดือนละ 600 เที่ยว สำหรับทีมคนขับรถของ ICL เกือบร้อยชีวิตนั้น คุณวรลักษณ์บอกว่าเวลาจะรับเข้าทำงานตนเองจะเป็นผู้สัมภาษณ์คัดสรรด้วยตัวเอง

ที่ ICL ถือว่าโชคดี ปัญหาที่เกิดจากคนขับรถมีน้อยมาก คนขับจะประจำรถของตนเอง ในส่วนที่รถวิ่งยาวที่สุดจะอยู่ในฝั่งประเทศไทย ในเวลานั้นวิ่งระยะสั้นๆ ใช้เวลาเพียงแค่อีกชั่วโมงจากฝั่งไทยก็จะถึงชายแดนลาว-เวียดนามแล้ว ต่อจากนั้นรถ ICL ของเวียดนามจะเข้ามาวิ่งช่วงต่อการวิ่งในเวียดนามไปจนถึงชายแดนเวียดนาม-จีน ซึ่งเป็นจุดสิ้นสุดที่จะส่งมอบสินค้าให้กับลูกค้า ในเวียดนาม ICL ลงทุนร่วมกับพาร์ทเนอร์ชาวเวียดนาม เพื่อที่จะสามารถติดตามควบคุมคุณภาพของการขนส่งสินค้าได้ตลอดทางของการขนส่ง ซึ่งไม่ได้ลงเพียงเฉพาะรถเท่านั้น ยังหมายรวมไปถึงลานสำหรับพักรถและตรวจสอบตู้ด้วย

คุณวรลักษณ์บอกว่า ทำงานกับเวียดนามไม่ใช่เรื่องง่าย ICL ใช้เวลายาวนานกว่าจะจัดการให้ทุกอย่างเป็นไปตามมาตรฐานของ ICL

ICL ถือได้ว่าเป็นผู้นำในการขนส่งผลไม้สดข้ามแดนตัวจริง เริ่มต้นกิจการพร้อมๆ กับที่ประตูการค้าระหว่างประเทศเปิดออก ตั้งแต่เส้นทาง R9 มาจนถึง R12 เติบโตพร้อมๆ ไปกับการพัฒนาการค้าระหว่างประเทศบนเส้นทางที่เชื่อมโยงภูมิภาคนี้ ระหว่างไทย ลาว เวียดนาม และจีน ทุกวันนี้สามารถกล่าวได้ว่าเป็นผู้ที่มีความเชี่ยวชาญในการขนส่งผลไม้สดข้ามแดน (ทั้งการลงทุนร่วมกับเวียดนาม และค้าขายกับจีน) แน่แน่นอนว่าความสำเร็จไม่ได้มาง่าย ๆ หากแต่ต้องลงทุน ศึกษาหาความรู้ พัฒนาตัวเองในทุกๆ ด้านอย่างมุ่งมั่น รอบครอบ ให้ความสำคัญกับคุณภาพของผลงานเป็นสำคัญ ทำให้ได้รับความไว้วางใจจากลูกค้าและคู่ค้า



ICL มีตู้เย็นในระบบ
มากถึงสามร้อยตู้ ทำให้
มั่นใจได้ว่าจะสามารถ
จัดการกับสินค้า
ได้อย่างมีประสิทธิภาพ

มีทีมช่างที่มี
ความรู้เกี่ยวกับระบบ
ทำความเย็นโดยตรง
เป็นของตัวเอง



คอนเทนเนอร์ตู้เย็น คืออุปกรณ์ที่สำคัญที่สุดในการขนส่งผลไม้สดข้ามแดน

สิ่งที่สำคัญที่สุดสำหรับงานขนส่งผลไม้สด คือ คอนเทนเนอร์ตู้เย็น ที่จะต้องสามารถรักษาอุณหภูมิความเย็นภายในตู้ไว้ให้ได้คงที่สม่ำเสมอตลอดการขนส่งตั้งแต่ฝั่งรับผลไม้ในประเทศไทยไปจนถึงมือลูกค้าที่ประเทศจีน

ด้วยเหตุนี้ ICL จึงลงทุนในเรื่องของการบริหารจัดการตู้ มีทีมช่างเทคนิคที่คอยดูแลบำรุงรักษา แก้ปัญหาให้กับตู้เย็น คนขับรถของบริษัทต้องได้รับการอบรมความรู้เบื้องต้นเกี่ยวกับการใช้งานระบบทำความเย็นของตู้ มีการสร้างลานตรวจเช็คและพักตู้ไว้ทั้งที่ต้นทางขนส่งคือจังหวัดที่เป็นที่ตั้งของคลัง เช่น จันทบุรี ระยอง นครศรีธรรมราช และบริเวณก่อนข้ามแดนไทย-ลาว ที่นครพนม บริเวณชายแดนลาว-เวียดนาม บริเวณชายแดนเวียดนาม-จีน เพื่อให้มั่นใจว่าจะไม่เกิดปัญหาที่ระบบทำความเย็นที่จะสร้างความเสียหายให้กับสินค้าได้

สิ่งต่างๆ เหล่านี้ต้องใช้ทั้งเงินทุน ความรู้การบริหารจัดการ ทั้งคนและเครื่องมือกว่าจะเป็นรูปร่างเช่นทุกวันนี้ ไม่ใช่ได้มาด้วยโชค แต่ด้วยการทำงาน และลงทุนอย่างมีทิศทาง

เส้นทางการขนส่งผลไม้สดจากไทยไปยังจีนตอนใต้ทางถนนสาย R12 มีความเร็วว่าการขนส่งทางเรือสองถึงสามวัน ทำให้ผู้ค้าผลไม้ชาวจีนสามารถบริหารจัดการเรื่องการขาย ราคา รวมไปถึงความสดของสินค้าได้ดีกว่าการขนส่งทางเรือ

รถบรรทุก

ขนส่งอ้อย

ฟันเฟืองสำคัญ
ในระบบวนการ
ผลิตน้ำตาล



ส. พันธ์มา

FXZ
270

FUSO

FUSO

THAILAND 27
81-7360
สระแก้ว

ช่วงเวลาส่งอ้อยเข้าหีบ ตามภาษาแควดวงโรงงานน้ำตาล น่าจะหมายถึงการส่งผลผลิตอ้อยเข้าสู่โรงงานเพื่อส่งต่อไปยังกระบวนการผลิตแปรรูปเป็นน้ำตาล ในช่วงเวลานี้คือราวธันวาคมถึงมีนาคม ในบริเวณแหล่งเพาะปลูกอ้อย และแถบโรงงานน้ำตาล ผู้ใช้ถนนจะพบกับรถบรรทุกอ้อยวิ่งสัญจรกันหนาตา

บริเวณหน้าโรงงานน้ำตาล เราจะเห็นบรรดารถบรรทุกอ้อยจอดคอยคิวเข้าโรงงานจำนวนมาก แต่ละคันจะมาจากคนละไร่ คนขับรถบรรทุกทุกคันจะมีตัว ซึ่งเป็นโควต้าที่ผู้ขนส่งแต่ละรายจะได้รับไป



รถบรรทุกที่ใช้ขนส่งอ้อยเกือบทั้งหมดเป็นรถสิบล้อ ทั้งไม่มีพวงและมีพวงลาก เท่าที่สังเกตด้วยสายตาเมื่อเดินอยู่บนลานดินสีแดงกว้างที่เต็มไปด้วยบรรดารถบรรทุกที่ขนส่งอ้อยมาเต็มคัน ส่วนใหญ่เป็นรถที่ใช้มานานหลายปีแล้ว และส่วนใหญ่เป็นรถของเก่าแก่ผู้รับขนส่งอ้อยเข้าโรงงานรวมทั้งมีที่วิ่งขนส่งอ้อยจากไร่ของตัวเอง

เรามีโอกาสได้พูดคุยกับคนขับรายหนึ่ง เขาโชว์ตัวของเขาให้ดู พร้อมกับบอกว่า ต้องรออีกพักใหญ่วันนี้ ถ้าไม่มีตัวก็ไม่สามารถส่งอ้อยเข้าโรงงานได้

เมื่อถามถึงรถที่เป็นที่นิยมสำหรับการขนส่งอ้อย เขาบอกว่า ส่วนใหญ่จะใช้ฮิโน่ เพราะเมื่อเปรียบเทียบกับคู่แข่งแล้ว ฮิโน่วิ่งเข้าออกไร่ได้ดีกว่า

รถขนส่งอ้อยต้องวิ่งเข้าไปรับอ้อยถึงในไร่ นอกจากสัญจรบนถนนดำแล้ว ต้องเข้าไปบนทางดินที่ขรุขระ สมบุกสมบัน เรียกได้ว่าเป็นหนึ่งในงานขนส่งผลผลิตทางการเกษตรที่รถต้องใช้ศักยภาพในแต่ละเที่ยวสูง แม้จะไม่ได้มีระยะทางวิ่งที่ไกลมากก็ตามที

บ่อยครั้งเมื่อถึงฤดูส่งอ้อยเข้าหีบ อุบัติเหตุบนท้องถนนจากรถขนส่งอ้อยจะมีเกิดขึ้นบ้าง เช่นเดียวกันกับเรื่องน้ำหนัก

บรรทุกจะถูกหยาบยกมาพูดถึง นี่คือน้ำหนักที่มากพร้อมๆ กับฤดูกาลส่งอ้อยเข้าหีบ

รายงานการวิจัยเรื่องการขนส่งกล่าวถึง อัตราค่าขนส่งอ้อยเป็นอัตราค่าขนส่งที่ค่อนข้างสูงเมื่อเปรียบเทียบกับค่าขนส่งสินค้าอื่นๆ แต่ก็ไม่ได้มีงานขนส่งตลอดทั้งปี เพียงแค่ช่วงระยะเวลาหนึ่งเท่านั้น แต่เพียงแค่ช่วงระยะเวลาหนึ่งนี้ คนขับรายหนึ่งบอกกับเราว่าปีหนึ่งรายได้แค่ช่วงขนส่งอ้อยนี้ถ้าแก่เขาก็อยู่ได้ทั้งปีแล้ว ค่าถามที่เราถามกลับคือ ถ้าแก่มีรถอยู่ที่คันครับ เขาหัวเราะแต่ไม่ยอมตอบคำถาม

บรรยากาศหน้าโรงงานอ้อย เป็นภาพแปลกตาสำหรับคนนอกอย่างเรา นี่เป็นอีกกิจการขนส่งประเภทหนึ่ง ที่รถบรรทุกสิบล้อมีบทบาทอย่างยิ่ง เม็ดเงินในอุตสาหกรรมน้ำตาลต่อปีมีมูลค่าสูงมาก

ลานดินสีแดงกว้าง ปายวันที่เราแวะไป มีรถบรรทุกขนส่งอ้อยทยอยวิ่งเข้าสู่ลานเกือบตลอดเวลา เพื่อรอคอยเวลาตามตัวที่ตนเองถือเพื่อส่งอ้อยเข้าสู่โรงงาน ก่อนจะวิ่งกลับไปยังไร่อีกครั้ง เป็นอีกประสบการณ์หนึ่งของเรา กับอีกหนึ่งการขนส่งด้วยรถบรรทุก ที่จะคึกคักในช่วงตั้งแต่นั้นวาคมถึงมีนาคมของทุกปี





PRO TRUCK

อีกหนึ่งทางเลือกสำหรับการดูแลรถบรรทุก

เมื่อปั๊มน้ำมันยุคใหม่ ไม่ใช่เพียงแค่จุดแวะเติมน้ำมันเพียงอย่างเดียว เพราะหากเป็นเช่นนั้นศักยภาพในการแข่งขันอาจจะไม่สามารถต่อสู้ในธุรกิจสถานีบริการน้ำมันได้ ด้วยเหตุว่าทุกวันนี้สถานีบริการน้ำมันเป็นเสมือนจุดให้บริการที่มีความหลากหลาย เมื่อลูกค้าแวะเข้ามาใช้บริการสามารถพบกับสรรพสิ่งที่ครบถ้วน

สถานีให้บริการน้ำมันในยุคใหม่ปรับเปลี่ยนโฉม โดยเฉพาะสถานีให้บริการน้ำมันบนทางหลวงหลักที่เชื่อมระหว่างเมืองในภาคต่างๆ ของประเทศ สถานีให้บริการบนเส้นทางหลักจะมีพื้นที่กว้างขวางสำหรับผู้เข้ามาใช้บริการ มีสิ่งอำนวยความสะดวกที่จะช่วยให้ผู้ใช้รถใช้ถนนได้ทั้งเติมพลังงานให้กับรถและพักผ่อนเติมพลังให้กับตัวเอง

ไม่เพียงเท่านั้นตอนนี้ผู้ให้บริการปั๊มน้ำมันอย่าง PT ซึ่งเติบโตอย่างต่อเนื่องจนกระทั่งปัจจุบันขยับขึ้นมาเป็นเบอร์สองของสถานีให้บริการน้ำมันของประเทศ นอกจากนี้มีแผนจะเพิ่มสาขาอีกจำนวนมาก ยังจับมือกับพันธมิตรบริษัทสามมิตร เพื่อใช้พื้นที่ของสถานีบริการน้ำมันเปิดให้บริการตรวจเช็ค ซ่อมบำรุงรถบรรทุกโดยใช้ชื่อว่าโปรแทรค (PRO TRUCK)



หลังจากเปิดโปรทรักสาขาแรกไปที่สีคิ้ว นครราชสีมา ปีนี้ได้เห็นหน้าเปิดเพิ่มอีกหนึ่งสาขาคือหนองแค สระบุรี ไม่เพียงแต่ให้บริการรถบรรทุกเท่านั้น ยังให้บริการตรวจเช็คเครื่องยนต์ด้วยเช่นกัน

ธุรกิจนี้เป็นการร่วมทุนกันระหว่างบริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน) หรือพีทีจี กับบริษัท สามมิตรมอเตอร์ส แมนูแฟคเจอร์ส จำกัด (มหาชน) จัดตั้งบริษัทโปรทรัก ไชลูนชั่น เซ็นเตอร์ ขึ้น

ด้วยการเล็งเห็นถึงการขยายตัวของธุรกิจขนส่งที่เติบโตอย่างต่อเนื่องในสองถึงสามปีที่ผ่านมา ศูนย์บริการโปรทรัก ตั้งอยู่ในสถานีให้บริการน้ำมันของพีทีจี เพื่ออำนวยความสะดวกให้กับผู้ใช้บริการ

นายตฤณ ศิริจาวร กรรมการผู้จัดการ บริษัทสามมิตร พีทีจี โปรทรัก ไชลูนชั่น เซ็นเตอร์ จำกัด กล่าวว่า โปรทรักสามารถให้บริการกับรถบรรทุกทุกทุกแบรนด์ มีอะไหล่เตรียมพร้อมสำหรับทุกสถานการณ์ โดยช่างผู้ชำนาญการประจำศูนย์

การเกิดขึ้นของศูนย์บริการแบบนี้ทำให้ลูกค้าสามารถวางแผนจัดการกับรถได้หลากหลายทางเลือก หากกรณีอยู่ในเส้นทางที่มีศูนย์โปรทรักตั้งอยู่สามารถแวะเข้ารับบริการ โดยไม่มีความจำเป็นต้องกลับไปเซอวิสที่บริษัท ทำให้ลดเวลาที่จะต้องสูญเสียไป ทำให้รถ Up Time ได้เร็วขึ้น

ในปี 2018 นี้ โปรทรัก วางเป้าหมายไว้ว่าจะขยายศูนย์บริการโปรทรัก ให้ได้ 22 แห่ง ครอบคลุมพื้นที่ 18 จังหวัดทั่วประเทศ และภายในห้าปีจะเพิ่มให้ได้หนึ่งร้อยศูนย์

ที่โดดเด่นอีกประการคือ ศูนย์โปรทรักมี Application ที่ลูกค้าสามารถ Download ไปใช้งานได้ ทั้งระบบโอไอเอสและแอนดรอยด์ ซึ่ง Application นี้ลูกค้าจะสามารถตรวจสอบข้อมูลการให้บริการต่างๆ ของโปรทรักได้ อาทิ ตรวจสอบข้อมูลการเข้ารับบริการย้อนหลัง นัดหมายการเข้าตรวจเช็คที่สำคัญยังสามารถเข้าไปดูสถานะการซ่อมของรถที่กำลังเข้ารับบริการได้ โดยมีกล้องจับภาพรถที่เข้ารับบริการอยู่แบบเรียลไทม์ ถือเป็นความสะดวกสบาย ทำให้สามารถวางแผนงานต่างๆ ได้

เมื่อรถบรรทุกเข้ารับบริการที่ปั้มน้ำมันพีทีจี จึงสามารถทำได้หลายอย่าง คนได้พัก รถได้ตรวจเช็ค ทำให้เกิดประสิทธิภาพในการทำงาน และความปลอดภัยบนท้องถนน เมื่อไม่เกิดอุบัติเหตุ บริษัทก็ได้รับประโยชน์โดยตรง โปรทรัก จึงเป็นทางเลือกที่น่าสนใจสำหรับผู้ทำธุรกิจที่ใช้รถบรรทุกในการขับเคลื่อนกิจการอยู่ ซึ่ง สามมิตร พีทีจี โปรทรัก ไชลูนชั่น เซ็นเตอร์ วางแผนไว้ว่าภายในห้าปีนี้จะขยายเพิ่มให้ได้ถึง 100 สาขาครอบคลุมไปทั่วทุกภูมิภาคของประเทศ



Nissan Diesel

เพื่อนเก่า
เก่าแล้ว
แต่ยังเก่าอยู่



อย่าตามว่ารถคันนี้วิ่งมาที่ทึโลแล้ว ไม่ได้เป็น
ความลับอะไร แต่เพราะตัวเลขบอกระยะไมล์
หยุดหมุนมานานแล้ว เราพบกับ Nissan Diesel
คันนี้ที่จังหวัดนครนายก เจ้าของรถบอกว่าเขา
เป็นเจ้าของคนที่สามที่รับช่วงมา ไม่มีอะไรน่า
เป็นห่วงมันยังคงทำหน้าที่ของมันได้เป็นอย่างดี
หรือจะบอกว่าสามารถไว้วางใจได้ ไม่เกเร





ไม้ไผ่สดจำนวนมากที่เพิ่งถูกตัดออกมาจากสวนได้ถูกขนถ่ายออกมาโดยรถกระบะ ก่อนจะถูกนำขึ้นทำรถบรรทุกสิบล้อให้เต็ม เพื่อจะถูกนำส่งต่อไปยังปลายทางคือจังหวัดชลบุรี

เราถามว่าไม้ไผ่พวกนี้ถูกค้าซื้อไปทำอะไร “เขาเอาไปปักในทะเลเลี้ยงหอย” เจ้าของรถคันนี้รับจ้างขนส่งไผ่มาหลายปีแล้ว งานวิ่งมีเกือบทั้งปี รถเป็นเสมือนเพื่อนที่ช่วยสร้างรายได้ “จริงๆ ทำให้หมื่นขึ้นได้นะคันนี้” เขาบอกกับเรา พร้อมกับเอามือลูบไปที่ตัวถังด้านหน้ารถราวกับว่ากำลังพูดกับรถ “ถ้าลงทุนเปลี่ยนหัวแก๊ส มีมือสองขายอยู่ แต่ก็ไม่รู้ว่าจะเปลี่ยนไปทำไม แบบนี้ก็วิ่งใช้งานได้”

ไม้ไผ่จำนวนมากถูกทยอยขนขึ้นจนเต็มพื้นที่กระบะท้าย แคดยามบ่ายยังรุนแรงอยู่ หลังจากขนไม้ไผ่ขึ้นรถหมดก็จะขับกลับบ้านไปเตรียมตัว อาบน้ำอาบท่า กินข้าวให้เรียบร้อย พอตค้ำจึงจะเดินทาง “กลางคืนขับสบายกว่า” เจ้าของรถกล่าว

แน่นอนว่ารถใหม่ย่อมจะต้องดีกว่าอย่างไม่ต้องสงสัยสำหรับประสิทธิภาพในการใช้งาน แต่สำหรับผู้ขนส่งรายเล็กๆ ที่มีรถเพียงคันเดียว หากถอยยังใช้งานได้ดีอยู่ก็ไม่ใช่ความจำเป็นที่จะต้องเปลี่ยนรถใหม่ “รถบรรทุก UD รุ่นเก่านี้ไว้ใจได้ แข็งแรงทนทาน” เขากล่าวกับเรา

สำหรับผู้ผลิตรถ แน่นอนว่าการที่ถูกค้าหยุดการใช้งานรถเก่าและหันมาออกรถใหม่นั้น ย่อมเป็นสิ่งที่ดีอย่างแน่นอน แต่การที่รถคันเดิมยังคงใช้งานได้แม้จะผ่านมาเป็นสิบปีนั้นย่อมหมายความว่ารถที่พวกเขาสร้างมาเพื่อใช้งานนั้นมีคุณภาพดีแค่ไหน

เมื่อละออกจากเส้นทางหลัก รถบรรทุกปรากฏอยู่ตามถนนสายรองมิใช่น้อย พวกมันมิได้เป็นรถประจำอยู่ในฟลีทของบริษัท ทว่าเป็นรถคันเดียวของเจ้าของ รับงานขนส่งหลากหลาย บางคันวิ่งไกล บางคันวิ่งใกล้ ขนส่งเชื่อมต่อสินค้าหลากหลายประเภท จากที่หนึ่งไปสู่อีกที่หนึ่ง ขับเคลื่อนเศรษฐกิจระดับชุมชนให้เดินหน้าสร้างรายได้ให้กับทั้งเจ้าของรถและผู้ว่าจ้าง



Mercedes bus OC500LE



องค์ความรู้จากมหาวิทยาลัยต่างๆ
ในประเทศมีเพียงแค่ถ่ายทอดสู่
นักศึกษาเท่านั้น มหาวิทยาลัยยังมี
งานวิจัยมากมายที่เป็นประโยชน์กับ
ภาคประชาชน สังคม และประเทศชาติ
ในหลากหลายด้าน ในด้านขนส่งเอง
ก็เช่นกัน





ที่มหาวิทยาลัยขอนแก่น มี smart bus ที่วิ่งรับส่งผู้คนภายในมหาวิทยาลัย องค์ความรู้จากการจัดการ นำเทคโนโลยีมาใช้กับระบบขนส่งภายในมหาวิทยาลัย ได้ถูกส่งต่อนำไปใช้กับภาคประชาคม โดยภาคเอกชนและหน่วยงานราชการเมืองขอนแก่น เกิดเป็นขอนแก่น Smart bus ที่วิ่งรับส่งผู้คนเชื่อมโยงการขนส่งให้ต่อเนื่องเข้าหากันเป็นระบบ จากในเมืองเข้าออกสถานีขนส่งกลาง และสนามบิน ซึ่งประสบความสำเร็จ เป็นแรงบันดาลใจ เป็นต้นแบบให้กับอีกหลายจังหวัดในประเทศไทย

ที่มหาวิทยาลัยมหิดลวิทยาเขตศาลายา มี Salaya Link ที่เชื่อมโยงการเดินทางระหว่างมหาวิทยาลัยมหิดล กับรถไฟฟ้าเพื่อเข้าสู่เมือง อีกหนึ่งระบบขนส่งมวลชนที่เป็นหน่วยย่อย สามารถเติมช่องว่างที่ยังขาดไปของภาครัฐที่มีหน้าที่เกี่ยวข้องโดยตรงในการดูแล

Salaya Link วิ่งตรงโดยมีจุดจอดแค่ต้นทางกับปลายทางเท่านั้น คือ มหาวิทยาลัยมหิดล (มีจุดจอดอยู่ที่วิทยาลัยดุริยางคศิลป์) และสถานีรถไฟฟ้าบางหว้า เพื่อให้การเดินทางจากมหาวิทยาลัยเข้าสู่กลางเมืองนั้นไม่ขาดช่วง เพิ่มความสะดวกให้กับนักศึกษาและผู้ที่ต้องการจะเดินทางจากภายในตัวเมืองมายังมหาวิทยาลัยมหิดล ศาลายา

โดยวิ่งให้บริการจันทร์-ศุกร์ เที่ยวแรกออกจากศาลายา ประมาณหกโมงเช้า เที่ยวสุดท้ายสลับแปดนาฬิกา เที่ยวแรกจากบางหว้าประมาณห้านาฬิกาสี่สิบห้านาที และเที่ยวสุดท้ายประมาณสลับแปดนาฬิกาสี่สิบนาที วันละประมาณสลับสามเที่ยว

ราคาตั๋วสามสิบบาทตลอดสาย รถที่นำมาใช้วิ่งนั้นเป็นรถเมอร์ซีเดสเบนซ์ ภายในออกแบบอย่างดี ผู้โดยสารต้องเตรียมค่าโดยสารให้พอดีเพราะไม่มีทอน ผู้จัดเก็บคือพนักงานขับรถ โดยมีเครื่องเก็บค่าโดยสารอยู่ตอนหน้า รถบัสติดตั้งทางขึ้นลงสำหรับผู้พิการด้วย

เมอร์ซีเดสเบนซ์ บัส ของ Salaya Link เป็นแบบ Low Floor รุ่น OC500LE เหมาะกับการเดินทางในเมือง หรือเชื่อมระหว่างตัวเมืองกับชานเมืองที่มีระยะทางวิ่งไม่เกิน 70-80 กิโลเมตรต่อเที่ยว ข้อดีที่ชัดเจนของ Low Floor คือผู้โดยสารจะขึ้นลงรถได้สะดวก คุณภาพของระบบเครื่องยนต์ ช่วงล่าง และแชสซีจากเมอร์ซีเดสเบนซ์นั้นไม่ต้องอธิบายอะไรมาก คุณภาพการต่อตัวถึงมองจากภายนอกทำได้ดี ภายในติดตั้งระบบที่นั่งอย่างดีสะดวกสบาย มีพื้นที่สำหรับเก็บวีลแชร์ มีตัวล็อกกันเลื่อนสำหรับวีลแชร์ ระบบช่วงล่างของรถสามารถปรับระดับได้ นอกจากปรับระดับได้แล้ว ยังเอียงตัวรถได้ เพื่อให้แผ่นรองรับรถวีลแชร์สามารถเทียบกับฟุตปาธได้ (เหตุเพราะฟุตปาธในประเทศไทยนั้นแต่ละถนนมีระดับความสูงที่ไม่เท่ากัน)

ม.มหิดล ศาลายา



เมอร์ซีเดสเบนซ์ บัส ของ Salaya Link เป็นแบบ Low Floor รุ่น OC500LE เหมาะกับการเดินทางในเมือง หรือเชื่อมระหว่างตัวเมืองกับชานเมืองที่มีระยะทางวิ่งไม่เกิน 70-80 กิโลเมตรต่อเที่ยว

บางสวรรค์น้ำมันปาล์ม อีกเสียงแห่งความมั่นใจใช้ฮีโน่



บริษัท บางสวรรค์น้ำมันปาล์ม จำกัด เริ่มต้นก่อตั้งโดย คุณกิตติศักดิ์ กิตติสิทธิ์ และคุณธวัชชัย ช้างเผือก กรรมการผู้จัดการ รวมถึงความคิดของเกษตรกรสวนปาล์มน้ำมัน ซึ่งมีสมาชิกหุ้นส่วนที่เป็นเครือข่ายในพื้นที่ใกล้เคียงที่ร่วมมือพัฒนาสินค้าให้มีคุณภาพ เป็นที่ยอมรับตามมาตรฐานสากล จึงได้นำระบบมาตรฐาน ISO9001:2008 มาพัฒนาคุณภาพอย่างต่อเนื่อง”

“ธุรกิจของเราเป็นธุรกิจผลิตน้ำมันปาล์มและขนส่งน้ำมันทั่วประเทศ ผมบอกได้เลยว่ารถทุกคันที่เราใช้เป็นฮีโน่ทั้งหมด เพราะเราประทับใจในตัวแท่นจำหน่าย นั่นคือฮีโน่ตรงที่ดูแลเราเป็นอย่างดี มีปัญหาหรืออะไรเราโทรคุยกันตลอดไม่ว่าจะเป็นทั้งในและนอกสถานที่ก็ตามดูให้หมด บริการหลังการขายของฮีโน่ถือว่าดีเลยครับ ส่วนรถความคงทนของฮีโน่ สม่่าเสมอ อย่างไรก็ตามเป็นอย่างนั้น ค่าบำรุงรักษาไม่ได้เพิ่มจากวันแรกที่ใช่เลย”

“สำหรับรถของบางสวรรค์น้ำมันปาล์ม เรียกได้ว่าโดดเด่นและมีเอกลักษณ์แก่ผู้พบเห็น เพราะบริษัทฯ ได้เลือกสีม่วงทุกคัน โดดเดียนี้เกิดจากความชื่นชอบของผู้บริหารและความต้องการสร้างการจดจำ อีกทั้งเวลารถมีปัญหาการใช้สีรถเป็นเอกลักษณ์ยังสามารถสังเกตเห็นได้ง่าย”

อ้วนคอนเทนเนอร์ เปิดตัวรถหัวลาก ยกดัมพ์ 32 คัน ย้ำความเป็นผู้นำ ด้านรถหัวลาก ยกดัมพ์



เมื่อวันที่ 25 กุมภาพันธ์ 2561 คุณวุฒิมพงษ์ วิศิษฎ์ศักดิ์ กรรมการผู้จัดการ บริษัท อ้วนคอนเทนเนอร์ จำกัด จัดกิจกรรมเปิดตัวรถหัวลากยกดัมพ์ 32 คัน โดยเลือกหัวลากของ SCANIA รถยุโรปประสิทธิภาพสูง และหางยกดัมพ์ความยาว 7 เมตร ของ PANUS เพื่อเพิ่มศักยภาพด้านการขนส่ง และเป็นผู้นำด้านรถหัวลากยกดัมพ์

โดยมีคุณสเตฟาน ดอร์สกี กรรมการผู้จัดการ บริษัท สแกนเนียสยาม จำกัด, คุณสมศวรร กล้าแสง นายกสมมาคมนำเข้าและส่งออก คุณณัชชา วงศ์คำภู ผจก.ฝ่ายขายและการตลาด บริษัทพนัส แอสเซมบลีย์ จำกัด และคุณรังสรรค์ ต้นชนะชัย ผู้จัดการท่าเรือ BMTP ให้เกียรติร่วมงาน ณ ท่าเรือ BMTP

โดยรถหัวลากยกดัมพ์ สามารถช่วยให้ลูกค้าประหยัดทั้งเวลา ค่าใช้จ่าย และสินค้าปลอดภัย ทั้งนี้บริษัท อ้วน คอนเทนเนอร์ จำกัด ยังเป็นบริษัทขนส่งที่มีรถหัวลากยกดัมพ์ที่มากที่สุดในขณะนี้ จึงมั่นใจในการให้บริการได้อย่างมีประสิทธิภาพ

เค-แมน. ส่งมอบรถ MAN 3 ปี กว่า 100 คัน เปิดศูนย์บริการแห่งใหม่ จ.ชลบุรี รองรับ EEC

นับตั้งแต่ปี พ.ศ. 2558 ที่ทาง บริษัท เค-แมน. ออโต้เซอวิสเซส จำกัด ได้รับการแต่งตั้งเป็นผู้แทนจำหน่าย และศูนย์บริการรถเพื่อการพาณิชย์ยี่ห้อ เอ็ม.เอ.เอ็น. ภายใต้มาตรฐาน 3S จากประเทศเยอรมนี รายแรกในประเทศไทย จนถึงปัจจุบัน บริษัท เค-แมน.ฯ มียอดการจำหน่ายรถบรรทุกและรถโดยสาร MAN กว่า 100 คัน ตลอดจนสามารถรองรับดูแลซ่อมบำรุงรถ MAN ได้อย่างมีประสิทธิภาพ

ในปี 2561 นี้ เพื่อเป็นการรองรับตลาดรถหัวลาก และรถโดยสาร MAN ที่จะเพิ่มปริมาณมากขึ้น บริษัท เค-แมน.ฯ จึงได้ฤกษ์เปิดตัวโชว์รูมและศูนย์ซ่อมบำรุงแห่งใหม่ ณ ต.บ่อวิน อ.ศรีราชา จ.ชลบุรี เพื่อรองรับลูกค้าในภูมิภาคตะวันออก และเตรียมพร้อมรับมือกับ EEC ที่กำลังจะมาถึง เมื่อวันที่ 22 กุมภาพันธ์ 2561 ที่ผ่านมา

บริษัท เค-แมน. ออโต้เซอวิสเซส จำกัด นำโดย คุณยุทธนา สมประยูร กรรมการผู้จัดการ ได้ทำการเปิดตัวศูนย์บริการและโชว์รูมแห่งใหม่ โดยได้รับเกียรติจากแขกผู้มีเกียรติ กลุ่มลูกค้าและเพื่อนพ้องในวงการร่วมแสดงความยินดีเป็นจำนวนมาก อาทิ Mr.Spencer Tan, Managing Director MAN ASIA PACIFIC Co.,Ltd., คุณทองพันธุ์ สุทธิพงษ์ นายกษมาคมผู้ประกอบการขนส่งทั่วไทย (สปท.), คุณธนภัทร อินทวิพันธุ์ กรรมการบริหาร MAN Commercial Vehicle (Thailand) Co.,Ltd., เป็นต้น

ในช่วงบ่ายของวันเดียวกัน ทางบริษัทฯ ได้ถือฤกษ์ดีทำการส่งมอบรถหัวลาก MAN TGS รุ่น 33.400 6X4 BBS-WW กำลังเครื่องยนต์ 400 แรงม้า จำนวน 10 คัน ให้กับ บริษัท ศิลามาศ จำกัด โดยมี คุณยุทธนา สมประยูร กรรมการผู้จัดการ บริษัท เค-แมน.ออโต้เซอวิสเซส จำกัด เป็นผู้ส่งมอบหัวลาก ได้รับเกียรติจาก นายธีรชัย ปิ่นประดับ ผู้จัดการทั่วไป บริษัท ศิลามาศ จำกัด เป็นผู้แทนรับมอบ ณ ศูนย์บริการ ต.บ่อวิน อ.ศรีราชา จ.ชลบุรี โดย บริษัท ศิลามาศ จำกัด เป็นบริษัทผู้ให้บริการขนส่งสินค้าอุตสาหกรรมขนาดใหญ่ แสดงให้เห็นว่ารถบรรทุก MAN มีสมรรถนะและกำลังสูงในการช่วยขนส่งสินค้าของบริษัท ศิลามาศ จำกัด ตอกย้ำถึงสมรรถนะของ MAN มากยิ่งขึ้น

สำหรับ บริษัท เค-แมน. ออโต้เซอวิสเซส จำกัด ยังคงมุ่งมั่นที่จะยกมาตรฐานระบบขนส่งเมืองไทย โดยผ่านรถบรรทุกและรถโดยสารของ MAN เพราะเชื่อมั่นในมาตรฐานและความปลอดภัยที่ทั่วโลกต่างยืนยัน ในด้านของศูนย์บริการ ในอนาคตอันใกล้จะเปิดตัวอีกแห่งย่านบางนา-ตราด ทางเข้าสนามบินสุวรรณภูมิ



ศิลาบริการขนส่ง จำกัด รับมอบฟูโซ่ เสริมกำลังขับเคลื่อนธุรกิจ



บริษัท เดมเลอร์ คอมเมอร์เชียล วิฮิลเคิลส์ (ประเทศไทย) จำกัด หรือ DCVT เริ่มต้นปี พ.ศ. 2561 ด้วยการส่งมอบรถบรรทุกหัวลากฟูโซ่ รุ่น FZ 4928TT จำนวน 40 คัน เสริมทัพรถใหญ่ของ บริษัท ราชสีมา เดคส์ จำกัด บริษัทโนเควีโอ บริษัท ศิลาบริการขนส่ง จำกัด ผู้นำด้านการขนส่งผลิตภัณฑ์อุปโภคและบริโภคให้แข็งแกร่งยิ่งขึ้น โดยข้อตกลงเกิดขึ้นได้โดย บริษัท ไทยยนต์ทริค แอนด์ เทลเลอร์ จำกัด ผู้จำหน่ายของ DCVT และจะทำการส่งรถเป็น 2 ล็อตใหญ่ ครั้งแรกกลางเดือนกุมภาพันธ์และจะมีการส่งมอบรถที่เหลือในเดือนมีนาคม

โดยในการส่งมอบครั้งนี้ได้รับเกียรติจากคุณศิริพงษ์ เก่งสุรการ กรรมการผู้จัดการ บริษัท ศิลาบริการขนส่ง จำกัด ในการรับมอบ

กุญแจจากคุณชาชา ริคาเน็ค ประธานกรรมการบริหารของทาง DCVT และ คุณเกษมวุฒิ ศรีธีรวัชรินทร์ กรรมการผู้บริหาร บริษัท ไทยยนต์ทริค แอนด์ เทลเลอร์ จำกัด ณ คลังเก็บสินค้าของศิลาบริการขนส่ง

บริษัท ศิลาบริการขนส่ง จำกัด ซึ่งมีสำนักงานใหญ่อยู่ที่จังหวัด นครราชสีมา วางแผนจะใช้รถบรรทุกหัวลากรุ่น FZ ในการขนส่ง ระหว่างศูนย์กระจายสินค้าที่ตั้งอยู่ในหัวเมืองต่างๆ ทั่วประเทศ ซึ่งกลุ่มลูกค้าหลักของบริษัทเป็นแบรนด์ผลิตภัณฑ์อุปโภคและบริโภคชั้นนำที่พร้อมใจกันเลือกใช้งานรถบรรทุกฟูโซ่ โดยเชื่อมั่นใน DCVT และไว้วางใจในยี่ห้อฟูโซ่

บริษัท ไทยยนต์ทริค แอนด์ เทลเลอร์ จำกัด มีประสบการณ์ในธุรกิจรถเพื่อการพาณิชย์ของไทยมามากกว่า 30 ปี โดยสำนักงานใหญ่อยู่ในจังหวัดอุบลราชธานี และมีสาขาบริการอยู่ที่จังหวัดสุรินทร์

นายชาชา ริคาเน็ค ประธานกรรมการบริหารของ DCVT กล่าว ว่า ทางบริษัทภูมิใจที่ได้สนับสนุนการเติบโตของภาคการขนส่งในประเทศไทยด้วยรถฟูโซ่ที่หลากหลาย สำหรับการใช้งานที่ต่างกัน และผู้จำหน่ายมีความพร้อมด้านบริการหลังการขาย ซึ่งทั้งหมดนี้จะช่วยสนับสนุนการเติบโตของเศรษฐกิจประเทศอย่างต่อเนื่อง พร้อมระบุว่ารถหัวลากรุ่น FZ เป็นโมเดลที่น่าสนใจ และมีต้นทุนค่าใช้จ่ายตลอดอายุการใช้งาน (TCO) เหมาะสมคุ้มค่าต่อการใช้งานส่วนใหญ่ของลูกค้าในประเทศไทย



Volvo Group Thailand เปิดตัวแชสซีย์บัสตัวใหม่ VOLVO B8R

ผ่านพ้นไปแล้วสำหรับงานเปิดตัว แชสซีย์บัสตัวใหม่ B8R ของ VOLVO ที่มาพร้อมกับเครื่องยนต์ตัวใหม่ และระบบเกียร์อัตโนมัติ (จาก ZF) ที่จะช่วยอำนวยความสะดวกให้กับผู้ขับขี่เพิ่มมากขึ้น เหมาะสำหรับการเดินทางระยะไกลและในเมืองใหญ่ พร้อมกันนี้ B8R ยังมาพร้อมด้วยเครื่องยนต์ตัวใหม่ ที่มีกำลังแรงม้ามากกว่ารุ่นเดิมที่ใช้อยู่ใน B7R

ในงานเรายังได้เห็นงานตัวถังโฉบเฉี่ยวใหม่ของ B8R จากสายการผลิตของโรงงานเซดชัย ที่ทำออกมาได้อย่างสวยงาม โดยนำมาแสดง 2 รุ่น คือ Star Queen 1.1 และ 1.2 ซึ่งความแตกต่างอยู่ที่งานตกแต่งภายใน โฉบเฉี่ยวของ B8R ทั้งเครื่องยนต์ เกียร์ และตัวถังที่มีความสวยงาม เชื่อว่า B8R น่าจะได้รับการตอบรับที่ดีจากตลาด

ในงานเปิดตัวแชสซียี่ห้อ B8R ใหม่ล่าสุดจาก Volvo นอกไปจากเครื่องยนต์ตัวใหม่แล้วที่น่าสนใจคือเกียร์จาก ZF

ZF คือผู้เชี่ยวชาญเรื่องเกียร์ระดับโลก โดย Volvo Bus B8R ได้เลือกใช้เกียร์ ZF-EcoLife ซึ่งเป็นเทคโนโลยีที่ ZF คิดค้นขึ้นเพื่อให้เหมาะสำหรับรถโดยสารที่ใช้งานภายในเมืองและวิ่งระหว่างเมือง

เป็นที่รับรู้กันอยู่แล้วว่าการจราจรในเมืองสาหัสเพียงไหน รถต้องเผชิญกับสภาพ เดินหน้าหยุด เดินหน้าหยุด เป็นระยะเวลายาวนาน

เกียร์อัตโนมัติ EcoLife 6 จังหวะที่ติดตั้งคู่กับเครื่องยนต์ของ Volvo Bus B8R เป็นทางเลือกที่เหมาะสมซึ่งจะช่วยให้การขับเป็นไปอย่างผ่อนคลาย อีกทั้งยังช่วยประหยัดต้นทุนให้กับเจ้าของรถ เพราะช่วยประหยัดน้ำมัน อีกทั้งยังช่วยรักษาสีแวดล้อมด้วยเช่นกัน

จุดเด่นของ EcoLife อาทิ เกียร์รุ่นนี้มีฟังก์ชัน Stop / Star, เกียร์ 6 จังหวะมั่นใจได้ว่าอัตราเร่งไม่มีสะดุด, การเบรคมีประสิทธิภาพด้วยระบบรีทาร์ดเดอร์ในตัว ไม่ต้องติดตั้งเพิ่ม รวมทั้งมีการใช้งานระบบหล่อเย็นแบบคู่

ZF Technology for Buses Automatic Transmission



ระบบเกียร์อัตโนมัติในรถบัสรุ่นใหม่ของวอลโว่



ZF-EcoLife



682 SERIES. STRENGTH AT WORK



DISCOVER THE 682 SERIES AT SSK SARABURI
AND ENJOY 682 PERFORMANCE AND RELIABILITY

www.iveco.co.th

IVECO

Your partner for sustainable transport



แรงบิดที่สูงกว่า ในรอบเครื่องที่ต่ำกว่า และประหยัดน้ำมันมากกว่า



มาตรฐานสูงสุดของความประหยัดและความไว้วางใจ

รถบรรทุกและเซสซีสร์ดโดยสารสแกนเนียให้ประสิทธิภาพสูงสุดในทุกด้าน ด้วยเครื่องยนต์ 9 ลิตร และ 13 ลิตร มาตรฐาน Euro 3 พร้อมระบบเปลี่ยนเกียร์อัตโนมัติ สแกนเนียออฟติครุส ที่ช่วยให้ควบคุมรถได้อย่างง่ายดายในทุกสภาพถนน และช่วยประหยัดน้ำมันเชื้อเพลิงมากขึ้น รวมถึงระบบเบรกเสริมสแกนเนีย รีคาร์ดเดอร์ที่ทุกคนยอมรับในประสิทธิภาพพร้อมด้วยหน้าจอแสดงผลที่ช่วยแนะนำการขับขี่ เพื่อช่วยประหยัดเชื้อเพลิงตลอดการเดินทาง ทั้งหมดนี้ถูกสร้างขึ้นด้วยความใส่ใจ เพื่อเพิ่มผลกำไรที่ดีที่สุด

สนใจข้อมูลเพิ่มเติมโทรปรึกษาตัวแทนขายได้ที่
+66 2017 9200 หรือ www.scania.co.th



www.facebook.com/scaniathailandgroup



www.youtube.com/c/scaniathailandgroup



www.instagram.com/scania_th_group



https://twitter.com/Scania_TH



@scaniathgroup

SCANIA